

Desde el corazón
del agro

Donde la
tecnología
se encuentra
con la tierra

EXPOACTIVA 2026



ACTIVA DE MAQUINARIA

Cobertura de las demostraciones y pruebas de equipos.



PULSO TECNOLÓGICO

Novedades en riego, drones agrícolas y ensayos de cultivos



DEL CAMPO AL MUNDO

Un espacio dedicado a la interconexión con mercados internacionales y oportunidades de agronegocios

SERVICIOS AGRONÓMICOS:

más que un servicio,
una **SOLUCIÓN**



ANÁLISIS

El riego presenta oportunidades y desafíos en los sistemas productivos

El sistema cuesta entre cuatro mil y cinco mil dólares por hectárea, en muchos casos, esto representa el 50% o incluso el 100% del valor de la tierra



Especial para Expoactiva 2026, Emiliano Uribe y Andrés Contatore*

Seguramente a todos los que nos dedicamos a la producción agropecuaria, compartiendo un asado con personas ajenas al sector, nos han preguntado: “Cada vez que hay sequía se quejan, pero ¿por qué no riegan?”. Si bien el riego ha crecido, existen razones estructurales por las cuales no es una tecnología de adopción masiva en el sector agrícola y ganadero.

En Uruguay, el riego se basa mayoritariamente en captar y almacenar agua de escurrimiento mediante represas o tomas de cursos superficiales. Salvo excepciones, el caudal de los pozos de agua subterránea no es suficiente para cultivos extensivos. Esto impone la primera limitante: no todos los campos son “regables”. Se requiere una cuenca suficiente o un curso adecuado, e incluso en campos aptos, es imposible regar el 100% del área.

A esto se suma la inversión. Regar una hectárea cuesta entre 4.000 y 5.000 USD. En muchos casos, esto representa el 50% o incluso el 100% del valor de la tierra. Además, la construcción de represas implica inundar áreas productivas, un costo de oportunidad que debe entrar en la ecuación. El verdadero proble-

ma es el repago. El diferencial de rendimiento debe cubrir la inversión y generar una rentabilidad superior a la hectárea de secano; de lo contrario, financieramente es más lógico comprar más campo. Actualmente, el negocio no “cierra” por sí solo. La llave que viabiliza el riego hoy son los proyectos COMAP, que permiten descontar entre el 50% y 60% de la inversión vía impuestos. Para el Estado, esto es una apuesta: resigna recaudación inmediata a cambio de ingresos futuros más estables y una economía menos dependiente del clima.

Para dimensionar el potencial, del riego pensemos que, mientras un maíz de secano en años malos puede rendir 3.000 kg/ha, bajo riego puede superar los 12.000 kg/ha con estabilidad. Sin embargo, Uruguay hoy riega entre 70 y 100 mil hectáreas de cultivos extensivos (sin arroz), una cifra marginal frente a los casi 1,5 millones de hectáreas de agricultura total. Mucho se habla de un “shock de riego”. Teóricamente sería positivo: aumentaría las exportaciones y bajaría drásticamente el riesgo país ante sequías. Pero hay limitantes importantes. Primero, la capacidad fiscal del Estado para “banca” esa renuncia impositiva masiva en el corto plazo. Segundo, el impacto ambiental: ¿cómo afectaría a las cuencas el repre-

samiento masivo de agua que hoy fluye libremente? Además, el uso intensivo de insumos para alcanzar los rendimientos que el riego exige requiere una gestión de efluentes y suelos mucho más rigurosa.

Finalmente, la infraestructura eléctrica de UTE es hoy una gran limitante; los equipos demandan una potencia que las redes actuales no pueden suministrar en muchas zonas. Esto deriva en esperas de hasta dos años para conexiones o el uso de generadores a gasoil, lo que eleva costos y resta eficiencia. El sistema de tarifas tampoco ayuda: pagar potencia contratada todo el año para regar 4 o 6 meses encarece innecesariamente el costo operativo.

En resumen, el riego es una tecnología de alto impacto que reduce la variabilidad climática, nuestro mayor riesgo. Un aumento en su adopción sería extremadamente positivo para la economía nacional, pero antes de dar el siguiente gran salto, Uruguay debe resolver dilemas de infraestructura, energía y sostenibilidad. Sin esas bases, por más que se empuje, el avance seguirá siendo a cuentagotas.

