

# SOJA 2024



La propuesta para defender los kilos



## Tecnologías

Nutrición, sanidad, manejo y control para acompañar el ciclo



## Mercados

Los precios en su mínimo de los últimos cuatro años redefinen el negocio



## Riego

El arco político articula una estrategia para expandir la opción

Lanafil  TopGun  
DISTRIBUIDORES EXCLUSIVOS

AHORA EN URUGUAY  
DRONE AGRÍCOLA  
**FP 500**



**GRAN OPORTUNIDAD**

PREVENTA  
PRECIO PREFERENCIAL  
HASTA EL 15 DE ENERO

[www.lanafil.com/drones](http://www.lanafil.com/drones)

Informe

# El precio en mínimos históricos obliga al productor a maximizar rendimientos

LAS SIEMBRAS DE SEGUNDA QUEDAN EN UN MEJOR NIVEL, PERO CON UN MARGEN BRUTO DESPUÉS DE RENTA APENAS POSITIVO

Especial para Soja 2024, escribe Andrés Contatore\*

El cultivo de soja ha sido el gran motor de la agricultura de secano en los últimos quince años, pero actualmente está atravesando una situación desafiante con valores históricamente bajos.

Los valores actuales de alrededor de US\$ 340 por tonelada son los más bajos de los últimos 15 años. El valor mínimo en este período había sido a mediados de 2019, cuando llegó a los US\$ 290 por tonelada, pero si ese valor lo corregimos por I.P.C. y tipo de cambio al día de hoy, la soja tendría que valer US\$ 380 por tonelada para igual su poder de compra.

Como podemos ver en el cuadro, con este escenario de precios los presupuestos tanto para soja de primera como de segunda son poco alentadores.

La soja de primera es la que está más comprometida ya que debe absorber la totalidad la renta. Por otro lado, la soja de segunda, con menores costos productivos y una renta compartida con el cultivo de invierno anterior, queda en mejor nivel, pero con un margen bruto después de renta apenas positivo. Esto nos pone ante una zafra extremadamente desafiante, en la que debemos no solo lograr muy buenos rendimientos, sino que además las empresas deberán ser extremadamente cuidadosas con los costos.

A pesar de esto, existen algunos datos que nos permiten generar cierto optimismo. La fecha de siembra de los cultivos de soja fue en general muy buena, con la totalidad de soja de primera y la mayor parte de la segunda sembrados antes del día 10 de diciembre (fecha a partir de la cual el rendimiento esperado comienza a caer), con un año que si bien se pensaba que iba a ser Niña viene hasta ahora con lluvias adecuadas, lo que ha permitido una correcta implantación y desarrollo del cultivo. De todas formas, en lo climático queda mucho recorrido, y siempre



Rendimiento esperado, rendimiento de equilibrio y margen bruto presupuestado para soja de primera y segunda suponiendo un precio de soja de 340 USD/tt

	SOJA 1era	SOJA 2da
Costos renta (USD/Ha)	698	589
Renta (USD/Ha)	255	128
Rinde esperado (Kg/Ha)	2500	2200
Rinde equilibrado (Kg/Ha)	2865	2118
Margen bruto (USD/Ha)	-108	25

\*Renta 750 Kg soja/Ha – Precio 340 USD/tonelada

somos dependientes de las lluvias de febrero, momento en el que este cultivo define el rendimiento.

Otros factores a tener en cuenta especialmente en años como este, es utilizar al máximo la agronomía para lograr la mayor cantidad de kilos de grano por dólar invertido. En esto hay mucho que se debe hacer con meses de anticipación como el diseño de rotación y una buena planificación.

Hay cosas que se deben ajustar ahora, en ese sentido destaca el manejo nutricional, el cual se debe hacer de forma racional, con un adecuado muestreo de suelo y eventualmente el manejo por ambientes dentro de las chacras, el costo de implementación de estas tecnologías es despreciable

frente a lo que puede generar el ahorro de fertilizante o la pérdida de kilos por una subdosificación. En una zafra, cada dólar cuenta, el monitoreo del cultivo semanal y sistemático es obligatorio, ya que es la única forma de diagnosticar con certeza la necesidad de aplicación de agroquímicos, ya sea para control de malezas, plagas o enfermedades.

Estamos frente a una zafra que exige un enfoque estratégico y una gestión precisa de los recursos. Aunque actualmente el escenario de precios es adverso, son las condiciones climáticas iniciales las que ofrecen una ventana de oportunidad para lograr buenos rendimientos.

