

# J. Hartwich 60 años



Un pequeño taller del interior que se transformó en industria



## En Familia

El valor del trabajo en equipo.



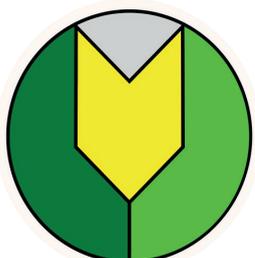
## Prestigio Forjado

Soluciones para el campo desde 1964.



## Liderazgo Global

Presencia en más de 20 países.



**Municipio de Young: compromiso, gestión, articulación y ejecución de propuestas que contribuyen al desarrollo de nuestra comunidad.  
Municipio de Young, siempre contigo**

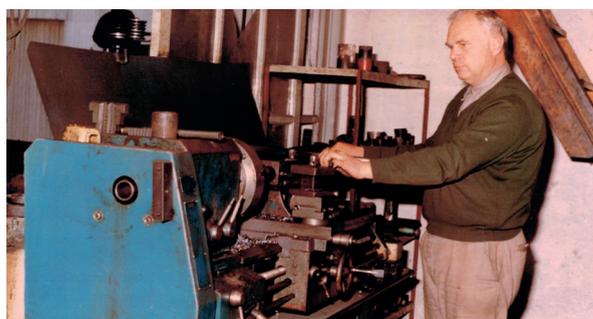
# La experiencia y la innovación en la perspectiva de un líder

EL DESARROLLO Y LA PLANIFICACIÓN FUERON COMPAÑEROS CONSTANTES DEL EMPRESARIO, DEDICANDO DÍAS Y NOCHES A DISEÑAR Y PROYECTAR IMPLEMENTOS PARA EL CAMPO.

Con una personalidad fuerte, organizado y atento a todos los detalles, Julio Hartwich superó desafíos y adversidades en un camino de sostenido crecimiento. Donde empezó su actividad siendo muy joven, trabajando cada día en el diseño y ejecución de las iniciativas.

Algunos de los equipos más emblemáticos en la historia de la fábrica han sido las excéntricas y los subsoladores, que desempeñaron un papel clave en el desarrollo del sector forestal, junto con las rotativas y una amplia variedad de productos innovadores.

La historia familiar se enriqueció con la formación de sus hijos Carlos y Guillermo, quienes realizaron sus primeras pruebas



Julio Hartwich junto a su primer torno



Julio y Ana visitando el anterior taller

en la facultad de Ingeniería donde convalidaron la resistencia de los materiales.

Con una visión privilegiada, Julio comenzó a reconocer algunas de las habilidades heredadas de su padre, quien falleció a los 53 años y fue pionero en las labores de soldadura en el país.

Hoy en día, mientras la tercera

generación de la misma familia se prepara para continuar el legado, este negocio se reafirma como un proyecto en constante y sólido crecimiento, siempre sustentado en la experiencia acumulada y el impulso innovador.

En 1964 la empresa metalúrgica Julio Hartwich inició su actividad, dedicándose desde el comienzo

al rubro metalúrgico en general, iniciándose en un pequeño taller con la fabricación de acoplados rurales, tolvas para cosechadoras, elevadores de grano, en un predio arrendado y más tarde en predios contiguos a la casa de familia de su fundador. En los comienzos, las herramientas necesarias fueron el torno, la sierra y la soldadura.

## REPASO

**1964**

Julio crea la firma Julio. Hartwich, comenzando así la actividad en un predio arrendado.

**1977**

Se adquiere un predio de 1800 m<sup>2</sup>, con un edificio de 400 m<sup>2</sup> que comienza a funcionar como casa central de la empresa.

**1980**

Se adquiere el edificio cercano en donde hasta hoy día se utiliza para realizar algunas tareas.

**1987**

Se adquiere un predio sobre la ruta de acceso a la ciudad de Young, utilizado principalmente como espacio de exhibición de la maquinaria.

**1996**

Se adquiere el predio sobre Ruta nacional N°3 Km 311 donde hoy se encuentra la sede central de JHartwich, siendo este de 12000 m<sup>2</sup>.