•Ingeniero agrónomo y director de Cuatro Hojas

El Campo en la “pinza” de Ormuz

Escribe Lic. Leonardo Bolla*



El sector agroindustrial ha entrado en 2026 navegando una tormenta perfecta. No es una novedad que el productor local conviva con la resaca de un “Costo país” que no da tregua, pero hoy, ese lastre interno se encuentra de frente con un colapso sistémico en el corazón de Oriente Medio.

La ecuación es tan simple como alarmante: mientras el mundo demanda alimentos, producir a nivel local se vuelve una carrera de obstáculos contra un Estado “pesado” y un mercado global desquiciado por la guerra.

El reclamo que recorre los gremios agropecuarios es unánime y urgente: hay que enfrentar el aparato del Estado. El agronegocio está operando con un freno de mano puesto. Los altos costos de producción, impulsados por una estructura de tarifas y combustibles que parecen ignorar la realidad del mercado, están devorando los márgenes de rentabilidad.

A pesar de que los precios de los productos agrícolas han tenido destellos de alza, la realidad es que el “margen neto” es hoy un espejismo para muchos. La falta de una desregulación valiente han convertido al Uruguay en una plaza cara para producir y arriesgada para invertir. Como si la presión interna no fuera suficiente, el conflicto entre EE.UU., Israel e Irán ha puesto al mundo en vilo. El cierre “de facto” del Estrecho de Ormuz ha dejado de ser una amenaza geopolítica para convertirse en un golpe directo al

bolsillo y las economías. Por este paso transita el 20% del petróleo mundial, y con el Brent superando la barrera de los 100 dólares por barril, la logística y el flete en Uruguay se vuelven prohibitivos.

Este escenario empuja a la Reserva Federal a endurecer las condiciones financieras, ajustando el crédito global y forzando a los inversores a encontrar otros refugios. A nivel local, esto significa un acceso al capital más costoso en el momento en que más se necesita para financiar las próximas zafas.

El Estrecho de Ormuz es el cuello de botella para el 35% del comercio global de urea. En apenas una semana, este insumo clave registró un alza considerable.

Dicha “reacción en cadena” de costos de insumos plantea que el fertilizante llega tarde y a precios de pánico, a lo cual se agrega la caída de rindes.

La inflación alimentaria plantea el riesgo de un resultado final con un aumento drástico en el precio de los alimentos al consumidor.

Si bien, Uruguay no puede controlar lo que sucede en el Golfo Pérsico, pero sí puede —y debe— controlar su propia estructura de costos. No podemos pretender que el agro sostenga la economía mientras se le obliga a competir con una mochila cargada de ineficiencia estatal y combustibles a precios de lujo.

La crisis de suministros en el Hemisferio Norte y la disrupción en Ormuz son advertencias claras. Si no desregulamos y aliviemos la carga sobre el motor productivo ahora, el país corre el riesgo de quedar como un espectador pasivo y empobrecido en un mundo que lucha por su energía y su pan.

**Director de Agromedios*



VISITÁ NUESTRO STAND EN LA EXPOACTIVA



Conocé soluciones de financiamiento pensadas para potenciar el agro uruguayo.

Tarjeta BROU Agro VISA



**Comprá insumos y
equipos en comercios
del rubro.**

Pago mensual,
trimestral o semestral,
de acuerdo a tu ciclo
productivo.

Compra de Campo



**Financiá hasta
el 90% de la
compra de
tu campo.**
Plazo máximo
30 años.

Déficit Hídrico



**Préstamos con
condiciones
especiales para la
compra de forraje.**



**Agua para
tu parcela:**
financiá hasta el 80%
de la inversión en
fuentes de agua.

Te esperamos desde el
18 al 21 de marzo en la Expoactiva.
Asociación Rural de Soriano



**BANCO
REPÚBLICA**

ECONOMÍA

BROU: 130 años de trayectoria y medidas de “oxígeno financiero” para el sector

Se establecieron condiciones flexibles y líneas de crédito específicas para los rubros más afectados

En el marco de la Expoactiva Nacional, el presidente del Banco República (BROU), Álvaro García, destacó la solidez de la institución al conmemorar sus 130 años de vida, subrayando el rol histórico del banco como el principal aliado del desarrollo productivo del país.

