

EXPOACTIVA NACIONAL



Los nuevos caminos que conducen a educación, tecnología y mercados



Cambios

Mejoras en infraestructura para llegar a cada rincón de la muestra



Lote 21

Con más de 20 años de actividad, recorre las principales zonas ganaderas



De punta

Diversas empresas presentan últimos aportes para la eficiencia del trabajo

EF EMPORIO DE LOS **FILTROS**

LAS MEJORES MARCAS - EQUIPO ORIGINAL



Adquíralos en Cerro Largo 1235 y en la RED DE DISTRIBUIDORES DE TODO EL PAIS

Arturo Wilson, titular de la Rural de Soriano

La exposición que cambió para siempre

MÁS DE CINCO MIL ESTUDIANTES VISTAN LA MUESTRA A LO LARGO DE LA PRESENTE EDICIÓN

La vigésimo octava edición de Expoactiva toma el pulso del agronegocio con una muestra renovada y motivada, que se refleja en la mejora de sus estructuras y los cambios físicos constantes, dijo el presidente de la Rural de Soriano, Arturo Wilson. En la oportunidad, destacó la comercialización temprana de los locales de exposición y las conferencias temáticas. Además de los primeros contactos de las entidades del campo con la nueva administración de gobierno tras la apertura del pasado miércoles 19. En este ámbito, los ministros de Economía Gabriel Oddone y de Ganadería, Agricultura y Pesca, Luis Fratti, intercambiaron sus visiones respecto a la proyección de la gestión de los próximos cinco años de gobierno.

El titular de la gremial, enfatizó en el vínculo cercano con el titular del equipo económico, quien a lo largo de los últimos años participó como expositor en las jornadas de la institución. De la mano con estos aspectos, irrumpe la agenda del campo en cuanto a la maquinaria, el riego y sistemas productivos permitiendo “recorrer, estar con la gente e intercambiar con los productores”.

La actividad cuenta con más de 30 empresas en las demostraciones activas, la exposición nacional de la raza ovina Texel y delegaciones oficiales de diferentes países como Australia, Alemania y Estados Unidos, entre otras naciones.

La infraestructura se renovó con más de cinco kilómetros de caminería interna en ocho meses de trabajo, lo que permite estar en cada rincón de la muestra en vehículos o caminando, tras la edición anterior donde se registraron 500 milímetros en pocos días.

El mensaje central de la edición presente se centra en la educación, la tecnología y los mercados, lo que engloba la esencia de la actividad, donde debutan las



tecnologías de vanguardia e irrumpen para generalizarse en los sistemas productivos.

La educación es un aspecto central, que se vincula con este acontecimiento con más de cinco mil estudiantes de nivel primario, secundario y terciario, motivados para conocer “los avances tecnológicos recientes como la robótica, la mecatrónica y los drones. En el caso de la mecatrónica, implica

“la disciplina de ingeniería que combina sistemas mecánicos, electrónicos y de control por ordenador. Se utiliza en sistemas de automatización que requieren tecnologías electrónicas”.

Con estos procesos el agro está en permanente transformación, en la búsqueda de velocidad, eficiencia y la constante necesidad de encontrar soluciones ante la falta de mano de obra.

OPINIÓN

El motor de la economía



Especial para Expoactiva 2025, escribe Leonardo Bolla*

En 1992, un grupo de productores de la Asociación Rural de Soriano comenzó a desarrollar una muestra activa de maquinaria, exposición de productos y servicios vinculados con el quehacer del campo. A lo largo de 28 ediciones, el acontecimiento se transformó en una referencia ineludible para el campo, como principal motor de la economía, en la medida que las empresas optaron por este ámbito para lanzar sus propuestas avanzadas.

El liderazgo y la visión innovadora, que se consolidó en más de tres décadas, permitieron establecer y reflejar la pujanza que acompañó en este período la expansión de la producción agropecuaria, en particular de la agricultura y la ganadería.

En el ínterin, el aporte de genética, innovación y equipamiento de avanzada a nivel internacional, que desembarcó en Soriano de la mano de centenares de empresas expositoras y sus técnicos, permitió promover el incremento productivo y el crecimiento de los resultados en cultivos y pasturas.