**1999**

Comienza una crisis económica nacional y regional que afecta al sector agropecuario, perjudicando a J.H, quien necesitó varios años para retomar el crecimiento.

**2006**

Se realiza la primera exportación con el destino Argentina.

**2009**

Se comienzan a edificar las nuevas instalaciones en el predio sobre Ruta 3 Km 311, proyectados un total de 2500 m<sup>2</sup> una vez terminado en 2012.

**2010**

Primera exportación hacia África, al país Mozambique. Comenzando así una etapa de comercio fluido con dicho continente.

**2012**

Una vez finalizada la construcción de los metros adicionales necesarios, se inició el traslado de la producción a la nueva planta.

**2014**

En febrero de 2014, después de medio siglo de intensa actividad y crecimiento, superación y adaptación, Metalúrgica Julio Hartwich cumple 50 años.

**2017**

Metalúrgica Julio Hartwich recibe el "Premio a la Innovación" en ExpoActiva Nacional por su plantadora de árboles PA16.

**2019**

Se realiza la primera exportación a Oceanía.

**2022**

Primera exportación a Europa. Primer puesto en Premio Rosario Pou de la Cadena Forestal, por nuestro implemento Sarapico 4.0, desarrollado junto a UPM y UTEC.

**2023**

Primer puesto por segundo año consecutivo en el Premio Rosario Pou de la Cadena Forestal, por el sistema de riego automático con visión artificial, desarrollado con Montes del Plata y Digital Sense

**2024**

JHartwich cumplió 60 años, reafirmando su lugar como referente en maquinaria para el agro.

# El corazón industrial del litoral

CRECIMIENTO LA COOPERACIÓN Y LA LABOR EN EQUIPO CARACTERIZAN EL TRABAJO PARA LOGRAR PRODUCTOS DE GRAN CALIDAD Y MEJORA CONTINUA

**J.** Hartwich es una metalúrgica ubicada en Young, corazón del departamento de Río Negro, dedicada al diseño y la fabricación de maquinaria agrícola y forestal.

Se trabaja con un gran equipo de ingenieros, diseñadores y técnicos cualificados. La empresa apuesta fuertemente al desarrollo gradual y la mejora continua de soluciones innovadoras y competitivas.

El plantel de J. Hartwich cuenta con más de 60 personas que, junto con su perfil técnico, son “una de las principales claves del éxito de la empresa y los niveles de calidad de los productos”.

La empresa dispone de un sólido departamento técnico altamente capacitado, incluye ingenieros, técnicos y dibujantes que trabajan en el desarrollo de propuestas



Equipo de taller y oficina de Julio Hartwich

## Agricultura y forestación

Julio Hartwich participa por segunda vez en la ExpoForest, la feria mundial de maquinaria forestal en Brasil, donde exhibe sus principales máquinas: platadora de árboles, despejador de ramas, regador forestal, entre otras. La empresa, ahora enfocada también en el sector forestal, se ha consolidado como referente en maquinaria de silvicultura, exportando a más de 20 países en Latinoamérica, África y Oceanía.

innovadoras y buscando la mejora constante de los productos.

La planta industrial de Hartwich permite desarrollar toda la línea de producción, iniciando con el soldado de piezas, luego pasando por el granallado, pintura y por último paso armado, donde se prueba que todo esté en su lugar. Se trabaja mediante “un espíritu de cooperación y equipo que caracteriza el trabajo en Hartwich y que garantiza productos de gran calidad y mejora continua”.