Durante su intervención, el jerarca hizo especial énfasis en la implementación de medidas de “oxígeno financiero” diseñadas para mitigar el impacto de la emergencia agropecuaria que afecta particularmente a la región al sur del Río Negro. Estas herramientas buscan ofrecer alivio y sostenibilidad a los productores que enfrentan desafíos climáticos y operativos en la actual coyuntura.

Se trata de apoyo ante la emergencia, en virtud que se establecieron condiciones flexibles y líneas de crédito específicas para los rubros más afectados, permitiendo reperfilar deudas y asegurar el capital de trabajo necesario para el próximo ciclo productivo.

El compromiso histórico, sobre lo cual Ferrer resaltó que,



en el marco del 130° aniversario del BROU, la prioridad sigue siendo estar “cerca del productor”, adaptando la oferta financiera a las necesidades reales del campo uruguayo.

La presencia en Expoactiva, en cuanto a que la institución reafir-

mó su compromiso con la innovación y la tecnología agropecuaria, sectores que el banco busca potenciar mediante financiamiento a largo plazo.

Estas medidas se suman a un paquete de soluciones integrales que el Banco República viene

desplegando para asegurar que la estructura productiva del país mantenga su dinamismo, a pesar de las adversidades climáticas registradas en la zona sur del territorio nacional.

El paquete de medidas busca quitar presión a las empresas rurales mediante la postergación de obligaciones clave el diferimiento de aportes, confirmando la postergación del vencimiento de enero correspondiente al aporte patronal rural ante el BPS.

Se dispuso el aplazamiento de los vencimientos con el Banco de Seguros del Estado (BSE) y ante la escasez de pasturas, se mantiene la autorización excepcional para el pastoreo en fajas adjuntas a rutas nacionales y caminos rurales, una medida paliativa crítica para el sostenimiento del rodeo.

El BROU habilitó una línea específica para micro, pequeños y medianos productores de estos rubros. El financiamiento cuenta con una tasa de interés inferior a la del mercado y está destinado exclusivamente a la compra de alimentación animal.

En contexto

Por su lado, Microfinanzas puso a disposición créditos ágiles a través de República Microfinanzas para atender necesidades de liquidez inmediata.

Para los productores de menor escala (hasta 100 hectáreas CONEAT), el plan contempla herramientas de capilaridad territorial:

- **Microcrédito Rural y Fondos Rotarios:** A través de un convenio entre la Dirección de Desarrollo Rural y ANDE, se activó una línea especial de fondo rotario de alimentación. Este mecanismo permite que las propias organizaciones de productores gestionen y otorguen préstamos a sus integrantes, asegurando que la ayuda llegue de forma directa y efectiva.

Los intendentes realizan reclamos por políticas de desarrollo para el litoral

El Congreso de Intendentes celebró Sesión Plenaria con una agenda marcada por la preocupación ante la crisis laboral en el litoral uruguayo y la firma de convenios clave para el fortalecimiento institucional de las comunas.

Cumpliendo con la tradición de sesionar fuera de su sede central, se destacó la importancia de que el máximo órgano de gobiernos departamentales se traslade al corazón de la producción agrícola del país.

El punto de mayor inquietud política fue el planteo de los intendentes de la región litoral, en cuanto a elevar reclamos formales al Gobierno para la implementa-



ción de políticas de desarrollo diferencial que permitan enfrentar la compleja coyuntura económica de la zona.

Los jefes comunales advirtieron sobre la gravedad de la crisis de empleo, el cierre de empresas y las constantes reestructuras de

plantillas laborales. El objetivo es lograr herramientas impositivas o de fomento que devuelvan la competitividad a estos departamentos frente a las asimetrías regionales.

El presidente del Congreso de Intendentes, Nicolás Olivera, dijo en Contacto Rural que preocupa

el deterioro de la situación laboral en la región por el cierre, reestructura de empresas y el envío de personal al seguro de paro.

La situación conlleva la necesidad de promover instrumentos de estímulo que permitan avanzar en las condiciones locales de radicación de la inversión, en particular para el caso de las *empresas que se establecen a distancia de las terminales portuarias.