De esta forma, se multiplicaron los rendimientos agrícolas de las principales plantaciones de invierno y verano, pero también el potencial de semillas, en virtud de la genética de punta que suma valor en cada cultivar. En este camino, el empresario y el productor, con el apoyo de técnicos y el impulso de las administraciones y gobiernos de turno, logran expandirse y alcanzar en diferentes zafas rendimientos productivos crecientes.

Con estas propuestas, el impacto en la economía, de forma directa e indirecta, se origina en la tierra y escala en productos, servicios e insumos, como transportes, empleo y logística, entre otros.

* Lic. en Ciencias de la Comunicación, director de Agromedios

PROTEGÉ TU NEGOCIO

En BSE contás con la cobertura más completa
para toda tu actividad.

Pasá por nuestro stand en Expo Activa, aprovechá
la promo y asegurá tus cultivos de invierno.

Por más información contactá a tu asesor de confianza,
ingresá en bse.com.uy, o comunicate por el 1998.

Agro BSE

Junto al agro, siempre.

Ver bases y condiciones en bse.com.uy

Salvador Ferrer, presidente del BROU

El “banco país” con recursos y equipos para apoyar al campo

EL DIRECTORIO DEL BANCO REPÚBLICA PROMUEVE UN ACUERDO CON UNA INSTITUCIÓN ESTADOUNIDENSE PARA FACILITAR LA OPERATIVA EXPORTADORA

Como un “socio permanente y estratégico del sector agropecuario”, definió el presidente del Banco República (BROU), Salvador Ferrer, la participación del “banco país” en la vigésima octava edición de la Expoactiva.

El jerarca destacó que a lo largo de estos años se profundizó este camino y se reafirmó el cometido de seguir “transitando en esta dirección ya que el banco cuenta con los equipos especializados a tal fin y los recursos necesarios para profundizar sus acciones”.

En la oportunidad, Ferrer señaló su coincidencia con la consigna de la muestra en su presente edición, en cuanto a que apunta hacia “la educación, la tecnología y los mercados”.

De esta forma, la actividad que se lleva adelante a lo largo de estos días “representa el potencial productivo del país y el sector agropecuario con una visión de cara al mundo para consolidar el



crecimiento del país”, agregó. Durante la jornada de este jueves 20, el directorio del Brou realizó la firma de un acuerdo con representantes de una importante institución financiera de Estados Unidos, lo que apunta a ampliar el intercambio comercial.

En tanto que a lo largo de esta semana, se compartió con el público y clientes la presencia permanente de la institución y su

“participación en la muestra para la consolidación de este acontecimiento. En esta oportunidad, se comentó la mejora de las condiciones en lo que respecta a la situación del entorno, tras las fuertes lluvias de la edición anterior”. Por lo que remarcó las obras de mejora de infraestructura realizadas por parte de la gremial en los meses pasados. La institución ofrece información

detallada sobre productos para inversiones productivas, obras de riego, compra de campos, proyectos forestales, y más.

A lo largo del período quinquenal, donde el campo ha atravesado severos problemas climáticos el organismo instrumentó diferentes medidas como el diferimiento de plazos sin afectar la calificación, lo que permitió atender la emergencia agropecuaria que afectó a todos los sectores productivos a lo largo de los ciclos recientes.

En consecuencia, se implementaron diversas líneas de crédito a mediano y largo plazo, con instrumentos de apoyo para el riego, reconociendo al sector agropecuario como la locomotora del crecimiento y desarrollo del país. Se destacó la capacidad de recuperación del campo, que de forma constante impulsa, enfrenta y apuesta por el país, lo que es un fuerte compromiso en favor de la inversión y la creación de empleo.

Soriano abre sus puertas al mundo

El país entero se muestra verde, lo que da gusto ya que proyecta una excelente cosecha de verano lo que dependerá de la evolución de las próximas semanas, afirmó el intendente departamental Ruben Valentín.

Durante su visita a la Expoactiva 2025, destacó que los diferentes sectores productivos reflejan un impulso potente que proviene de las condiciones favorables en precipitaciones en las semanas pasadas. Dijo que esto se refleja en cultivos de sorgo, soja y maíz y en las pasturas y praderas, lo que es alentador para la ganadería de carne y leche y la agricultura. En el caso de la oleaginosa, subrayó que se enfrenta un momento de bajos precios para los principales productos, pero de todas maneras el volumen de producto permitirá compensar la caída.