En este enclave industrial se han instalado empresas como Claldy, una planta de procesamiento de leche; Copagran, ADP y Cargill, almacenamiento y distribución de granos; Megaagro, del sector de los agroquímicos; y Forestal Oriental y Eufores, destacadas en la industria forestal, entre otras

**BBVA**

**Afrontamos juntos los nuevos retos del campo**

**Conocé nuestros productos**

Consultá con un **ejecutivo** en cualquiera de **nuestras sucursales.**

FINANCIA BBVA  **J. HARTWICH**



Producto sujeto a aprobación crediticia. Ver bases y condiciones en [bbva.com.uy](http://bbva.com.uy)

# El cambio vino de la mano de la expansión productiva

LA MAESTRA ANA GARCÉN, ESPOSA DE JULIO HARTWICH, REPASÓ SU HISTORIA DE VIDA CON SU FAMILIA Y EL FUERTE COMPROMISO CON LA INDUSTRIA

Con apenas 17 y 14 años, Ana y Julio iniciaron juntos un largo camino marcado por el emprendimiento y la formación tanto local como internacional. Con el gran apoyo de Ana, Julio, logró incorporar herramientas como tornos y sierra mecánica, llegando así a construir un horno de fundición, convirtiéndose en el único en Uruguay en conseguir metal rosado.

Gracias al diseño de los moldes y los trabajos mecánicos, junto al apoyo de vecinos y amigos, llevó adelante los primeros trabajos en un galpón, comenzando a advertir la inclinación por la metalúrgica con la construcción de zorras para camiones.

Sin créditos en los bancos, en 1968 comenzó la edificación de la casa de la pareja, realizando muchas labores en modalidad de “canje” de forma de optimizar los escasos recursos. Se trabajó de a poco, en lo que respecta a la construcción



Ana Garcen, esposa de Julio Hartwich

de la vivienda, prestando servicios en el área mecánica y metalúrgica con los diferentes requerimientos de la obra.

Con los cambios en el campo, el joven empresario construyó tolvas y elevadoras para atender los incipientes trabajos a granel en la producción agropecuaria.

Una visión emprendedora, junto con el sacrificio, dedicación y con el apoyo local, permitieron llevar adelante las primeras acciones y adquirir así un inmueble en las

calles Treinta y Tres y Paysandú. El relato de Ana Garcen revela la innovación presente en todo momento, “Julio realizaba los dibujos y planos de los equipos, primero en pequeños cartones de cajas de rulemanes que dejaba en su mesa de luz, se levantaba durante la madrugada, dibujaba y luego volvía a dormir. También mencionó que Julio mantenía trato directo con cada cliente y los acompañaba al campo para ver el desempeño de los equipos. Una

de las novedades más grandes fue la “trampa de agua” que se utilizó en tractores, maquinaria y camiones. Esto fue una de las cosas que venían a buscar desde todos lados del Uruguay

El salto de taller a la producción industrial vino con la agricultura, las excéntricas, las disqueras y las tolvas, por lo que muchos clientes y productores locales confiaron en la gran capacidad de Julio para desarrollar estas herramientas.

Al principio solo se trabajaba con materiales usados. Con el tiempo, comenzaron a comprar materiales nuevos, y así ir avanzando en los equipos. A medida que los hijos fueron creciendo se sumaron a las operaciones en los tornos. “Mis hijos salían de la escuela y llegaban derecho a trabajar en los tornos, porque les llamaba la atención y les encantaba. Creo que vieron mucho el esfuerzo de su padre y por eso hoy pudieron seguir sus pasos.”

## “El fracaso comienza cuando cesa el esfuerzo”

En la actualidad, la industria metalúrgica, renueva su apuesta con la creciente incorporación de jóvenes integrantes a su equipo, quienes consideran que es “un honor poder formar parte, de alguna u otra forma, de la actividad”.

Los jóvenes Dante e Iván, nietos de Julio y Ana, coincidieron en que, “tanto en nuestra casa como en casa de los abuelos, escuchamos y seguimos escuchando anécdotas. Iván Hartwich expresa que en la familia “el sacrificio, siempre se me fue inculcado. Todo demanda esfuerzo; sin importar si algo me gusta o no, tengo que hacerlo dando todo de mí. Y muy especialmente la honestidad y el respeto

hacia los clientes y el personal, sin olvidarnos de que es un trabajo en equipo, en dónde todas las piezas son fundamentales”.