Además de las multas de tránsito, con respecto a lo que la Comisión Especial presentó su informe sobre el sistema de multas, exponiendo los avances en el estudio de propuestas para unificar y

coordinar mecanismos de sanción a nivel nacional.

La sesión incluyó dos instancias de diálogo con autoridades nacionales y en turismo se intercambió con autoridades del Ministerio de Turismo, para implementar estrategias de desarrollo con un enfoque de impacto territorial directo.

El desarrollo económico, implicó abordar con las autoridades de la Agencia Nacional de Desarrollo (ANDE) las líneas de trabajo conjuntas para impulsar el emprendimiento local, pieza clave para reactivar las economías departamentales tras el cese de actividades de diversas empresas.

La jornada en Soriano reafirma el rol del Congreso como articulador entre las necesidades urgentes del territorio —especialmente en el castigado litoral— y las políticas públicas nacionales.



LUBRICANTES PREMIUM

TECNOLOGÍA QUE PROTEGE

Mayor protección. mayor vida útil.



Los **Lubricantes CHEVRON TEXACO** están desarrollados especialmente para maximizar la eficiencia y el rendimiento de su maquinaria. Formulados con tecnología avanzada para garantizar la protección y así prolongar la vida útil de sus motores.

Encuéntrelos en la red de Estaciones ANCAP y distribuidores autorizados.



GERMÁN SCHOFFE, COORDINADOR DE ÁREA DINÁMICA DE LA MUESTRA

El punto de encuentro de los agronegocios está en la Expoactiva de Soriano

El epicentro del sector agroindustrial, desplegando innovación, genética de vanguardia y una dinámica de maquinaria sin precedentes

La Expoactiva Nacional se consolida una vez más como el epicentro del sector agroindustrial, desplegando una propuesta que combina innovación tecnológica, genética de vanguardia y una dinámica de maquinaria sin precedentes. En esta edición, el predio de la muestra presenta un estado de los cultivos moderadamente favorable, con un régimen de lluvias alternadas que ha permitido mantener el desarrollo vegetativo y reproductivo de la soja en niveles óptimos. Este escenario positivo en el predio contrasta con otras zonas del departamento de Soriano, donde las condiciones hídricas han sido más erráticas, planteando un panorama en “carrera” contra el tiempo de cara a la próxima cosecha y la planificación de la zafra de invierno.

Tecnología y dinámica en



movimiento son el gran atractivo de la muestra que reside en sus demostraciones activas. El cronograma de presentaciones, organizado en dos rondas diarias (mañana y tarde), permite a los asistentes observar de primera

mano el desempeño de cosechadoras, sembradoras, rastras ligeras e incorporadores de rastreo. Además, las áreas forrajeras y la maquinaria vial ganan protagonismo, demostrando la versatilidad de los equipos modernos.

La oferta comercial se complementa con lanzamientos exclusivos de maquinaria pesada, vehículos utilitarios, camionetas y camiones de última generación.

Un punto alto de la actividad son las estaciones de riego, donde diversas empresas confluyen para exhibir soluciones hídricas que apuntan a la estabilidad productiva ante la variabilidad climática.

La integración agrícola-ganadera, se muestra en el sector ganadero que también ocupa un lugar de relevancia, reflejando el auge de los sistemas de engorde a corral (feedlot). Y se presentan herramientas para la cosecha, almacenamiento y dosificación precisa del material nutricional, elementos clave para garantizar la conversión cárnica. Esta sinergia plasma la realidad productiva de la zona, donde la agricultura y

la ganadería se retroalimentan en un ciclo de mejora continua y sostenibilidad. La Expoactiva reafirma así su rol como la vitrina tecnológica indispensable para el campo. La genética y eficiencia constituyen pilares del futuro productivo, por lo que la actividad no solo es una exhibición de herramientas y útiles; es un testimonio del avance tecnológico orientado a la “mayor eficiencia”. La integración entre la genética de semillas de alto potencial y la agricultura de precisión facilita a los productores optimizar recursos y maximizar rendimientos. La Expoactiva abre sus puertas desde las 9:00 hasta las 18:00 horas para las actividades de campo, culminando cada jornada con una variada programación artística y musical que fomenta el intercambio social entre los protagonistas del sector.