Por su lado, el intendente Ruben

Valentín, expresó que la muestra que se desarrolla en el predio cercano a Palmitas le deja una marca departamental a Soriano, “muchas gente conoce esta zona a través de la muestra. La actividad se refleja tanto en gastronomía, como en hotelería y generación de fuentes laborales, lo que tiene su impacto económico en el medio”. Al mismo tiempo, esto proyecta a Soriano en el escenario productivo y en el plano internacional, lo que identifica la exposición en el entorno de Dolores, Palmitas y Cardona, así como los centros poblados que se encuentran en la “línea” de la ruta 2.

La propuesta acompaña el espíritu de “superación” del productor agropecuario que procura “ser mejor para incorporar innovación y tecnología”.

La propuesta permite captar inversiones, en una zona fértil



productora de carne y granos, proyectando la llegada de nuevas empresas y también consolidando a quienes están, destacó.

Las inversiones permiten atraer empresas nuevas, por ejemplo, en el área agroindustrial, donde se

encuentra la terminal portuaria que se llevará adelante en los próximos meses y que “abre una salida marítima al departamento, que carece de alternativas de salida al mundo vía terrestre, marítima y aérea”.

LOTE 21
20
AÑOS



**CONECTAMOS
EL CAMPO**

GANADERÍA + AGRICULTURA
una sinergia que potencia el campo.

Por segundo año, somos parte de la
muestra más grande de agricultura del país.

**20 y 21
MARZO**

REMATAMOS
DESDE LA

**EXPOACTIVA
NACIONAL**

Agenda

Súper agenda: ganadería, activa y conferencias

SE RESALTAN LOS MATERIALES DE LOS SEMILLEROS EN SOJA, MAÍZ Y SORGO GRANÍFERO Y FORRAJERO LO QUE PERMITE APROVECHAR LOS ADELANTOS QUE REFLEJAN LOS MISMOS

Las dos frecuencias diarias de demostraciones de maquinaria, equipos e implementos en la muestra activa en Soriano son ampliadas por parte de las empresas participantes en virtud del interés de los visitantes, afirmó el director de la gremial organizadora Alejandro González. Dentro de una muestra a pleno, los principales atractivos están en la zona ganadera, el área de activa y las conferencias temáticas. A lo largo de toda la recorrida, el visitante encuentra un común denominador, que “todo permite conjugar las nuevas tecnologías expuestas por las empresas”.

La actividad se desarrolla en el predio de la institución adquirido el año anterior y se complementa con materiales de los semilleros en soja, maíz y sorgo granífero y forrajero permitiendo aprovechar los adelantos que reflejan estos cultivares, apuntó.

La expo lidera en la presentación



y la innovación de impacto, con mayor o menor grado ya que lo que “uno hizo en la producción tantos años, quedó atrás respecto a las novedosas propuestas que incluye la presente edición”.

La zona de campo combina el movimiento de tractores, cosechadoras y camionetas, sembradoras,

fumigadores y demás equipos, el atractivo principal de la muestra, conformando un paquete potente. La programación sumó el pasado miércoles 19 la inauguración de la cosecha de cultivos de verano, en virtud que dichas plantaciones constituyen la mayor área del país, según reciente información

presentada por el ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca en la encuesta agrícola Primavera. Se informó que la intención de siembra para cultivos de verano con destino a grano seco se estimó en 1.574.941 hectáreas, 3,5 % más que en la zafra anterior cuando se sembraron 1.522.363 hectáreas.

El congreso de intendentes vino a escuchar

INTERCAMBIO CON PRODUCTORES Y AUTORIDADES PERMITIÓ ESTABLECER NECESIDADES

Las demostraciones en la Expoactiva se cumplen todos los días desde las 9,30 horas a las 17,30 horas lo que incluye maquinaria agrícola, forrajera y vial. Además de las parcelas de semilleros y encalados de suelos, el transporte de carga y test drive y el riego con sistemas de pivot, goteo y bombas solares.

La actividad ganadera presenta el King Ranch Show con razas como Dorper, White Dorper, Santa Inés, Dorsan, Boer y Caprinos y la Exposición Nacional de Texel con la jura de ejemplares Puros de Origen.

Se realiza también un Concurso de Corderos con la jura post mortem en el frigorífico Paysandú.