En esta oportunidad, puntualizó en su objetivo de “formar parte, aprender más de mi padre y su equipo”, proyectando el futuro de la industria metalúrgica líder en el país.

Se trata de un desafío tomado con “orgullo más que nada, al ver lo que lograron y más sabiendo cómo y por qué. Dentro de un ambiente de trabajo muy lindo y muy prolijo a nivel profesional”. Al recordar historias familiares, destaca una frase que siempre le dijo su padre y le ha quedado como gran ejemplo y enseñanza, porque



Karina, Dante e Iván familia de Carlos

además de escucharla, lo ha visto y vivido. “No es solo una frase en mi familia, sino una forma de vida”. “El fracaso comienza cuando cesa el esfuerzo”.

Por su parte, Dante Hartwich que representa otro de los enfoques nuevos de la familia, resalta el orgullo, la alegría y la responsabilidad que se reflejan en el sacrificio, así como la obligación de cumplir con las necesidades del cliente y de todo el equipo interno. También afirma su compromiso de prepararse de la mejor manera, lo que, según su visión, implica “generar mucha experiencia previa, para poder estar a la altura de lo que ha logrado mi padre”.

Se trata de un “orgullo enorme, incalculable, cuando en todos los rincones del país te reconocen gracias al prestigio de la empresa. Con gran pasión y compromiso, soluciones y oportunidades”.

# La industria está en constante sintonía con sus clientes

CERCA DE LOS PRODUCTORES NACIONALES Y DE TODAS LAS ACTIVIDADES QUE SE DESARROLLAN EN EL PAÍS, YA SEAN FRUTICULTURA, FORESTALES, SILVICULTURA Y GANADERÍA

Con una presencia nacional en el mercado de maquinaria e implementos agrícolas, la industria ubicada en Young, Río Negro, consolida su expansión a través de una amplia red de distribuidores en todo el país.

El gerente Comercial de Hartwich, Sebastián Loureiro, dijo que la empresa cuenta con opciones comerciales en todo el territorio, “lo que nos permite estar cerca de los productores nacionales, así como también permite estar cerca de todas las actividades que se desarrollan en el país, ya sean fruticultura, forestales, silvicultura, ganadería y más”.

Uno de los aspectos principales que subrayó en esta entrevista, es el compromiso de la industria

de estar en permanente sintonía con sus clientes, para evaluar las prestaciones de cada producto y su desempeño en las más diversas situaciones y condiciones de campo. Por lo tanto, dijo que “los comentarios son un insumo esencial tanto para el desarrollo como la mejora de los equipos que fabricamos en JH. Los clientes son quienes más tiempo pasan con los equipos, y sin duda, su análisis y retorno nos ayuda a detectar oportunidades de mejora tanto en la parte estructural, de fabricación o diseño, cómo en la parte operativa y su desempeño en las tareas”.

Ante la pregunta sobre si hay algún producto o innovación en particular que haya generado un gran impacto en las ventas en los



Sebastián Loureiro, gerente comercial

últimos años, respondió que es “la suma de los esfuerzos de todas las áreas que nos permiten mostrar que somos una empresa con mejora continua, y que eso viene desde los comienzos y es parte de nuestra filosofía, eso en particular creo que es una de las cosas de mayor impacto en nuestros clientes”.

La misión de la empresa consiste en demostrar su compromiso de “diseñar y fabricar implementos para la producción tanto agrícola como forestal, con especial énfasis en la innovación de tecnologías y la mayor eficiencia productiva. Transformar el conocimiento técnico y la experiencia generada en productos de gran calidad, que aporten valor a nuestros clientes”.

## ENCUADRE

A lo largo de su trayectoria, la industria metalúrgica aporta al desarrollo del sector agrícola y forestal, proponiendo soluciones innovadoras, competitivas y sustentables, dando respaldo a los productores en la incorporación de nuevas tecnologías.

La visión de las autoridades y funcionarios apunta a su reconocimiento tanto a nivel local como internacional en cuanto a “productos de gran calidad, que con ingeniería y tecnología de punta responden a los requerimientos del sector”.