ACTIVIDADES

Un puente entre la educación, la tecnología y la identidad del campo

Con edición tras edición, la actividad de la Rural de Soriano es el evento referente del sector agroindustrial y su impacto trasciende las fronteras de los negocios y la maquinaria; se ha transformado en un centro de formación y encuentro cultural. En su última edición, la muestra recibió a más de 5.000 alumnos, marcando un hito en su labor de extensión educativa. Desde escuelas rurales y liceos hasta delegaciones del Inisa y estudiantes de la Universidad de la República (Udelar), miles de jóvenes fueron protagonistas de una experiencia única que conecta las aulas con la realidad del campo. La organización entiende que el vínculo con el sector productivo debe construirse desde etapas tempranas y que “el futuro del agro se siembra hoy en el interés de los niños y jóvenes



que descubren, entre surcos y tecnología de punta, el potencial del Uruguay productivo”. Para la presente edición, Expoactiva redobla la apuesta con actividades diseñadas específicamente para los más pequeños. El objetivo es claro: integrar aprendizaje dinámico con

innovación técnica, permitiendo que las nuevas generaciones vivan una experiencia real en el terreno. Las instituciones o grupos interesados en formar parte de este recorrido educativo agendan su visita a través de la página web oficial del evento.

Cultura y encuentro

Como es tradición, la ofrece soluciones técnicas y también un espacio para el disfrute y la camaradería. La plaza de comidas se ha convertido en un punto neurálgico de la muestra, con una propuesta gastronómica diversa

que invita a locales y visitantes a hacer una pausa y compartir.

La cultura local también tiene su lugar destacado. Cada jornada es ambientada por artistas regionales y música en vivo, reforzando la identidad nacional en un entorno de innovación. En este sentido, la organización mantiene abierta la convocatoria para que artistas locales que se suman a la grilla integrando así el talento artístico con el desarrollo industrial. La propuesta se completa con una sala de conferencias de alto nivel. Este espacio está pensado para que el intercambio de conocimiento acompañe la experiencia técnica. A través de charlas y presentaciones con especialistas, se abordarán los desafíos actuales del sector, la sostenibilidad y las tendencias globales, fomentando una actualización permanente para productores y profesionales. Finalmente, los clásicos espacios de brindis cierran cada jornada en un clima distendido, para fortalecer vínculos y generar nuevos proyectos.

Nace una unión de raíces firmes



Agroenfoque, Lanafil y Procampo **son Raizar Agro.**
Juntos aportamos al crecimiento del agro en nuestro país.

VANGUARDIA

Cibeles celebra 50 años con innovación y soluciones para un escenario Complejo

La firma está lanzando nuevos herbicidas y fungicidas al mercado, para el manejo de malezas y enfermedades complicadas en soja y cereales de invierno

En el marco de su 50° aniversario, la empresa Cibeles marca una presencia destacada en la Expoactiva, reafirmando su compromiso con el desarrollo agropecuario. El ingeniero agrónomo Pablo Núñez, encargado de Registro y Desarrollo de la compañía, destacó que la firma atraviesa un momento de consolidación internacional, exportando actualmente la mitad de su producción total, mientras continúa apostando fuerte al mercado local con productos de vanguardia.

Esta celebración ocurre en un contexto productivo desafiante, por lo que Núñez señaló que las proyecciones para la zafra actual son disímiles; mientras el “corazón de la agricultura” enfrenta una situación de gravedad por factores climáticos, existen zonas puntuales donde el panorama es más favorable.



Ante la volatilidad global de los precios de materias primas y plaguicidas, el equipo de Cibeles mantiene un monitoreo constante para asegurar el abastecimiento crítico y cumplir con las necesidades programadas de los cultivos.