\* Ingeniero agrónomo y director de Cuatro Hojas

## ENCUADRE

El éxito dependerá de ser cuidadosos con los costos, implementar buenas prácticas agronómicas y realizar un monitoreo continuo para optimizar el uso de insumos. Sumado a esto se deberá estar muy atentos a los mercados, ya que es importante captar las oportunidades de precios que se puedan dar. En este contexto, cada decisión cuenta y puede marcar la diferencia entre ganar y perder.



# CONVENIOS BROU

Conocé los beneficios que tenés con Tu Banco para adquirir maquinaria y equipamiento para tu empresa.



INTERAGROVIAL



JOHN DEERE



CORPORACION DE MAQUINARIA



Mayfer

Conocé más  
en [brou.com.uy](http://brou.com.uy)



Escenario

# El choque de fuerzas define el mercado

PARA EL PRODUCTOR ES NECESARIO TOMAR DECISIONES DE ACUERDO CON SUS NÚMEROS

Especial para Soja 2024, escribe Francisco Ferrer

Las fuerzas opuestas de la mayor oferta de soja y la menor demanda de China entraron en colisión en esta zafra agrícola, llevando los valores a los niveles más bajos de los últimos años, lo que replantea el escenario. Durante la pre-pandemia y hasta el año pasado, China incrementó sus compras de soja en el orden de 10% anual, pero este ritmo se redujo hasta llegar a la campaña 2024/25 con una caída moderada en las importaciones.

Al tiempo que los márgenes están lejos de cerrar a nivel internacional, en esta oportunidad, “los números de los principales países productores del mundo reflejan resultados magros que pueden impactar en una caída de área o menor producción en las zafas venideras”, dijo Paulina Lescano, analista sectorial.

En el mediano y corto plazo, hay una posición difícil y señaló la ausencia de “elementos contundentes que contrarresten los factores bajistas lo que hace que la “toma de decisiones transcurra en una forma más analizada para encarar este nuevo ciclo”.

Con estos valores actuales para la oleaginosa, previo a la siembra en Sudamérica, la actividad transcurre sin riesgos productivos trascendentes, “pero falta pasar enero y febrero para determinar la producción de la región Mercosur. La baja de valores es posible compensarla con expectativas de “buenos rindes” como uno de los factores principales.

La especialista sostuvo que es difícil esperar un despegue en los valores de los productos agrícolas, ya que gravitan factores de orden geopolítico como las decisiones que pueda adoptar el gobierno de Donald Trump a partir de enero. Teniendo en cuenta este contexto, resulta “impensado hace dos años que con los actuales conflictos geopolíticos los valores del crudo



se presenten sin incrementos considerables, en síntesis, los mercados están “mutando y se adaptan a las nuevas realidades como el uso de sustitutos y la irrupción de las energías alternativas que compiten con los combustibles fósiles”.

## EN CONTEXTO

Al analizar el precio actual de la soja con el de fines del año pasado, se encuentra en el orden de los cien dólares menos por tonelada. Se trata de la cotización más baja desde mediados del 2020 ante la “sobreoferta mundial” ya que la producción global pasó de casi 395 a 435 millones de toneladas, son entre 35 y 40 millones más. La mayor parte del aumento provino desde Brasil donde se estima un volumen de 169 millones de toneladas, alrededor de 15 millones por arriba de lo recolectado el año pasado.

## CUADRO

EN SUBA	EN BAJA
Precio del dólar	Mayor oferta
Gobierno Trump	Niña débil
Volatilidad global	Menor demanda

## OPINIÓN

El sistema en favor de la productividad



Especial para Soja 2024, escribe Leonardo Bolla\*

Las condiciones favorables en la implantación de los cultivos de verano en el arranque de la zafra ya que se vieron alentadas por el régimen de lluvias y los cultivos precedentes. Convencidos que comenzar el desarrollo de la zafra 2024/25 tiene un escenario difícil por delante, con un resultado alentador es una posición de privilegio en el complejo negocio agrícola, donde se identifica por un lado una ecuación de costos y bajos valores de los granos.

La integración del sistema productivo dentro de un escenario de planificación agronómica, plantea la posibilidad de lograr puntos a favor durante el desarrollo del ciclo, en el contexto comprometido del sector. De la mano con estos factores, si bien resta mucha agua por correr bajo el puente hasta la próxima cosecha, el régimen de lluvias se enmarca en una fase positiva durante, por lo menos, el primer tramo del 2025.