## VALORES

<b>Personas</b>	Las oportunidades de desarrollo en base al mérito y al aporte profesional.
<b>Trabajo en equipo</b>	A través de la participación de todos para lograr un objetivo común, compartiendo la información y los conocimientos.
<b>Conducta ética</b>	Profesionalidad, integridad moral, lealtad y respeto a las personas y cumplir con las responsabilidades tanto como con sus empleados, con la comunidad y con el Estado.
<b>Orientación al cliente</b>	Satisfacción del cliente a través de las soluciones competitivas, confiables y de calidad.
<b>Innovación</b>	Mejora continua e innovación para alcanzar la máxima calidad, buscando siempre maximizar la rentabilidad de nuestros clientes.
<b>Comunidad y medio ambiente</b>	Compromiso social y cultural con la Comunidad y estrategias empresariales a la preservación del Medio Ambiente.



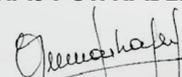
## 13 años de gestión al frente de la Intendencia de Río Negro

Como el primer día, asumimos la responsabilidad en un gobierno emprendedor, humano y solidario, con el objetivo inequívoco de mejorar la calidad de vida de los habitantes del departamento.

Fuimos capaces de sostener en el tiempo una administración responsable de los recursos disponibles, orientador de la inversión y la producción, gestor activo de políticas sociales, trabajando siempre para traer trabajo para nuestra gente.

Es en ese proceso que acompañamos y con orgullo vimos crecer a la Metalúrgica J. Hartwich, 60 años en el rubro generando empleo y liderando con gran jerarquía el área de los agronegocios.

Al dejar la función municipal, quiero expresarles **¡MIL GRACIAS POR HABER ESTADO!**

  
Dr. Omar Lafuf Hebeich

# Las historias de vida de una empresa familiar

DONDE SE ENFATIZA EN LA CULTURA Y EL AMBIENTE DE TRABAJO EN EQUIPO QUE SE BASA EN RESPETO, COMUNICACIÓN Y COMPAÑERISMO.

La trayectoria de la industria a lo largo de sus más de seis décadas refleja profundas historias de vida, en lo que hace a la formación, capacitación y crecimiento de sus funcionarios en las diferentes áreas.

César López, empleado de la firma por más de 33 años ingresó cuando tenía 14 años y recuerda que en sus comienzos el trabajo consistía en pesar electrodos. Durante su amplia trayectoria, barrió el taller y limpió los tornos, para luego de a poco comenzar en el área de tornería hasta ocupar la jefatura de la misma.

Al ser consultado sobre las cosas que hacen grande a la empresa subraya “lo pujante que es la firma, aparte de ser familiar que creo que es muy importante. Yo que estoy hace tantos años trabajando acá, vi todo el proceso y el crecimiento.



César López, gerente de producción

Hoy hacemos productos que en aquella época eran impensados”. César resalta que al ingresar tan joven a la actividad ha pasado gran parte de su vida en la industria, “imagínate que desde que tengo 14 años estoy acá y hoy tengo 55. Julio fue un padre para mí, yo iba a buscar a Carlos a la escuela, son mi familia. Todo lo que tengo hoy es gracias a mi trabajo acá”.

Por su lado, Tobias Fast definió



Tobias Fast, jefe de ingeniería y tecnología

a la industria J. Hartwich como una empresa única en Uruguay ya que está “despegada en lo que es diseño, tecnología, innovación, apertura al mundo y desarrollo”. En este sentido, resalta el crucial papel que ha jugado la innovación en el crecimiento y el éxito en la industria, ya que “la innovación es algo que buscamos todos los días, para no estancarnos, para poder seguir creando productos nuevos,

así como ir mejorando los que ya tenemos. De lo contrario, muy probablemente no hubiéramos progresado en un mercado tan chico como el de Uruguay”.

El funcionario remarca lo que define como “la cultura de trabajo en equipo que se basa en respeto, comunicación constante, compañerismo, creatividad, capacidad de dar/recibir críticas constructivas y la planificación”.