Defensa sanitaria y nuevas herramientas

Uno de los focos principales de la empresa ha sido el control de plagas persistentes. Ante la problemática de la arañuela, Cibeles presentó el acaricida FACILY 144 SC, una suspensión concentrada que ofrece ventajas en residuali-

dad y control, destacándose por su “suavidad” y nulo impacto fitotóxico en el cultivo. Asimismo, la firma realiza un seguimiento técnico estricto sobre el aumento en las poblaciones de chinches. Para combatirlas, promueven Azerto 300, una combinación estratégica de activos. Esta línea de protección se complementa con el fungicida Zonda 180 EC, una triple mezcla diseñada originalmente para cereales, pero que ha demostrado ser una herramienta excepcional para oleaginosas frente a posibles brotes de roya asiática en el norte y este del país.

Mirada puesta en el invierno y la sostenibilidad

De cara a la próxima siembra de cereales, Cibeles ya despliega su “escudo” protector. La atención se centra en combatir el raigrás resistente mediante herbicidas pre-emergentes. En

este segmento destaca la línea Zupremo 500 SC, que combina activos para lograr una alta residualidad y proteger las moléculas frente a la generación de resistencias. Núñez subrayó la importancia de la toma de decisiones basada en el manejo racional. En este sentido, la empresa avanza en el desarrollo de insecticidas biológicos. Tras experiencias exitosas en soja orgánica, este rubro se perfila como un área de crecimiento clave para un manejo agrícola más equilibrado y eficiente. La presencia de Cibeles en la muestra se potencia mediante su stand conjunto con la empresa Juan Cavajani SA y el equipo de veterinaria de la firma. Durante la jornada, se destacó la participación de Alejandro García (INIA La Estanzuela), quien disertó sobre el manejo de malezas en cereales, complementando la visión técnica con estrategias de nutrición bovina para la próxima zafra invernal.

DESCENTRALIZACIÓN

El debut del concurso de novillos y la mística de producir en el corazón del campo

Los organizadores resaltaron que se trata del único evento de esta magnitud que se realiza íntegramente fuera de Montevideo, en pleno campo

La presente edición vigésimo novena se consolida como el epicentro de la vanguardia agroindustrial uruguaya, este año la muestra refuerza su ADN ganadero con un hito histórico como el primer Concurso de Novillos Braford. La actividad es realizada por la Sociedad de Criadores de Braford y destacada por Arturo Wilson, directivo de la Asociación Rural de Soriano (ARS), ya que este certamen busca validar la excelencia de la raza en todo su ciclo productivo. A diferencia de las juras tradi-



cionales, este concurso se basa en tres pilares de evaluación técnica en el fenotipo con la jura de conjuntos en la pista de Expoactiva.

La performance en la evaluación de conversión y ganancia en feedlot post-muestra y el resultado final con el análisis detallado de la calidad de carne post-mortem. Para esta competencia, los productores (criadores y cabañeros) participan con hasta dos lotes de cinco animales “diente de leche” (16 a 18 meses), con un peso base de 300

kg. Más allá de la genética, la Expoactiva se mantiene como la principal “vidriera” tecnológica del país y “es el espacio donde las empresas eligen lanzar herramientas y maquinarias que aún no están en el mercado masivo”. Como señala Wilson, aquí la tecnología no solo se exhibe, “se prueba y comienza a formar parte del futuro productivo” en condiciones reales de trabajo.

Lo que hace única a la Expoactiva es su carácter descentralizado, como el único evento de esta magnitud que se realiza íntegramente fuera de Montevideo, en pleno campo. Aunque organizar una infraestructura de este nivel en el entorno rural representa un desafío logístico enorme, es precisamente allí donde reside su energía e identidad. Es una experiencia auténtica que crece año a año, invitando a vivir la producción desde adentro, donde las cosas suceden, concluyó.



Donde el trabajo
no se detiene,
la calidad responde.



Lubricantes ANCAP tiene una extensa línea de productos desarrollados para la protección y rendimiento de su motor y está disponible en la red de Estaciones ANCAP y distribuidores autorizados.

LUBRICANTES

ANCAP

PONÉ LO MEJOR. LLEGÁ MÁS LEJOS.

TENDENCIAS

El agricultor es el “mejor” engordador de ganado

La aceleración del engorde en corrales busca no solo colocar toda la producción actual, sino expandir los volúmenes y alcanzar mejores precios internacionales



Álvaro Ferrés junto al equipo de Agrobal

Escribe Francisco Ferrer
Especial para Expoactiva 2026

El sector ganadero atraviesa un cambio de paradigma donde la transformación de granos (arroz, maíz y trigo) en carne se ha convertido en el motor del negocio del engorde. Este escenario, marcado por un impulso de alto impacto, posiciona al agricultor como una pieza clave en la cadena de producción cárnica.