La necesidad de ver el vaso medio lleno surge de la visión del empresario agrícola, que dispone del paquete de tecnologías para apostar a capturar el incremento en kilos por hectárea. En medio de la creciente presión bajista de la oferta procedente de Brasil y la debilidad de la demanda del principal jugador mundial, ya que China ha enlentecido su proyección compradora.

En este contexto, surgen los puntos a favor: por el lado del clima y la posibilidad de fortalecer la moneda. Mientras que se advierte el riesgo que surge como consecuencia de las tensiones comerciales entre Estados Unidos y China, lo que aumenta la volatilidad del negocio, junto con la reducción de tasas de la Fed, las amenazas comerciales de Trump y la crisis en los mercados brasileños. Una futura retracción del área en el cultivo agrícola estrella de las últimas décadas, es visto por los analistas de mercado como opción para afirmar las cotizaciones de la oleaginosa.

\* Director de Agromedios

AcelanPRO 

CUANDO LA CHINCHE ATACA SUS CULTIVOS,  
LO MEJOR, ES UNA SOLUCIÓN QUE VAYA

# DIRECTO AL GRANO

Proquimur presenta  
la mejor solución para el control  
de chinche en soja.

## AcelanPRO

Excelente poder de volteo  
y residualidad comprobada.

proquimur.com.uy     @proquimur

Ruta 5 Km. 35,400. Juanicó, Canelones. Tel. (+598) 4335 9662

 **proquimur**

Estrategia

# El plan para compensar bajos precios con productividad

SE RECONOCE QUE SE TRATA DE UN CAMINO DIFÍCIL, DE FORMA DE SALIR DE LA MEJOR FORMA DE ESTA SITUACIÓN

**A**l tiempo que la soja se alargó en la ventana de implantación cuenta con la aplicación de un amplio paquete tecnológico, la elección de las variedades acordes al sistema y apostando a que la zafra transcurre con una “Niña” débil, es decir sin déficit severos de humedad.

Al tiempo que los resultados fueron de aceptables a buenos, se avanzó en la siembra de segunda con un tandem que suma en la visión global del negocio.

Mientras que permite proyectar la futura opción de primavera que amerita la opción invernal con trigo o colza en el próximo año.

Las precipitaciones de octubre fueron positivas en el escenario del maíz de primera, alcanzando así un desarrollo excepcional en cuanto a sus condiciones, comentó el director de barraca Erro Germán Bremerman.

En este sentido, la propuesta de la empresa se fundamenta en materiales de potencial, con la



búsqueda de calidad en el ciclo de los cereales y rendimiento en la campaña de esta estación, apuntó el profesional.

Innovación, nuevos manejos y fertilización, así es como se conforma una propuesta que acompaña la actual necesidad de afirmar el potencial, se trabaja con todas las tecnologías como Enlist, Contessta, RR1 e Intacta, entre otras. Las variedades van

desde el grupo cinco medio a seis medio y con concentración en las opciones que permitieron ampliar el plan de siembra con la apuesta a los diferentes ambientes y situaciones, destacó.

El objetivo, es maximizar la producción del cultivo, dentro de un ciclo balanceado entre primera y segunda, donde los cultivos de invierno se adelantaron en el orden de ocho a diez días con



respecto a la fecha normal de la cosecha. Así las áreas liberadas quedan disponibles para darle una continuidad al sistema, en algunos casos con fechas óptimas para explorar potenciales, frente a los precios de los productos agrícolas, siendo así la salida para lograr productividad por hectárea, en cuanto a manejar los costos y apostar a compensar la baja de los valores con volúmen.

## UTE multiplicó por 50 su capacidad de riego

**E**l presidente Luis Lacalle Pou, dijo que las obras de una subestación y una línea de subtransmisión de la UTE en Soriano, en las que se invirtieron unos 123.000.000 de pesos, responden al compromiso de acompañar al Uruguay productivo.

Las obras realizadas incluyen un tendido aéreo de 28 kilómetros, más de 600 metros de líneas subterráneas e instalaciones de casetas y telecontrol.

En la localidad de Sacachispas, el mandatario repasó las obras llevadas a cabo por el organismo y reafirmó el compromiso del ente en acompañar al Uruguay

productivo y “hacer crecer el país”, en el marco de unas de sus líneas de acción, la de “generar prosperidad”.