Por su parte, la Sociedad de Criadores de Braford impulsa la promoción de vaquillonas, teneros y novillos en los bretes y en cuanto a los caballos Criollos se destaca una Mesa Redonda de

Intercambio sobre Criterios de Morfología con Alma Elorza.

El programa se complementa este sábado con la presentación de vacas y novillos en bretes de la Sociedad de Criadores de

Hereford. Además, se realizará la entrega de premios, el remate del Concurso de Corderos y el Aparte Campero de la Agronomía de Criadores de Caballos Criollos de Soriano.

Jorge Andrés Rodríguez, directivo de la Rural de Soriano

El lugar de las empresas para generar más margen

UN MANO A MANO QUE CREA INTERCAMBIO, DIÁLOGO Y ENCUENTRO QUE PERMITE “FORJAR LAS COSAS HACIA ADELANTE”

Con un predio renovado, gran apoyo empresarial y enormes dimensiones en la muestra activa y estática, la Rural de Soriano ha recibido esta semana las inquietudes de los principales sectores económicos y autoridades del país. En este plano se destaca la preocupación sobre mercados agrícolas que transitan el momento con variabilidad, incertidumbre y sensibilidad frente a los diferentes escenarios geopolíticos, comerciales y económicos. En consecuencia, en estos días y con el apoyo de autoridades, empresas y técnicos referentes, se debatió a propósito de la compleja situación.

Jorge Andrés Rodríguez, directivo



de la Rural de Soriano, enfatizó en el debate que se genera respecto a estos temas y la consigna de la Expoactiva, que se fundamenta en tecnología, innovación y educación.

La gremial procura con estas diferentes herramientas, “abatir los costos país, con el fin de generar el margen que permita a las empresas seguir adelante;

todo lo que refleja la visión de los productores y asociados de la institución”.

Se trata de una reunión de trabajo, donde el productor procura complementar lo que ya tiene en su establecimiento, dijo el también presidente de la Federación Rural. En esta oportunidad, la reunión del congreso de Intendentes ha permitido acercar propuestas productivas sobre infraestructura y caminería rural, con vistas a las elecciones municipales de mayo próximo. En este plano, se destaca la necesidad de diálogo nacional entre las intendencias departamentales y las asociaciones del campo, para poder “sacar la producción”.



Donde está la producción,

ESTAMOS NOSOTROS

LUBRICANTES

 ANCAP

También presentes en la Expoactiva del 19 al 22 de marzo, los esperamos en nuestro stand ANCAP.

Encuéntrelos en la red de Estaciones ANCAP y distribuidores autorizados.

Expansión

El riego como tecnología para potenciar la producción

EL MAYOR IMPACTO DE ESTA TECNOLOGÍA SE OBSERVA EN LOS CULTIVOS DE VERANO, YA QUE SU PRINCIPAL LIMITANTE AMBIENTAL EN SECANO ES LA DISPONIBILIDAD HÍDRICA

Especial para Expoactiva 2025,
escribe Silvina Schölderle*

En un país donde la agricultura constituye uno de los pilares fundamentales de la economía, la disponibilidad de agua sigue siendo un factor clave para la producción. El impacto del déficit hídrico 2022-2023 en la producción agropecuaria de secano le generó al país pérdidas económicas directas estimadas en mil millones de dólares (OPYPA, 2024). El riego complementa el aporte de las precipitaciones, asegurando así el suministro de agua a los cultivos, lo que mejora los rendimientos y contribuye a reducir la variabilidad entre años. En Uruguay, desde 2019 se ha experimentado un crecimiento continuo del área regada. En la zafra 2023-2024, según datos de Regadores Unidos Uruguay, se regaron 44.103 hectáreas de soja y maíz. La gran mayoría de los círculos de riego se ubican en los departamentos de Soriano, Río Negro y Colonia.

El mayor impacto de esta tecnología se puede observar en los cultivos de verano, ya que su principal limitante ambiental en secano es la disponibilidad hídrica. La baja capacidad de almacenamiento de agua en los suelos y la dependencia casi exclusiva de las precipitaciones, caracterizadas por su elevada variabilidad, son las principales causas de esta problemática. El riego ha permitido una ganancia promedio de rendimiento del 80% en maíz y del 40% en soja en los últimos seis años.