Con más de tres millones de terneros por año por tercer ciclo y un eje de precios que ronda los cuatro dólares por kilo durante la zafra, el sector enfrenta el desafío de aprovechar condiciones comparativas inmejorables. La aceleración del engorde en corrales (feedlots) busca no solo colocar toda la producción actual, sino expandir los volúmenes y alcanzar mejores precios

internacionales. Álvaro Ferrés, director de la Asociación Uruguaya de Productores de Carne Intensiva (AUPIC), destacó las crecientes posibilidades comerciales en mercados clave.

En China y la Unión Europea, la demanda está en expansión, en Estados Unidos los alimentos proteicos tienen una revalorización y el Sudeste Asiático presenta objetivos comerciales que exigen la máxima calidad del producto.

Según el profesional, la fauna crece de la mano de la especialización en la cría para corrales de engorde, bajo un marco de valores excepcional. Ferrés sostiene que el sector tiene “la mesa servida”, siempre que se mantengan los factores globales.

Actualmente, el sistema transcurre su tercer ciclo con más de tres millones de terneros, lo que hace que el negocio

sea “predecible y atractivo”. Esta realidad se refleja en la expansión constante de los corrales y en un cambio fundamental: el agricultor es ahora el engordador de ganado basado en granos, integrando todo el proceso desde la cría hasta lograr carcasas más pesadas.

A pesar del optimismo, Ferrés advirtió sobre dos factores críticos como el tipo de cambio que afecta la competitividad y el clima ya que existe una necesidad urgente de lluvias, especialmente al sur del río Negro, para asegurar la implantación de praderas y cultivos de avena.

Finalmente, el escenario actual obliga a transformar eficientemente el grano en proteína roja. Ante el descenso en la oferta de maíz, se estima la necesidad de importar más de 500 mil toneladas para sostener el ritmo de producción del sistema de engorde.

INGENIERÍA

J. Hartwich expande su horizonte con marcas y vanguardia para el campo

El repaso de las novedades también incluye mejoras significativas en productos clásicos de la casa



La firma J. Hartwich continúa consolidando su liderazgo en el sector de maquinaria agrícola mediante una ambiciosa expansión de su catálogo. En una apuesta por la diversificación y la eficiencia operativa, la empresa ha anunciado la incorporación de tres nuevas marcas internacionales especializadas en las líneas de labranza y manejo de pasturas. Estos productos, que se integrarán formalmente a la oferta comercial en los próximos meses, buscan ofrecer soluciones robustas para los productores que exigen durabilidad y precisión en sus tareas diarias. En el marco de las principales muestras agroindustriales del país, Expoactiva Nacional y Expo Melilla, la firma destaca la presentación de una trailla de más de cinco metros cúbicos, diseñada para movimientos de suelo de gran escala. A esto se suman los subsoladores descompactadores, que irrumpen en el mercado con un diseño innovador. Estas herramientas no solo destacan por su precio competitivo, sino por una calidad de construcción superior y un equipamiento hidráulico de última generación, específicamente desarrollado para enfrentar las exi-

gencias de los campos más duros o con presencia de piedras.

La digitalización y el soporte logístico también ocupan un lugar central. J. Hartwich impulsa su línea de equipos de apoyo para drones, presentando modelos con mayor capacidad de producción y sistemas de dobles mezcladores. Estas mejoras técnicas están orientadas a optimizar los tiempos de marcha y trabajo, permitiendo una operatividad más ágil en la aplicación aérea. Por otro lado, la empresa responde a la creciente demanda de cultivos alternativos. A partir de este otoño, estarán plenamente operativos los equipos destinados a la cosecha de olivos y nueces pecán. Este avance es respaldado por una oficina técnica de alto nivel, capaz de ejecutar proyectos específicos a demanda del cliente. El repaso de las novedades también incluye mejoras significativas en productos clásicos de la casa, como las cintas transportadoras, los cinceles y las rastras de discos pesados. Cada una de estas piezas cuenta con el aval de ingeniería que caracteriza a la firma, asegurando que la importación de nuevas marcas de labranza y corte de pasturas complemente un ecosistema de herramientas confiable y moderno para el productor.



