



SERVAG
SERVICIOS AGRONOMICOS

AGROMEDIOS
INFORMACIÓN PARA DECIDIR



SERVAG
SERVICIOS AGRONOMICOS

Suplemento de 12 páginas - Montevideo - Uruguay

Setiembre 2024

Cultivos de Verano 2024

En clave de diversificación
Las acciones al alcance de la mano del
productor frente a la incertidumbre



Girasol

Saca pecho con amplia protección sanitaria e híbridos de alto rendimiento



Sorgo

La vuelta de un grande asociada con el potencial de la demanda China



Maíz

Una opción con el foco en el control de plagas y monitoreo de chacras

Para que nuestro mundo sea más sostenible, necesitamos desarrollar soluciones seguras y sanas.

El futuro de la protección y nutrición biológica de cultivos.



Lanafil es excelencia en nutrición vegetal. Acceda, ahora también, a los productos de **Yara**.



Cuatro Hojas

La importancia de los cultivos de verano en el resultado agrícola

EL MARGEN DE MANIOBRA QUE QUEDA HOY ES LIMITADO, PERO AÚN SE PUEDEN TOMAR DECISIONES CON EL FOCO PUESTO EN EL PRÓXIMO AÑO

Especial para Cultivos de Verano, escribe Mauricio Agustins*

Las últimas zafas el negocio agrícola ha estado en una situación límite. Luego del excelente año 2021/22, tuvimos el peor resultado de la historia con la gran sequía del 2022/23, y cuando pensábamos que el 2023/24 nos iba a dar un respiro y se iba a empezar “a sacar la cabeza fuera del agua”, tuvimos un otoño extremadamente llovedor, que terminó generando pérdidas y sobrecostos altísimos, terminando un año agrícola prácticamente en con un empate o con un margen relativamente bajo, que poco ayuda a tapar el hueco de la pasada sequía.

Si esto fuera poco, las condiciones de siembra para los cultivos de invierno 2024/25 fueron muy malas, lo que llevó a tener problemas de implantación, siembras tardías y en muchos casos bajar el área presupuestada para este semestre.

En base a esto, queda claro que la próxima zafra de cultivos de verano tiene una importancia capital para el sector agrícola. Pero lamentablemente, el panorama no es alentador: precios muy deprimidos, la fecha de siembra de los cultivos de segunda (una de las variables más determinantes del rendimiento) será tardía debido al atraso en los cultivos de invierno y además, se pronostica una Fase ENSO Niña, lo que significaría mayor probabilidad de tener lluvias por debajo de lo normal en el verano.



Cuadro. Margen bruto de las secuencias de cultivos después de renta con rendimientos promedio a relaciones de precios actuales

	Margen bruto (USD/Ha)		Margen bruto (USD/Ha)
Soja 1a	-72	Cebada - Soja	-30
Maíz 1a	-180	Cebada - Maíz	-125
Colza - Soja	180	Trigo - Soja	-46
Colza - Maíz	-22	Trigo - Maíz	-141

Cómo podemos ver en los resultados presupuestados para los cultivos, el panorama no es nada alentador, pero podemos decir que gran parte del resultado próximo estará determinado por lo que el agricultor hizo en el invierno que por lo que haga en el verano, el doble cultivo es claramente superior a las alternativas de soja o maíz de primera.

A su vez, cuando vemos las diferentes alternativas de doble cultivo, colza-soja se destaca como la mejor opción, principalmente por el plus de rendimiento de soja que se logra atrás de la

colza, pero la realidad es que los años que se logran excelentes rendimientos de trigo y cebada, puede ser la combinación con alguna de las gramíneas la que deje el mejor resultado. Por lo tanto, volvemos a la planificación como el principal seguro que tiene el agricultor para hacer frente a escenarios complejos, se debe planificar una buena rotación, que permita que los cultivos se potencien y diversificar riesgos.

Luego, tenemos la problemática del maíz. Por un lado, tenemos la desafortunada novedad de la chicharrita, si queremos minimizar el riesgo de que nos genere efectos negativos debemos ir a maíz de primera temprano, pero por otro lado se espera que el año sea Niña, con lo cual estos maíces tienen alta probabilidad de tener rendimientos malos, de alrededor de 4000 kg/ha, rendimiento que nos daría una pérdida de más de 300 US\$/Ha, con lo cual la única alternativa económicamente razonable para el maíz es sembrarlo como segunda.

***Ingeniero agrónomo e integrante de Cuatro Hojas, consultora agronómica**

OPINION

Seguir en carrera



Especial para Cultivos de Verano 2024, escribe Leonardo Bolla*

Al tiempo que el actual sistema agrícola replantea nuevos enfoques y manejos, descubre la necesidad de avanzar hacia un panorama más despejado en la próxima zafra.