La brecha de rendimiento entre secano y riego se amplía en los años con precipitaciones por debajo del promedio, especialmente en maíz, debido a su mayor demanda hídrica. Sin embargo, lo más relevante es la disminución en la variabilidad de los resultados entre años, como se muestra en el Cuadro 1. Para el maíz con riego, el coeficiente de variación promedio



es del 8%, mientras que en secano alcanza el 33%.

Las ventajas son claras y las necesidades van creciendo año a año. Ahora, solo resta que se profundicen medidas que favorezcan la adopción de esta tecnología. Si bien actualmente existen políticas públicas que promueven la inversión y han contribuido a reducir el costo de instalación, en 2002 el costo inicial para regar una hectárea equivalía a la compra de 1,3 hectáreas de campo agrícola, mientras que hoy se ha reducido a un tercio de ese mismo valor. No obstante, es clave impulsar mayores incentivos que aceleren la expansión del riego, considerando el impacto positivo que puede generar en la economía nacional. Por ello, es fundamental que el Estado continúe apoyando esta tecnología, asegurando su acceso a más área y fortaleciendo la competitividad del sector.

*Ingeniera agrónoma y técnica de Cuatro Hojas.

Cuadro 1: Comparación de rendimientos históricos de maíz entre riego y secano

Zafra	Maíz bajo riego	Maíz secano
2016 - 2017	11600	7945
2017 - 2018	9875	6426
2018 - 2019	11487	8916
2019 - 2020	11847	6870
2020 - 2021	12396	8300

Fuente: Regadores Unidos Uruguay

PROPUESTAS DE POLÍTICAS PÚBLICAS

- 1. Créditos Accesibles:** establecer créditos con tasas de interés más bajas o subsidiadas, con plazos de 15 a 20 años. Además, incluir períodos de gracia de 2 a 3 años, dado que este es el tiempo promedio necesario para instalar un sistema de riego.
- 2. Apoyo a través de la COMAP:** incrementar el apoyo a través de la COMAP, ya que actualmente es difícil superar el 50-55%. Esta herramienta ofrece un impulso significativo para la implementación de sistemas de riego.
- 3. Deducción Fiscal para Pequeñas Empresas:** implementar deducciones fiscales para pequeñas empresas que tributen bajo el régimen de IMEBA, con el fin de fomentar la inversión en tecnología de riego en pequeñas empresas.
- 4. Subsidios Directos:** proporcionar subsidios a la inversión en riego o sistemas de captación de agua de lluvia, lo que podría reducir un poco los costos iniciales del proyecto.
- 5. Reajuste de Tarifas Energéticas:** realizar un reajuste y actualización de las tarifas de energía para que la energía utilizada en el riego sea realmente competitiva.

Ganadería

Lote 21 recorre el país de punta a punta en sus más de 20 años

LA GANADERÍA ENFRENTA UN MOMENTO “EXCEPCIONAL” LO QUE RESPONDE AL CLIMA, LOS PRECIOS Y LAS CONDICIONES DEL NEGOCIO

Con la finalidad de profundizar sus vínculos con el productor y desarrollar alianzas, con más de 20 años de trayectoria el equipo de Lote 21 participa este jueves 20 y viernes 21 en la Expoactiva Nacional. Así lo destacó el presidente del grupo, Alberto Gallinal, en oportunidad de comentar las recientes actividades cumplidas en la Expo Durazno con motivo de la muestra ganadera local y la Expoactiva Nacional. Se han establecido convenios que permiten profundizar y seleccionar la oferta de calidad demandada por el sector, en conjunto con las principales sociedades de criadores del país. En la oportunidad, el operador



En la foto de izq. a der. Alberto Gallinal, presidente de Lote 21; Juan Pablo Pérez Frontini, presidente de Angus y Federico Rodríguez Dos Santos, ex presidente del consorcio

reconoció que durante el corriente año la ganadería enfrenta un momento “excepcional” lo que responde al clima, los precios y las condiciones del negocio.

En consecuencia, esto se ve reflejado en los valores que los escritorios de Lote 21 logran en las diferentes ventas, a lo que se suma toda la información de videos y

fotos de cada oferta y la dinámica que establece la propuesta de Pique 21.