## Soluciones “a medida” para las necesidades del campo

La visión de una industria nacional que genera mano de obra, excelente respuesta en postventa y respaldo técnico para los productores, es destacada por parte de los clientes de la firma.

En la oportunidad, se enfatiza en la innovación y nuevas propuestas destinadas para la utilización de los productos fabricados por la metalúrgica, dijo Klaus Hartwich, productor agrícola y ganadero de Young, Río Negro.

A pesar de estar vinculado familiarmente, Klaus desarrolla su actividad en el sector agrícola y ganadero y utiliza implementos de esta industria como zorras, tanques cisterna y carros para el transporte de las plataformas de cosecha, entre otros.

La reciente incorporación en su establecimiento es un subsolador

descompactador de suelos para uso agropecuario con doce púas, que fue diseñado a su pedido para atender necesidades específicas. Se trata de la primera herramienta de este tipo con fines agropecuarios, a diferencia de las existentes en la actividad forestal. Cuenta con un montaje sobre un chasis con doce púas hidráulicas, con rolos y cuchillas de cortes en iguales condiciones. El equipo es un desarrollo importante que tiene un mes de uso con excelente resultado, puntualizó.

El productor Klaus Hartwich, bregó por el constante crecimiento de la industria, que suma la visión de las generaciones futuras, ya que continúan “echando para adelante”. La fábrica metalúrgica avanza y esto permite evolucionar y contar con un amplio servicio en



Goltran y Klaus Hartwich, familia cliente desde los inicios de JH.

esta región y el respaldo técnico de los equipos. De esta forma, se procura atender las crecientes necesidades del rubro en cuanto a disponer de soluciones para las diferentes labores del campo, las

que en forma continua cuentan con el desafío de responder con acciones en menor período de tiempo y realizar los trabajos aprovechando al máximo las diferentes ventanas operativas.

# Investigación y desarrollo en la cadena forestal

ENTRE LOS DIFERENTES RECONOCIMIENTOS LOGRADOS, SE RESALTA EL PREMIO A LA INNOVACIÓN EN LA CADENA FORESTAL ROSARIO POU, ACADEMIA NACIONAL DE INGENIERÍA

**E**n el marco del JH Meet realizado en abril en el departamento de Paysandú, la empresa metalúrgica reunió a más de 200 personas, incluyendo 50 asistentes internacionales.

Este evento, realizado en 2022, contó con la destacada presencia de los principales actores del sector forestal a nivel nacional y regional, entre ellos, representantes de la industria, productores, empresas contratistas y gremiales.

En este contexto, se resaltó la gran importancia de las alianzas estratégicas dentro del sector, centradas en el desarrollo de innovaciones y en la proyección de planes de crecimiento regional. Este tipo de iniciativas fortalecen

el impacto positivo de la empresa en su actividad y contribuyen al avance de toda la industria. Bajo el lema de *“Iniciamos pequeños, pero soñamos y lo hacemos en grande”* se destacó el origen de la compañía de la mano de su padre y fundador Julio Hartwich. Además del talento humano que conforma la organización y su compromiso de mantener un estilo de trabajo fundamentado en “el compromiso de continuar trabajando por el desarrollo del país, del sector y, principalmente, manteniendo la pasión, innovación y calidad”.

Entre los principales reconocimientos de la empresa, se destaca el **Premio a la Innovación en la Cadena Forestal**, entregado



JH Meet 2022, junto a visitas del exterior

por la Academia Nacional de Ingeniería. Este premio, que la empresa obtuvo dos años consecutivos, refleja el compromiso de Metalúrgica J. Hartwich con la innovación en el sector forestal.

La primera vez que se obtuvo este premio fue gracias al proyecto del **Sarapico 4.0**, desarrollado junto a UPM y UTEC, una solución que marcó un antes y un

después en la eficiencia operativa.