A partir de este elemento, el sector procura sin bajar los brazos, renovar el negocio a través de una amplia estrategia de diversificación, profundizar en los beneficios integrales y encarar un modelo en la búsqueda de maximizar resultados productivos, agronómicos y comerciales.

Dentro de esta propuesta, con la base en que el cometido de las empresas es generar ingresos y ganar, se cruzan caminos y de mediano y largo plazo. En consecuencia, este replanteo del negocio subraya la vuelta de dos grandes de la mano de posibilidades comerciales y agronómicas, con el sustento de la genética y la tradición de los cultivos de girasol y sorgo.

Los cuales aportan una profunda tradición y cultura en el país, pero en adelante renovados en cuanto al portafolio de materiales y la genética, piden ganar cancha para recuperar área y contribuir con el abanico de opciones de la zafra. Con el apoyo comercial creciente en el plano local en cuanto a la industria y por la vía de las exportaciones hacia destino puntuales en la operativa.

Por su lado, la soja y el maíz presentan un panorama complejo en el momento, pero más temprano que tarde el mercado exterior habrá de digerir la histórica producción norteamericana.

El maíz enfrentó el duro golpe de la plaga de la “chicharrita” en la campaña pasada y renueva sus expectativas por sus beneficios agronómicos y versatilidad en el esquema sectorial.

De la mano de estos factores, el rubro agrícola queda abierto a impulsar su potencial y expansión con el cometido de identificar sus procesos en el horizonte, cada vez más próximo, de la trazabilidad de los procesos sectoriales.

*** Director de Agromedios**

ENCUADRE

En este contexto, dependiendo de cada sistema y ubicación de las chacras (no es lo mismo el norte que el sur del país) se debe buscar la forma de mantener el maíz en los planes de siembra, dado que también nos permite diversificar los cultivos de verano y nos dará un premio de rendimiento en la soja que se siembre el verano siguiente, nuevamente, la planificación es la que manda.

A lo mencionado se le suma que estamos en un año que tuvo muchos imprevistos, cambios en las planificaciones de siembra de invierno por temas climáticos y atrasos que ya no podemos cambiar. Por lo tanto, el margen de manobra que queda hoy es limitado, pero aún se pueden tomar decisiones para este verano con el foco puesto en el próximo año, es decir, definir el área de cultivos de verano, fecha de siembra y variedades que me permitan restablecer mis objetivos el próximo invierno, con la mejor ecuación económica posible. Algo fácil de escribir, pero muy desafiante de llevar adelante.

COBERTURAS PARA CULTIVOS DE VERANO

Granizo + Incendio

Resiembra

Viento

Heladas

Falta de piso

Sequía por Índice PAD

Rendimiento

AgroBSE

Junto al agro, siempre.

Investigación

Los modelos “amigables” para enfrentar la problemática de plagas en maíz

LAS RECOMENDACIONES IMPLICAN, ADEMÁS, LA SIEMBRA DE HÍBRIDOS TOLERANTES Y UN CONJUNTO DE ACCIONES CULTURALES

La dirección de Servicios Agrícolas, la facultad de Agronomía (Fagro) e INIA impulsan las herramientas complementarias para afrontar con fitosanitarios la matriz de estos problemas a partir de la experiencia de Brasil y Argentina.

Se dispuso una batería de curasemillas y productos de empelo foliar, con una modificación de registro sin necesidad de aspectos adicionales, por lo que se incluyó una amplia gama de específicos y agentes de control biológico.

En consecuencia, se cuenta con curasemillas, medidas de manejo con ingredientes activos solos o en combinación, de forma de contribuir a evitar los problemas de resistencia. Surgen “muchos ensayos en proceso a lo largo del año para relevar su comportamiento”, dijo el director de Control de Insumos Alex Hughes.

Coincidió que hay condiciones ambientales que se modificaron, lo que de todas maneras implica



el riesgo del problema de “chicharrita” a pesar de las heladas registradas, puntualizó.

Con manejos desde las semillas, el control en hojas y la información técnica disponible se cuenta con una batería para

enfrentar un problema que persiste en el suelo y en la base de los factores ambientales.

Los monitores de arrastre detectan en Argentina la presencia del insecto, por lo que se exhortó a la prudencia y el control

de las chacras por parte de los técnicos y productores a lo largo de las diferentes etapas del ciclo.

Por su parte, la bióloga Ximena Cibils, enfatizó en las estrategias propuestas para enfrentar el problema desde aspectos culturales en el manejo, las aplicaciones y el monitoreo de los síntomas foliares y de espiga.