Se destacó que las obras fueron discutidas entre los actores involucrados, ya que el país está “en crecimiento y el desarrollo de todas las actividades agropecuarias, en este caso, el riego, es clave para la economía”, dijo la titular de UTE Silvia Emaldi.

Se trata de un plan de apoyo que abarca a mil regantes lo que permitió cambiar de una tarifa de punta a una de llano, con el correspondiente descuento.

La nueva línea de subtransmi-



sión, de 60 kilovatios (kV), que conecta la central hidroeléctrica de Palmar con la subestación de

Sacachispas, permitirá aumentar en 50 veces la magnitud del abastecimiento eléctrico en la zona.

Eventos

# La Expoactiva 2025 “cambia para siempre”

SE RENUEVA EN SU ORGANIZACIÓN, PRESENTACIÓN Y DESARROLLO DE INFRAESTRUCTURA

**E**xcelente ánimo mientras se proyecta ya, la próxima edición de la Expoactiva 2025, tras levantar las cosechas y completar las siembras, con pasturas de calidad, praderas y el impulso en el incremento en los precios ganaderos, comentó el presidente de la Asociación Rural de Soriano, Arturo Wilson. El directivo destacó las siembras de maíz y soja que avanzan en condiciones favorables, lo que permitirá llegar a marzo con potencial para que las empresas reflejen su tecnología, dentro del aliento de las lluvias de primavera. Después con las precipitaciones se “estira” el efecto lo que permite compensar en forma satisfactoria



las condiciones productivas muy positivas, destacó. Dijo también, que hacia el cierre de año las ventas de stands se realizaron con gran satisfacción,



lo que hace una próxima muestra “casi completa” permitiendo así, valorar la labor desplegada después de la edición anterior. Se trata de crecer con empresas

nuevas y jóvenes, complementándose con semilleros, maquinaria y tecnologías y se refleja en una “apuesta fuerte a la activa en el área agrícola”.

## EL MEJOR EQUIPO PARA PULVERIZACIONES DE ALTA EFICIENCIA

Coadyuvante

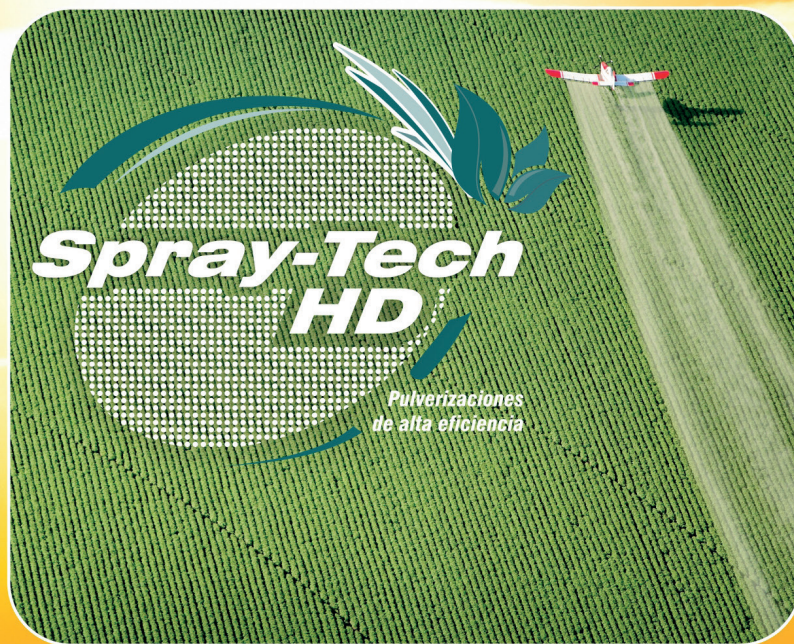
**Ultramojante Siliconado**

Coadyuvante

**Pro-Asper**

Antievaporante

**V-OIL**



Informe

# Los beneficios para el suelo y el bolsillo

LA NECESIDAD DE GANAR POR ENCALAR O ASUMIR PÉRDIDAS EN EL ORDEN DE LOS MIL KILOS DE SOJA POR HECTÁREA

En promedio, el encalado de suelos permite lograr un impacto global estimado en dos años de US\$ 743 por hectárea, en el orden de 22 % por encima de una inversión máxima de seis toneladas de caliza por hectárea. A lo que se suma 25% ahorro de Fósforo y Potasio y el incremento de productividad, de acuerdo con los resultados presentados por la Asociación Agropecuaria de Dolores (AAD).