Las ventas que realiza el colectivo, son impulsadas con el financiamiento de Banco Santander con líneas de créditos con amplios plazos y tasas preferenciales, a lo que se agrega el fideicomiso GTM. La actual firmeza del mercado

de haciendas gordas permite responder en forma sostenida la movida comercial en los novillos, las vacas y las vaquillonas y se suma la participación de las exportaciones de ganado en pie en categorías como terneros, novillos, terneras, vaquillonas y vientres preñados.

La coyuntura refleja un excelente momento para el sector criador, como el primer eslabón de la cadena cárnica, por lo que el marco del negocio resulta muy alentador hacia el resto del año. Los mercados internacionales se afirman con un ingreso medio de exportaciones de carne vacuna en el orden de los cinco mil dólares por tonelada durante la primera semana de marzo, apuntó.

Sinónimo de **TECNOLOGÍA** para maquinaria agrícola



Los esperamos en la Expoactiva del 19 al 22 de marzo en nuestro stand ANCAP.



ESTACIONES
ANCAP

Encuéntrelos en la red de Estaciones ANCAP y distribuidores autorizados.

LUBRICANTES PREMIUM

Mergers & Acquisitions

Estrategia de alianzas para el crecimiento de la empresa

LAS ESTRATEGIAS EMPRESARIALES PARA DESENCADENAR VALOR A TRAVÉS DE ALIANZAS, FUSIONES Y ADQUISICIONES

Dialogamos con el Contador Gustavo Weigel, director de WEIGEL finanzas corporativas, sobre perspectivas 2025 en las áreas de su especialidad Mergers & Acquisitions y Valorización de Empresas.

Entendiéndose que bajo la denominación Mergers & Acquisitions (M&A) se suelen enmarcar transacciones, como las ventas y fusiones de empresas, alianzas estratégicas entre compañías, compras de negocios, participación en el capital accionario de sociedades, entre otras variantes; Weigel considera que en 2025 la actividad de Mergers & Acquisitions continuará impulsando transformaciones de empresas en nuestro mercado y nos comenta algunas tendencias.

¿Se espera un incremento en las actividades de M&A durante este año?

Pensamos que sí, las empresas están más proclives al crecimiento inorgánico rápido y muestran mayor flexibilidad que en años anteriores para incursionar en este tipo de negocios..

¿En qué sectores se prevén más movimientos?

A nivel global, gas y combustibles, energías renovables, ciencias de la vida, biotecnología, alimentos



y tecnología digital, con gran incidencia de las disrupciones tecnológicas e IA.

¿Y en nuestro país en qué sectores se prevé transacciones de este tipo?

En Uruguay, avizoramos más transacciones relacionadas con los agronegocios en general, en empresas de agroinsumos, no sólo con llegada de nuevos socios estratégicos extranjeros sino también consolidaciones internas, rebotes de operaciones de Argentina y regionales, así como servicios al exterior, IT y start ups tecnológicos.

¿Qué razones podría tener un empresario para vender su compañía?

El plan de retiro y la ausencia de sucesión familiar es una de

las razones más frecuentes para vender total o parcialmente la empresa. Otro motivo muy actual es la incorporación de un socio estratégico, en general interna-

cional, que viene a aportar capital, financiamiento o tecnología .

¿Por el contrario, cuándo un empresario decide comprar una empresa?

Generalmente, esto surge como resultado de una planificación estratégica, en procura de generar un crecimiento inorgánico rápido, mediante la adquisición de otra empresa. Identificando oportunidades para desencadenar valor acelerado porque ve potencial donde otros no lo ven, identifica sinergias a desarrollar, busca incorporar avances tecnológicos, acceder a nuevos mercados o canales de distribución que puedan ser aprovechados.

HOJA DE RUTA

¿Cómo es la hoja de ruta de una operación de M&A?

Son procesos largos, de más de un año. Nosotros identificamos una serie de etapas clave concatenadas a recorrer en el caso de una adquisición: armar estrategia, definir objetivos clave, estudiar el mercado, analizar el plan de negocios, valuación, due diligence, negociación, estructuración del acuerdo y cierre de los contratos.

¿Qué implicancia tiene en el empresario el proceso de M&A?

Al empresario le implica un esfuerzo extraordinario en tanto lo saca de la rutina habitual, le genera muchos análisis de información, muchas reuniones, muchas discusiones y desgaste.