Además, se realizó un taller de monitoreo de la plaga donde participantes, empresas y técnicos públicos y privados disponen una red de trampas y afirmó que lo “más importante es enfrentar una zafra con la presencia de vectores que tienen la presencia del patógeno por lo que es esencial la limpieza de maíz guacho”.

Las nueve recomendaciones implican además la siembra de híbridos tolerantes y de mejor respuesta, las recorridas de chacra y las condiciones de la aplicación, de forma de integrar modelos para bajar la incidencia de la problemática.

Aapresid escribió el futuro del agronegocio desde Buenos Aires

La Asociación Argentina Pro Siembra Directa (Aapresid) abordó en su primer congreso en Buenos Aires su agenda basada en la sustentabilidad, la tecnología y la innovación.

En esta oportunidad, junto con el manejo agrícola se enfocaron con más de cuatro mil asistentes y nueve conferencias simultáneas, los aspectos como la huella de carbono, el impacto ambiental y la generación masiva de información.

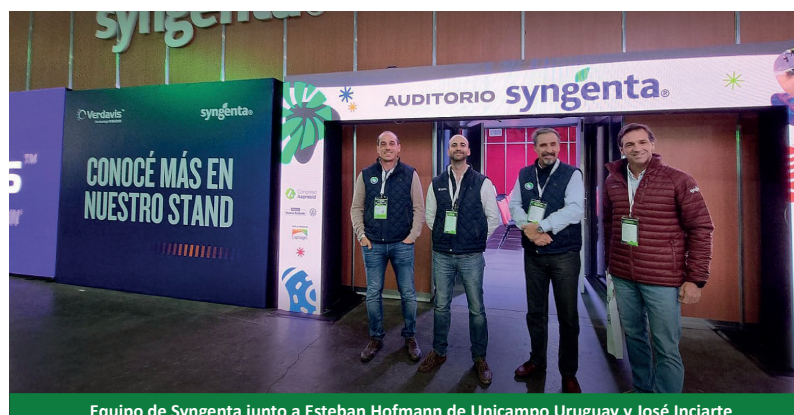
El nuevo conocimiento generado en el plano global apunta a duplicarse cada año, lo que desafía la gestión, de acuerdo a lo que plantearon los paneles de tecnología, diseño e innovación.

Se coincidió en que la agricultura digital implica diseño, oferta,

creación y finanzas, dijo el director de Unicampo Uruguay Esteban Hofmann. “Hay un mundo de alianzas y cooperación que plantea un ecosistema digital”, agregó.

El especialista enfatizó en que muchas empresas se proyectan en el negocio agropecuario a través del mercado de carbono, la tecnología digital y la cuantificación y medición de los productos. Dijo que asombra la velocidad con que las herramientas permiten gestionar la agricultura moderna en base con el conocimiento y la información.

Por otro lado, el encuentro permitió identificar la producción agropecuaria en Argentina en expansión, lo que refleja un cambio del sector agrícola, en particular en el caso del trigo. Además del desarrollo de las



Equipo de Syngenta junto a Esteban Hofmann de Unicampo Uruguay y José Inciarte

áreas maiceras, afectadas por la falta de lluvias y los ataques de plagas, apuntó.

El Congreso Aapresid lleva más de tres décadas conectando innovación, tecnología y conocimiento con el propósito de impulsar sistemas productivos cada vez más sustentables, siendo hoy en día un evento de referencia

internacional para técnicos, investigadores, decisores, productores y referentes de toda la cadena agroindustrial de la región.

El encuentro representa un ámbito de negocios e intercambios entre todas las empresas que apuestan por la tecnología de vanguardia y quieren estar en contacto con productores líderes.

Desarrollo

Maíz: más beneficios con cura semillas y productos de acción foliar

CIBELES AGRO REALIZÓ UNA JORNADA TÉCNICA CON APORTES AL CONOCIMIENTO DE LAS PLAGAS DEL CEREAL

El equipo técnico de Cibeles Agro presentó la información sobre el complejo de “achaparramiento” a partir de la información en los centros de investigación de Córdoba, Tucumán y San Pablo.

En un encuentro en la Asociación Agropecuaria de Dolores, se generó una base técnica para disponer del cultivo y lograr los mejores resultados con el menor riesgo, para lo que en la oportunidad, expusieron técnicos e investigadores que identificaron las características del insecto, sus efectos en el rendimiento, el control del vector y sus acciones de manejo.

La empresa cuenta con diferentes productos para el control de la plaga, por lo que desarrolló cura semillas sistémicos y productos de acción foliar autorizados a estos fines por los organismos competentes.