La información surgió del trabajo del equipo de Unicampo Uruguay que identificó los riesgos de los suelos “acidificados” con 17 mil chacras en dos zafras, refleja “la



necesidad de ganar por encalar o asumir niveles que implican pérdidas en el orden de los mil kilos de soja por hectárea”, afirmó Esteban Hoffman.

Si bien la respuesta está condicionada por la dosis, surge una

respuesta muy importante de los campos con una pérdida del 25% del potencial de los cultivos.

Se identificó así, la necesidad de resolver el problema a través de neutralizar el hidrógeno con “la suma de carbonado de calcio

(cal) como una piedra finamente movida. La cal agrícola es de excelente calidad y disponibilidad local, plantea la posibilidad de elevar el PH mediante enmiendas calcínicas agregando entre cuatro y cinco toneladas por hectárea”. Es una inversión amortizable, a partir de dos toneladas de cal lo que implica comenzar en cuotas a generar soluciones y generar esta herramienta con determinados beneficios fiscales como se promueve por las gremiales. Al tiempo que el encalado de campos tiene un impacto positivo en el suelo, ya que neutraliza la acidez y mejora su estructura.

## Aportes para la nutrición

El monitoreo nutricional para atender las demandas del cultivo plantea las herramientas adecuadas y comprende decenas de productos en la búsqueda de soluciones, dijo Rafael Pastorino, ingeniero agrónomo y gerente técnico de Agroenfoque. Sostuvo que el diagnóstico entre los productores y técnicos es el primer paso para avanzar, donde la empresa destaca tres fertilizantes a suelo y tres foliares, los primeros abarcan nitrogenados, fosfatados y potásicos.

Los productos aseguran mayor independencia en cuanto a clima y suelo y su empleo, como tendencia acentuada actualmente. Además, los específicos se manejan solos o en mezclas con opciones que comprenden, entre otras, aplicaciones de post emergencia y con alta eficiencia para lograr el mejor arranque del ciclo.

La suma de estas propuestas permite optimizar resultados extraordinarios en cuanto a nutrir



las plantaciones en el momento de necesidad, de forma de optimizar la genética y el ambiente.

Se destaca el producto Basfoliar soja con más de 16 años en el mercado local y con una respuesta en el orden de 10% del promedio, según la cual por cada dólar invertido se genera un retorno de cinco dólares, lo que es significativo en momentos en que las cuentas están “apretadas”.

## Tecnología de precisión



La presentación y el vuelo demostrativo del nuevo Dron-Mavic3 plantea un escalón más a la agricultura de precisión, ya que suma elementos con respecto a las posibilidades que plantean estas tecnologías.

La herramienta plantea vuelo automático, medición de campo y relevamiento del suelo a través de planimetría con creciente precisión. En lo que respecta a altimetría, curvas de nivel, “manchoneo” y menor salud del cultivo para desarrollar los trabajos en forma variable, dijo

Augusto Scaglia, director de Dragur.

Se trata de ser más eficientes con los insumos, con la finalidad que los productores cuenten con amplias ventajas y generen instrumentos específicos que faciliten la información en cada caso.

El amplio rango de trabajo de los equipos se define por las bandas multispectrales que identifican la salud vegetal del momento de la plantación para evaluar enfermedades, con la decisión posterior que toma el profesional agrónomo.



Aporte

# Cómo lograr entre cuatro mil y cinco mil kilos por hectárea

MEJORAS EN EL RENDIMIENTO CONSTANTES, CON AVANCES DEL 1% Y 2% ANUALES

Especial para Soja 2024,  
escribe Magdalena Echandy

Con el compromiso de salir de la zona de confort y proyectar rendimientos entre cuatro mil y cinco mil kilos de soja por hectárea a partir del manejo integral de la nutrición, expuso Nahuel Reussi, investigador en nutrición del Consejo Nacional de Investigaciones Científicas y Técnicas (Conicet) de Argentina. El técnico aseguró que a nivel de las propiedades del suelo se resaltan los componentes físicos y biológicos, además de químicos, destacó en el marco de la jornada de ADP Zone “integrar todos estos factores para optimizar nuestro uso de nutrientes”.