En la segunda ocasión, el premio se obtuvo gracias al **Sistema de Riego Automático con Visión Artificial**, un desarrollo conjunto con **Montes del Plata** y **Digital Sense**. Este sistema se destacó por mejorar la eficiencia del trabajo, reducir los costos operativos en un 50% y promover la sustentabilidad ambiental.

## Río Negro productivo

**A**l tiempo que más del 70% de las hectáreas en Río Negro se destinan a la ganadería, cuenta con 888 explotaciones con ganadería vacuna desarrollada en 700 mil hectáreas aproximadamente, lo que representa más del 80% de establecimientos ganaderos locales. Con una existencia de 512 mil y 128 mil cabezas de vacunos y de ovinos, respectivamente.

En el sector lechero, la superficie explotada representa el 6,1% del total nacional ubicándolo en la sexta posición a nivel país. Esta actividad tiene 63.663 hectáreas de explotación y 162 establecimientos. En el sector cítrica, Río Negro es el quinto departamento del país en términos de superficie explotada, con explotaciones que alcanzan las 549 hectáreas con 15 establecimientos destinados a la elaboración de dichos productos. A nivel forestal dispone de apro-



Puerto de Fray Bentos

ximadamente 160.847 hectáreas y es el quinto departamento con mayor superficie del país.

El puerto de Fray Bentos cuenta con dos muelles de embarque de hormigón: el muelle transatlántico o de ultramar de 125 metros de largo y 43 metros de ancho, el muelle de cabotaje o de unión de 225 metros de largo y 22 metros de ancho.

Por último, el parque Industrial Río Negro tiene un predio de 253 hectáreas ubicado en la primera sección judicial, paraje M´Bopicuá.

# APROFOR



**Aprofor SRL saluda a Metalúrgica Hartwich en sus 60 años**

Avenida Italia y Ruta 3

Tel.: 472 24330 - 472 39322 - Compras: 472 42173

administración@aprofor.com.uy

PAYSANDÚ - URUGUAY

# El rincón del litoral donde la innovación es permanente

EL COMPROMISO CON MEJORAR LA CALIDAD DE LOS EQUIPOS Y RECIBIR LA DEVOLUCIÓN DE LOS CLIENTES ES CONSTANTE

A lo largo de su historia, la industria metalúrgica J. Hartwich ha sido un punto clave de encuentro para productores, técnicos y funcionarios de distintas generaciones, celebrando con mucha felicidad las actividades realizadas durante este año 2024.

Con alrededor de 80 funcionarios en forma directa, comercializa en el mercado local y en decenas de países, lo que impacta en la comunidad de Young donde se encuentra instalada la compañía. El compromiso es constante: mejorar la calidad de los equipos y atender las devoluciones de los clientes para perfeccionar los próximos implementos, haciendo



Carlos Hartwich, director general

así de la innovación un proceso continuo. Hartwich destacó el compromiso

de expandirse hacia los mercados internacionales para así ampliar la oferta de soluciones, respaldados por una “gran oficina técnica” que nos permite desarrollar nuevos implementos y mejorar considerablemente los ya existentes.

A lo largo del año pasado 2023, la emergencia de la sequía activó la amplia demanda por equipos de combate de incendios, transportadores de fardos y subsoladores para enterrar caños, entre otros. En el corriente, las condiciones se encaminaron de la mano de encontrar rendimientos para satisfacer las necesidades del productor y atender la situación de los ajustes en los precios, puntualizó.

Para finalizar, Carlos Hartwich comentó que se avanza firme “sin recetas” pero con gran “trabajo y esfuerzo”, lo cual funciona en todas las condiciones. Además, destacó también el compromiso de desarrollar nuevos productos, herramientas de fabricación y la capacitación y formación de los recursos humanos. En consecuencia, se proyectan objetivos con una visión de equipo que permite enfocar la actividad de la firma, la cual logró un récord de exportaciones de productos en 2023. Más de veinte países son destino de nuestros productos, los cuales tienen una alta demanda gracias a las condiciones competitivas de nuestra industria, remarcó.



Juntos multiplicamos resultados.

**¡Felices 60 años!**

**Montes del Plata**