Los equipos de Investigación y Desarrollo profundizan el lanzamiento de nuevos productos con resultados “muy atractivos” que complementan la acción de los disponibles, señaló.

El director de Entoagro, Willy Chiaravalle, sostuvo en el encuentro realizado por parte de Cibeles Agro en Dolores, que es necesario conformar una estrategia “fuerte” para atender esta problemática.



Hernán Pucurull del equipo de Cibeles Agro y la mesa de la jornada en Dolores

En la opinión del especialista, enfatizó en la necesidad de control y monitoreo a partir de identificar el insecto, tomando todas las medidas correspondientes.

Al ser consultado sobre el grado de riesgo del maíz en esta campaña, el investigador sostuvo la información disponible del Norte del país, muestra diferencias de ambiente con las zonas donde la enfermedad es endémica.

Bregó por trabajar con medidas de curado de semillas, nuevos productos y con pulverizaciones que son de efecto variable en sus resultados.

El profesional afirmó que hay que evitar abandonar el cultivo, por lo que con frecuencia el clima umbral local, entre franjas frías y tropicales, permite que las condiciones ambientales contribuyan a poner “las cosas en su lugar”.

EL PLAN COMIENZA ANTES DE LA SIEMBRA



HERBICIDA PRE-EMERGENTE

CONTROL DE RAIGRASES RESISTENTES EN TRIGO

MEZCLA ÚNICA EN EL MERCADO

Impulso

El retorno de un gigante tracciona en la zafra de verano

ASOCIADO A RUSTICIDAD, ADAPTACIÓN Y FACILIDAD DE MANEJO, EL SORGO ES CODICIADO POR LOS IMPORTADORES ASIÁTICOS

Convencidos de las condiciones que tiene la diversificación agrícola, la empresa Fadisol y una compañía China, promueven la alternativa del sorgo en la zafra de verano. En la actualidad, se validan los materiales y las tecnologías para hacer frente a este programa, dijo el director de la firma Juan Foderé.

Con diferentes muestras evaluadas de la campaña anterior, se ingresa en la planificación de esta oportunidad comercial, productiva y agronómica con un canal que “consume todo lo que le ofrecemos”, a lo que se suma la operativa en arroz que se dispone con este destino.

El empresario dijo que se instrumentan los detalles del negocio y que en virtud que todos los años surgen nuevos desafíos, el sorgo se adapta como cultivo en forma estratégica. Esto implica contemplar los movimientos futuros en las áreas planificadas, definir valores y los híbridos que permitan satisfacer las exigencias del cliente, puntualizó.



Técnicos de Fadisol con renovada propuesta comercial

En este sentido, sostuvo que se aspira a cumplir un volumen conveniente para el corriente y atender las necesidades del importador asiático, dentro de una opción productiva ampliamente viable en las zonas del sur y litoral y que en adelante suma el Este y Nordeste. Se trata de regiones alternativas que conforman ambientes diferentes, contando la empresa Fadisol con una planta de recibo en la localidad de Ansina en Tacuarembó.

Se resalta el aporte en la rotación y el beneficio agronómico, con la finalidad de acompañar al sistema agrícola en su eficiencia y sustentabilidad.

Por otro lado, en la zona de Ombúes de Lavalle, donde se encuentra la casa central de Fadisol, se confirmó que en noviembre se cumplirá la inauguración de la cosecha de cebada, donde participarán el presidente Lacalle y autoridades locales. Los trigos y las cebadas se encuentran en un

estado “excepcional” en la zona y con excelente respuesta a las favorables condiciones recientes, la colza si bien se expresa mejor en valores enfrenta las dificultades por la falta de estabilidad productiva.

En este sentido, el entrevistado comprometió la necesidad de identificar mejores condiciones para la oleaginosa invernal, lo que hace imprescindible profundizar en la investigación y encontrar las respuestas adecuadas.

Duplicar la producción y lograr la huella de carbono

ALUR impulsa su plan de captación de cultivo de sorgo de bajo nivel de Taninos (BT), con el objetivo de abastecer de materia prima la producción de bioetanol en su planta industrial de Paysandú.

Las condiciones comerciales y definiciones del plan comprenden el contrato de producción que compromete el área cultivada con sorgo BT y es obligatorio remitir todo el volumen producido en el mínimo exigido 2,5 toneladas por hectárea declarada y sin tope de volumen máximo.

Como precio, se propone el semanal de maíz calidad buena publicado en la Cámara Mercantil de Productos del País (CMPP)



comprendido desde el primero de marzo de 2025 al 31 de mayo del próximo año.