En la foto, Ignacio Ferri y Marcos Guigou, de I + D y director de la compañía, respectivamente

El profesional Nahuel defendió “la tecnología del conocimiento para maximizar así la eficiencia y dijo que “el suelo tiene vida y memoria, y debemos aprender a medir y adaptarnos constantemente”, lo que implica desestimar viejas prácticas. Bajo el concepto “Moonshoot: pensemos en lo inimaginable”, se realizó la décima edición de ADP

Zone en Dolores, Soriano, en un encuentro que reunió a destacados expertos del sector agropecuario que compartieron sus visiones sobre los desafíos y oportunidades en la producción de soja y carne en Uruguay, con un enfoque en la innovación y la sostenibilidad. Por su lado, Andreomar Kurek, director de Investigación de Soja para Brasil y Argentina en Stine

Seed, se centró en la experiencia de la marca en Brasil, donde la introducción de variedades indeterminadas revolucionó la producción de la oleaginosa. Durante más de sesenta años de gran labor, se identifica con la misión de lograr la adaptación a diferentes entornos, mientras que las mejoras en el rendimiento son constantes, con avances del uno y dos por ciento anuales, demuestra aporte de la genética para superar restricciones en distintos ambientes. Por su parte, el director de ADP, Marcos Guigou y el responsable de Investigación y Desarrollo, profundizaron en la visión de la agricultura moderna, en favor de identificar los factores que afectan en el rendimiento y sus efectos.

**28ª EDICIÓN**  
**EXPOACTIVA NACIONAL** 19 al 22 MARZO 2025

**EDUCACIÓN | TECNOLOGÍA | MERCADOS**

ORGANIZA:  ASOCIACION RURAL DE SORIANO













Entrevista

# El valor de las empresas y su crecimiento inorgánico

GUSTAVO WEIGEL, DIRECTOR DE WEIGEL FINANZAS CORPORATIVAS, DESTACA LAS ESTRATEGIAS QUE PUEDEN DISPARAR CONDUCTORES DE VALOR DE LAS COMPAÑÍAS

Las empresas, en general se desempeñan en ciclos de crecimiento orgánico, pero en un mercado competitivo y dinámico como el actual cada vez más frecuentemente necesitan generar impulsos de crecimiento inorgánico. No actuar a tiempo podría implicar la pérdida de valor de la compañía, en cambio moverse rápidamente acelerando el desarrollo podría mejorar su posicionamiento y valorización. Sobre decisiones estratégicas de valorización dialogamos con el Cr. Gustavo Weigel, director de WEIGEL finanzas corporativas.

**¿Qué tipo de estrategias aplican las empresas para acelerar su crecimiento?**

A modo de ejemplo, podemos comentar que algunas empresas están desarrollando nuevos proyectos innovadores o incorporando startups disruptivos o asociándose con otras compañías para aprovechar sinergias. Y en algunos casos una combinación.

**¿Proyectos innovadores manteniendo el modelo de negocios?**



Así es. Proyectos innovadores dentro del modelo de negocios actual. En general estos implican la incorporación de tecnología de algunos productos o procesos que potencien la presencia de la empresa en el mercado. Estos proyectos innovadores debieran estar sustentados por un plan de negocios que incluya un estudio de factibilidad detallado y permita analizar el impacto de la inversión en innovación sobre los márgenes.

**¿Startups disruptivos, se refiere a emprendimientos fuera o dentro de la empresa?**

Ambos casos podrían contribuir a acelerar un cambio y generar así más valor. Startups disruptivos son desarrollados por pequeñas unidades de negocios, que logran transformaciones de alto impacto, de carácter escalable y podrían

dar un impulso a la empresa con un crecimiento acelerado. En este mundo dinámico muchas compañías están en estado de alerta permanente de las investigaciones y desarrollo que se originan en su entorno e incorporarlas a su modelo en una etapa temprana podría ser clave.

**¿Asociaciones con otras compañías para así generar mayor valorización?**

En algunos casos es posible y podría tener impacto inmediato sobre el valor de la empresa. Compañías que ya están establecidas y son complementarias a la empresa podrían facilitar el aprovechamiento de sinergias de ventas, de distribución, de compras, de costos o de investigación y desarrollo.

## CLAVES

El incremento de valor de las empresas podría verse impulsado por decisiones estratégicas que propicien el crecimiento inorgánico. Por ejemplo, desarrollando proyectos innovadores dentro del modelo de negocios actual o incorporando startups disruptivos que transformen parcialmente el modelo o asociándose con otras empresas sinérgicas. O incluso una combinación de ellas.