Por eso lo ideal es que se reserve para las decisiones clave y en el proceso se apoye en profesionales especializados que se dedican a esto, eso es más eficiente y no lo aparta de atender su negocio.

Así se construyó la Expoactiva

Convencidos de la necesidad de acompañar el entorno productivo que se establece durante todo el año en el predio de la Rural de Soriano con actividades de demostración de equipos, implementos y tecnologías, las autoridades de la Expoactiva establecieron en el arranque del año, un plan para mejorar la infraestructura del predio en caminería y ampliar los servicios que, en el punto alto de la actividad, se reflejan en la Expoactiva en marzo. Las obras, que abarcaron más de cinco kilómetros de caminería interna, comprenden mayores



prestaciones y condiciones, para hacer frente a la naturaleza de una movida que se refleja en solo cuatro días. Sin embargo, en su montaje y desarrollo demanda muchos meses, antes y después de cada edición.



La vigésimo octava edición está en curso, con la propuesta de las renovadas instalaciones y luce con un aspecto de "ciudad" del futuro, en el medio de la campaña a escasos metros de la ruta 2.

La expoactiva, en la actualidad

está consolidada como la mayor muestra de agro negocios del país y participan más de 300 expositores y se presentan más de 750 marcas generando un impacto positivo en la región en áreas de conocimiento y tecnología.

Zafra de invierno

Seguros agrícolas: expansión de áreas y más beneficios

JUNTO AL AGRO SIEMPRE, EL BSE DISPONE DE PROMOCIONES PARA LA ZAFRA DE INVIERNO

Al cierre de una campaña de cultivos de verano que se proyecta con rendimientos positivos y en la proyección de invierno, se apuesta a las amplias coberturas que permitan la protección de parte del organismo asegurador.

La propuesta se traduce, en virtud de grandes episodios de granizo, un fenómeno climático que afecta de forma intensa al agricultor, por lo que se dispone de cobertura de asistencia en granizo e incendio más la protección por resiembra, heladas, seguros por vientos y lo más demandado, la cobertura por rendimiento para trigo y cebada que otorga una garantía en kilos. En consecuencia, el Banco de Seguros del Estado, garantiza al productor la diferencia entre lo que obtuvo y lo asegurado, en la zafra anterior se superaron las



260 mil hectáreas, con demanda por las oleaginosas de invierno, con “esta línea de coberturas el productor entiende su riesgo y arma su póliza a medida”.

Los recientes episodios climáticos ocurridos tanto en Paysandú como en Río Negro dinamizaron la demanda en soja, por lo que se extendió la venta de seguros contra granizo hasta el 31 de

marzo, lo que abarca también el riesgo por incendio y viento en virtud de lo que se llama el “riesgo latente”.

Dentro de una proyección récord en producción, repercute en un crecimiento de la oferta y las áreas contratadas en seguros. En 2017, el seguro por rendimiento alcanzaba las 80 mil hectáreas, mientras que en la zafra anterior

se superó ampliamente las 220 mil hectáreas.

El objetivo es darle estabilidad y optimizar las condiciones para el productor en cuanto al alcance de cobertura y al precio de las operaciones, en esta oportunidad se mantienen las tasas para los meses de la campaña 2025/2026. La demanda del productor hace que se “trabaje en forma intensa en las soluciones y los productos a medida para darle más y mejor cobertura a los empresarios del rubro”, apuntó.

El sistema actúa como protección para la producción, pero si se observa desde el punto de vista financiero, estrecha vínculos y permite que se extiendan las operaciones, en lo que respecta a la asistencia crediticia y los contratos de arrendamientos de campos.



30 años

Dirección y conducción

Leonardo Bolla

Lunes a viernes

17:00 a 18:30 hs

RURAL
610 AM • LA RADIO PAIS

www.agromedios.com



Suplementos papel y digital



Seguinos en redes sociales!

Todos los temas de la actualidad agropecuaria y económica del país



EXPOACTIVA 2025

CONOCÉ LAS MEJORES SOLUCIONES
PARA EL AGRO EN NUESTRO STAND

- Compra de campos
- Obras de riego
- Cultivos
- Proyectos forestales
- Agua para tu parcela
- Alimentación animal

Del 19 al 22 de marzo en Expoactiva 2025.



**BANCO
REPÚBLICA**