Se aplicará una bonificación por sustentabilidad e información de manejo del cultivo de US\$ 10 por tonelada, en el caso que provenga de chacras que cumplen con los requisitos de sustentabilidad validadas por el equipo de

ALUR y de las cuales se brinde la información correspondiente al manejo del cultivo.

El técnico Juan Pablo Silvera, sostuvo que se maneja una fórmula transparente de valores, con beneficios por fechas de entregas diferenciales de forma de promover la entrega temprana. Se cuenta un mínimo de US\$ 165 con

premio por sustentabilidad, lo que suma US\$ 10 por tonelada en virtud de información sostenible, para el cálculo de la huella de carbono, de forma de darle trazabilidad al grano de forma de favorecer las acciones comerciales.

La propuesta contó con interés de semilleros y productores que realizaron consultas tempranas, por lo que “resurge la alternativa” como opción.

En la zafra anterior se hicieron solo cuatro mil toneladas, que en la campaña que comienza se aspira a duplicar, de forma de contar con diversas materias primas en la planta de etanol de Paysandú, donde hay condiciones para procesar además maíz y trigo.



RENDIMIENTO Y CALIDAD



Lubricantes ANCAP tiene una extensa línea de productos desarrollados para la protección y rendimiento de su maquinaria. Disponibles en la red de Estaciones ANCAP y distribuidores autorizados.

LUBRICANTES

 **ANCAP**

PONÉ LO MEJOR. LLEGÁ MÁS LEJOS.

Lanafil

La trazabilidad de los granos a través de la nutrición y la línea de biológicos

LA SUSTENTABILIDAD Y LA RENOVACIÓN DE LA MATRIZ ES PARTE DEL ESCENARIO FUTURO EN EL MEDIANO Y LARGO PLAZO

El desarrollo del área de fertilizantes Yara, basados en la sustentabilidad y un enfoque por cultivos, y los productos biológicos con foco en el ambiente, es promovido por Lanafil tras el lanzamiento de estas iniciativas a mitad de agosto.

Al tiempo que se realizan una serie de registros contando con diferentes productos disponibles en la plaza local en materia de nutrientes, en tanto que se apuesta a la convivencia de biológicos y químicos.

En este caso, la representación de la marca Koopert, líder mundial en soluciones en el rubro con planes de registro de hongos endopatógenos e inoculantes para soja en diferentes versiones basadas en siete días de persistencia o más.



El técnico enfatizó que la sustentabilidad y la renovación de la matriz productiva es parte del escenario futuro en el mediano y largo plazo, ya que los destinos comerciales “en algún momento van a incorporar la medición de huellas de carbono y control de las emisiones, lo que contribuye a mitigar el cambio climático y la emisión de gases de efecto invernadero”.

Destacó que la empresa cuenta con Nitrodoble, que aporta Nitrógeno, Calcio y Magnesio con rápida respuesta y en pocas se ampliará la gama de productos con combinaciones de nutrientes, “todo en un grano para una distribución uniforme de los nutrientes en el cultivo disponible”.

La propuesta se enmarca en la transformación de la matriz

productiva, en lo que implica el desarrollo de biológicos, lo que permitirá la disponibilidad en los próximos meses, por ejemplo, de herramientas en el control de plagas en cultivos intensivos o en agricultura intensiva.

Lanafil es una empresa uruguaya con la más amplia gama de productos fitosanitarios y nutrición de cultivos en el mercado, con la representación de “prestigiosas marcas del exterior y desarrollo de un línea propia de productos”.

Se promueve la agricultura sustentable desde 1946 con vasta experiencia y a la vanguardia de la innovación y “soluciones adaptadas a las necesidades específicas de cada cultivo, representando compañías internacionales que ofrecen productos de excelencia”.

La estrategia está en cambiar para disminuir los riesgos

La red nacional de girasol y la evaluación de cultivares permiten proyectar un escenario en expansión para el cultivo, a partir de transmitir el conocimiento y los productos para asegurar el retorno de esta opción.

La escala de la oleaginosa es acompañada por conocimiento e híbridos competitivos, como parte de un progreso constante en la calidad, lo que se fundamenta en la sanidad.

Al tiempo que “la genética pone filtro a las principales enfermedades contando con cultivares de tolerancia frente a los principales problemas sanitarios”.

Con potencial de rendimiento y materia grasa, se asegura el volumen en kilos y los porcentajes de aceite que permiten generar los potenciales, con independencia de las condiciones ambientales buenas o malas en la floración, dijo Orlando Vellaz, gerente de Desarrollo de Nuseed para Sudamérica.