# Comasa más cerca del productor del Norte

Con la nueva surcursal de Salto se amplió el portfolio de productos en la zona en servicios de maquinaria agrícola, construcción y demás prestaciones. La empresa Corporación de Maquinaria COMASA, abrió sus nuevas instalaciones en Salto con la participación de las más altas autoridades mundiales de la compañía.

El día miércoles 4 de diciembre, en el predio que está ubicado en los accesos a la ciudad, se destacó el compromiso de mayor servicio con los clientes del Norte.

Se procura atender todos los sectores en esta pujante zona

del Norte, dijo José Salsamendi, gerente de la sucursal en un área donde se cumplen diversos polos productivos.

En la oportunidad, participaron Carlo Lambro, presidente Mundial de New Holland y Eduardo Luis, vicepresidente New Holland para Latinoamérica, quienes resaltaron las perspectivas del mercado uruguayo, la tecnología y agricultura digital. En diálogo con Leonardo Bolla en Contacto Rural, Salsamendi destacó prestaciones en las áreas de repuestos, taller y maquinaria como los principales valores a desplegar desde el nuevo local



de 1500 metros cuadrados. En el kilómetro 482 de la ruta 3, se resaltó la estratégica ubicación para Salto y la región del Norte, lo que permite establecer un “antes

y después” lo que representa un “cambio total” por el espacio para el trabajo, taller de punta, amplio depósito de repuestos y la “cercanía con el productor”.

Lanzamiento

# Los granos llegan a la cadena solidaria del Banco de Alimentos

LA ORGANIZACIÓN ALCANZÓ A 234 ENTIDADES BENEFICIADAS CON 630 MIL KG DE PRODUCTOS

El Banco de Alimentos, es una fundación que conecta a las organizaciones sociales y las empresas donantes, comprende alimentos y productos de limpieza e higiene personal, alcanzando en el corriente año 234 entidades de apoyo con 630 mil kilos de productos.

A nivel local, esta iniciativa nació para trabajar en el crecimiento gradual, contando con mayor incidencia en el área metropolitana y la iniciativa se expande ahora en todo el país, con fuerte presencia en litoral.

Dolores Battro, la directora del Banco de Alimentos, destacó la receptividad lograda en cuanto a que los alimentos y productos alcancen a las organizaciones en su "mayor cantidad que si cada empresa lo maneja por sí sola. De esta forma, con un solo contacto se

logra un alcance mayor. Se trabaja en conocimiento y coordinación con entidades sociales beneficiarias como merenderos, hogares o centros de salud. De igual forma, se realiza una trazabilidad para las compañías donantes, lo que asegura así la transparencia en cada operación", dijo la ejecutiva. Al ser consultada, Dolores resaltó la búsqueda de productos con la voluntad de generar un mano a mano con productores de trigo, por lo que se presentó la iniciativa en la inauguración de la cosecha 2024 en la ciudad de Dolores.

El cometido actual es sumar en forma individual los kilos para que en este caso el Molino Dolores entregue harina para donar a lo largo del año a las organizaciones que lo necesitan en su caso.

Durante el año 2023, se realizó una operativa bastante similar



en maíz, en procura de encontrar los productos que demandan todas las asociaciones de forma de contar con stock disponible a lo largo de doce meses, explicó.

La campaña de leche en polvo abarcó la posibilidad de alcanzar uno de los insumos que más se necesita y difícil de conseguir. Por

tanto, el objetivo es comunicar a todas las empresas que tienen productos que dejaron de comercializar por vencimiento, cambio de paquete o discontinuidad y en la medida que estén aptos para el consumo humano que se contacten para poder ubicarlo, generando mayores fondos.



30 años

Dirección y conducción

Leonardo Bolla

Lunes a viernes

17:00 a 18:30 hs

**RURAL**  
610 AM • LA RADIO PAIS

[www.agromedios.com](http://www.agromedios.com)



Suplementos papel y digital



Seguinos en redes sociales!

Todos los temas de la actualidad agropecuaria y económica del país



# RENDIMIENTO Y CALIDAD



Lubricantes ANCAP tiene una extensa línea de productos desarrollados para la protección y rendimiento de su maquinaria. Disponibles en la red de Estaciones ANCAP y distribuidores autorizados.

LUBRICANTES

 **ANCAP**

PONÉ LO MEJOR. LLEGÁ MÁS LEJOS.