Se trata de una opción produc-



Nuseed presentó sus materiales en Palmitas y Young



tiva con colocación comercial, donde al contrario de lo que ocurrió en canola a nivel local, esta oleaginosa de verano dispone de efectivas opciones cómo se planteó días atrás en Palmitas en Soriano y en Young en Río Negro.

Al tiempo que el girasol ocupa alrededor de dos millones de hectáreas en la vecina orilla, en los encuentros realizados se resaltó la elevada participación del público y las inquietudes, que

fueron planteadas a Sebastian Zuil, técnico de INTA de Argentina.

Los participantes mostraron especial interés, en procura de sumar conocimiento y nuevas formas de encarar la campaña, con especial énfasis en las tecnologías, dentro de una zafra de oportunidades en los dos países. En la actualidad, se advierte un escenario favorable para el girasol frente a “la aparición de la chicharrita en maíz y la demanda inter-

nacional de aceite con un precio sostenido”.

La apuesta se fundamenta en diversificar los riesgos productivos y financieros, dentro de condiciones positivas en una campaña de condiciones singulares muy favorables para esta opción.

La propuesta comercial comprende un valor en el orden de US\$ 450 por tonelada, con un cultivo que implica alrededor de US\$ 400 de costo por hectárea.

Potencial y estabilidad

ADP promueve tres segmentos de maíces híbridos de la paleta de productos Stine

AGRONEGOCIOS DEL PLATA PRESENTÓ SU CATÁLOGO DE JUNTO A LA FIRMA ESTADOUNIDENSE LÍDER EN LA INDUSTRIA DE SEMILLAS

Las recientes precipitaciones son “alentadoras” para los cultivos de invierno y las próximas siembras de verano, por lo que ADP y Stine promueven diferentes materiales de maíz y soja, en base a una creciente y renovada investigación.

Se cuenta con ensayos e híbridos con tres segmentos como Bestias, Petisos y Cortos en el caso del grano, dijo Esteban Guigou, gerente de Semillas de la empresa.

En el caso de las Bestias presentan los híbridos ST 9939 VIP3 de ciclo largo de 123 días a MR, ST 9910 VIP3 de ciclo largo de 122 días a MR y ST 9905 VIP3 de ciclo largo-intermedio de 119 días a MR. Con excelente potencial y estabilidad en planteos de media a alta productividad y fechas de siembra tempranas como tardías.

Los Petisos abarca Stine 9820



VIP3, que es un híbrido de ciclo intermedio-corto de 118 días a MR con tipo de grano semidentado amarillo, tiene buen potencial de rendimiento y estabilidad y de media a alta productividad. Se posiciona en toda la región productiva del país con diferentes estrategias de manejo, excelente en siembras

tardías bajo una densidad media y en el aumento de la misma.

Los Cortos son los híbridos ST 9741 VIP3 (de 114 días a MR) y ST 9736 VIP3 CL (de 111 días a MR) con un tipo de grano dentado amarillo. El primero de alto potencial con muy buena adaptación y media a alta productividad.

Con “una destacada tasa de secado que permite cosechar antes que otros materiales del mercado sin resignar rinde, siendo ideal tanto en siembras tempranas como tardías de diciembre y principios de enero”.

En tanto, el ST 9736 VIP3 CL es efectivo para alta productividad y en siembras tempranas en buenos ambientes, con el fin de lograr maíz primicia y liberar antes el lote, o bajo siembras tardías cerrando los planes de siembra escapando a las heladas.

El 9736 VIP3 CL es un material Clearfield que tolera la utilización de herbicidas de la familia de las Imidazolinonas, destacado en chacras donde existen problemas con exceso de gramíneas o con algunas gramíneas con casos de resistencia al glifosato y a los graminicidas.

FINANCIAMOS TU CULTIVO GRANÍFERO DE VERANO

ZAFRA 2024-2025

MAÍZ
HASTA 715 U\$S/HA

SORGO
HASTA 488 U\$S/HA

Para una nueva zafra de cultivos graníferos de verano, hemos actualizado los montos y condiciones para los cultivos de Girasol, Maíz, Sorgo y Soja correspondientes al año agrícola 2024-2025.

Vencimiento:
30 de junio de 2025.

Sujeto a aprobación crediticia.
Informate más en: www.brou.com.uy

GIRASOL
HASTA 490 U\$S/HA

SOJA
HASTA 570 U\$S/HA

brou.com.uy



**BANCO
REPÚBLICA**

Actualización técnica

Agricultor y herramientas al alcance de la mano

LAS MEDIDAS DE ELECCIÓN DE CHACRA, FECHA DE SIEMBRA Y MATERIALES QUE AMORTIGUAN EL EFECTO INCIERTO DE CLIMA Y PRECIOS

Especial para Cultivos de Verano,
escribe Francisco Ferrer

El director de barraca Erro, Jorge Erro, afirmó que se viene un cambio de época con “sorpresas positivas” para el negocio agrícola, donde los campos experimentales revelan un avance en la tecnología con materiales que permiten poner el foco en control de malezas y mayor rendimiento.

Sostuvo que el mercado agrícola es exigente por lo que el productor necesita consolidar su rentabilidad, frente a los desafíos por el cambio de clima, menores márgenes en la empresa. La apuesta es responder con “aumentar la productividad y el resultado del balance del negocio”.



Ignacio Bartolomé, Marcelo Ferreira, Jorge Erro, Gerardo Bartolomé y Germán Bremerman

En la jornada de Actualización Técnica, cumplida en el edificio Corporativo de la empresa, se analizaron las variables que están en el ámbito de las decisiones del agricultor, lo que implica la genética, los materiales y las fechas de siembra, pero fuera de dicho

entorno se enfrenta el factor clima y los mercados externos, puntualizó.

Por tanto, la apuesta del productor es manejar las variables a su alcance, donde la empresa aporta conocimiento, investigación y desarrollo en una región

que constituye la mayor área de soja del mundo.

A partir de esta propuesta, en la jornada se reconoció el aporte de Gerardo Bartolomé, director de Don Mario, en favor de este cultivo de la oleaginosa, que responde con una ecuación con demanda comercial, el manejo conocido y el “paquete” que mejora cada año.

El empresario dolorense dijo que a nivel local hay estructuras de transporte de fuerte peso, por ejemplo, los cultivos al Norte del río Negro tienen “una elevada incidencia de este problema”. Este aspecto es un “desajuste en competitividad” por lo que es necesario encontrar los elementos que permitan enfrentar estas dificultades.

Ciencia y producción en la jornada anual de Proquimur

La jornada anual de Proquimur en Mercedes, reflejó las claves para atender un año de “desafíos” pero con la espalda del productor y el sector para enfrentar estos aspectos”, afirmó el director de la empresa Antonio Bazzino.

Por un lado, identificó los factores coyunturales para “superar las inquietudes del sistema y que esto permita generar discusiones para que se adopten las mejores decisiones”.

La empresa procura aportar información técnica y experiencias generadas en otros países, por lo que en el encuentro participaron especialistas locales, de Argentina y Paraguay.

La oportunidad, dijo el técnico, viene de la mano del replanteo del sistema, en “la necesidad de enfrentar escenarios muy afinados en cuanto a la ecuación financiera de las empresas”. Dijo que se trabaja “sin soluciones mágicas, intercambiando experiencias

y ofreciendo la investigación y experiencia detrás de la problemática para facilitar las mejores definiciones”.

La venta se genera a partir de la investigación y la información que se aporta, donde la investigación y el desarrollo conforman una batería de ensayos que “van más allá de lo que después se expone en el mercado. Cada herramienta que se dispone en el plano comercial, responde a las pruebas y ensayos en sus dosis, performance e impacto en el medio ambiente”.

El ejecutivo afirmó que la empresa cosecha la experiencia regional con la trayectoria local en la calidad de los productos y el servicio post venta y, en forma simultánea, “se genera el valor de la experiencia en los países vecinos”.

La compañía consolida su expansión en Argentina, Paraguay y Ecuador y está expectante por las autorizaciones regulatorias en Brasil, proyectando dife-



rentes perfiles en cultivos intensivos en Perú y Colombia.

La actividad contó con más de 200 productores y tres expositores internacionales trataron temas de relevancia y preocupación. En el cierre, el científico uruguayo Rafael Radi, dio su visión sobre el valor de la ciencia en el desarrollo productivo del país.

El ex integrante del Grupo Asesor Científico Honorario (GACH) que asesoró a Uruguay en la pandemia presentó estudios internacionales para introducir “un nuevo paradigma”: la estrategia desde los sistemas productivos para la generación de alimento, el equilibrio con el ambiente y su relación con nuevas enfermedades infecciosas.

Mercados

El cosechón estadounidense visto en las chacras

POR ENCIMA DE LOS ONCE MIL KILOS POR HECTÁREA EN MAÍZ Y EN EL ORDEN DE LOS 4.300 KILOS POR HECTÁREA EN SOJA

La super zafra de cultivos de verano en Estados Unidos (EEUU) es “impresionante” con un escenario “muy alentador” para los productos norteamericanos y “desalentador” en materia de fijación de valores, afirmó el productor Gabriel Carballal, quien integra una delegación de la Agropecuaria de Dolores que recorrió el “cinturón maicero” norteamericano.

En esta oportunidad, se confirmó que todos los cultivos se presentan en un estado “excelente” lo cual es excepcional, con un récord de área y rendimientos y en maíz se alcanza un “máximo histórico en el volumen de la cosecha estimada”.

En consecuencia, dijo que los dos casos que son la base de la campaña norteamericana, proyectando por encima de los once mil kilos por hectárea en 36 millones de hectáreas en el cereal y en el orden de los 4.300 kilos en una superficie similar para la soja.

Un aspecto a resaltar es el avance tecnológico y de la genética y se suman las condiciones climáticas con precipitaciones ade-



cuadas, lo que plantea “un resultado histórico por todos lados”, afirmó el empresario sectorial.

En consecuencia, en el marco de esta gira la semana pasada, en el arranque de la cosecha y con stock sin vender en ambos granos, surge que la posibilidad de un incremento futuro en los precios viene por problemas productivos en Sudamérica.

Los mercados externos son difíciles de analizar, pero en el actual escenario la situación es compleja en materia de valores, afirmó el integrante de la Global Farmer Network.

En el combo entre el manejo de fertilidad y la genética se logra “interactuar con los diferentes recursos, por lo que en la medida

que se permanezca en el negocio, en el futuro será posible capturar las oportunidades que presente la oferta y la demanda”.

Por otro lado, en el Farm Progress Show, se destacó la mecanización y la automatización en expansión de la maquinaria, con todo el avance en la investigación

y la tecnología a demanda de los productores, puntualizó.

En forma permanente, se procura responder por parte de los fabricantes “las necesidades de los agricultores en los diferentes procesos”, de acuerdo a lo que evaluó la delegación compatriota en el marco de la gira.

Los precios de la soja revelan las primeras señales de firmeza

El incremento en compras de China a Estados Unidos, conforma una señal de optimismo en recuperación de los valores, con ventas semanales de cosecha nueva superiores a 2,6 millones de toneladas.

Se suman las preocupaciones sobre complicaciones climáticas en Brasil y los retrasos en la siembra.

Mientras, la falta de materia prima en Mato Grosso, principal procesador y exportador de biodiesel en Brasil, presiona e impulsa los valores al alza con cotizaciones máximas para los derivados.

El inicio de la siembra en Brasil enfrenta condiciones secas y siguen las negociaciones laborales



en Argentina sin solución.

A lo que se agregan los riesgos de la fase climático de La Niña, que se prevé para noviembre y que se extenderá hasta el primer trimestre de 2025 y pone en peligro las sojas tempranas.

Más ZINC

Más RENDIMIENTO



micro más²

micro más⁴

micro más¹⁹

SUPER + ZINC

UREA PINK+ 0,3% ZINC

2-20/20-30+1S+1,4ZnO+0,1B

4-30/30-10+4s+7Ca+0,3ZnO+0,1B

19-19/19-14 + 1S + 1,1Zn + 0,1B

0-18/20-0+12S+20Ca+0,3Zn

46-0/0-0 + 0,3Zn








www.isusa.com.uy - @isusa_uy - 2347 2035

SI BUSCÁS RINDE, GENÉTICA Y SANIDAD, NUESTROS HÍBRIDOS TE CANTAN LA POSTA

NOVEDAD

LA BESTIA
ST 9939

Ciclo largo

Buen comportamiento frente a enfermedades de la chicharrita del maíz

Material de excelente potencial y gran estabilidad con muy buena respuesta a alta tecnología en fechas de siembra temprana

NOVEDAD

LA BESTIA
ST 9905

Ciclo largo-intermedio

Ideal para siembras tempranas y comienzos de tardías

Material de excelente potencial y estabilidad en diferentes índices ambientales

EL PETISO
ST 9820

Ciclo intermedio - corto

Buen comportamiento frente a enfermedades de la chicharrita del maíz

Doble curado de clotianidín que ofrece una defensa contra la chicharrita desde los primeros estadios del cultivo

EL CORTO
ST 9741

Ciclo corto

El más corto del mercado, con altísimo potencial de rendimiento

Muy buena adaptación a alta tecnología con destacada tasa de secado

NOVEDAD

EL CORTO
ST 9736 CL

Ciclo corto

Recomendado para siembras tempranas en buenos ambientes, o para siembras tardías cerrando los planes de siembra

Tecnología Clearfield sumando una herramienta más al control de malezas



STINE + **ADP**
AGRONEGOCIOS DEL PLATA

f t i y d - 095 366 469

comercial@adp.uy - adp.com.uy