SEMILLAS

TRIGOS DONMARIO NACIDOS PARA RENDIR



DONMARIO
SEMILLAS

Por más información:



www.erro.com.uy



EL CRECIMIENTO ESTÁ EN
NUESTRA GENÉTICA

El modelo de “Holístico” basado en agricultura de precisión

Se hizo énfasis en la importancia de la configuración física de la maquinaria, como el correcto lastrado y equilibrio operativo, factores que impactan directamente en el ahorro económico y el rendimiento del combustible

En el marco de los recientes avances para el sector agropecuario, Ignacio Torres, gerente de Soluciones Conectadas de Interagrovia, presentó una nueva visión estratégica que redefine la interacción entre tecnología y producción. Este nuevo modelo de negocios responde a una “tendencia holística”, integrando productos, componentes y servicios en un ecosistema digital diseñado para maximizar la eficiencia en el campo.

Frente a la acelerada evolución tecnológica, la empresa propone una “pirámide modular”. Este concepto combina herramientas georreferenciales, kits de agricultura de precisión y documentación técnica avanza-

da, permitiendo que el productor se adapte de forma escalable a las innovaciones. Para facilitar esta transición, Interagrovia ha introducido un sistema de suscripciones anuales, que permite incorporar estos instrumentos de manera orgánica al ecosistema de trabajo diario.

Uno de los hitos mencionados por Torres es el alcance de la plataforma Operation Center, que ya cuenta con más de un millón de hectáreas conectadas. A través de la georreferenciación y el “conocimiento aplicado”, la plataforma permite conocer con exactitud el impacto de cada insumo en cada hectárea.

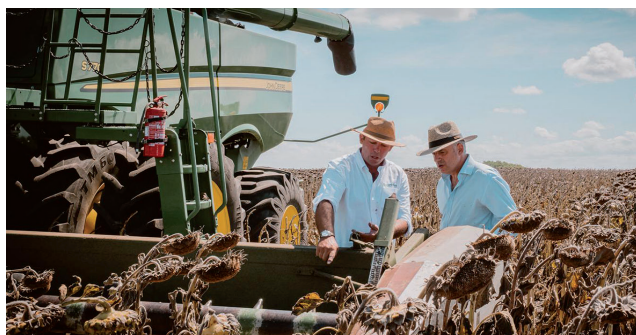
“El objetivo es lograr una mayor producción optimizando costos, permitiendo que en cada

chacra se entienda cómo influye cada recurso en la productividad final”, señaló el ejecutivo.

Un ejemplo concreto de este impacto es el uso del corte por sección, una tecnología que permite alcanzar ahorros de hasta un 20% en el uso de semillas, optimizando la siembra de manera quirúrgica.

La estrategia de Interagrovia se asienta sobre tres pilares fundamentales:

Como el soporte conectado en el monitoreo constante y asistencia remota, la salud de los equipos en el mantenimiento preventivo para asegurar la disponibilidad mecánica y la precisión en la decisión con las herramientas para realizar ambientaciones y



ajustes operativos. Además, se hizo énfasis en la importancia de la configuración física de la maquinaria, como el correcto lastrado y equilibrio operativo, factores que impactan directamente en el ahorro económico y el rendimiento del combustible.

La viabilidad de este modelo se demostró recientemente du-

rante la apertura de la cosecha de girasol en Young, donde se utilizó una cosechadora de la generación 700. En dicha instancia, se presentaron los paquetes de soluciones que marcan el camino hacia la alta productividad, reafirmando el compromiso de la empresa con la sustentabilidad y la versatilidad técnica en el agro.

Alianza estratégica en el agro

Bajo la consigna “la unión hace la fuerza”, Juan Alzugaray, Gerente General de Raizar Agro, presentó una ambiciosa propuesta de valor que busca potenciar el sector productivo uruguayo a través de la sinergia y la innovación

En el marco de la Expoactiva, con un evento de lanzamiento realizado en la Chacra San Isidro, se formalizó una alianza que se gestó durante dos años de trabajo: la integración de las capacidades de Agroenfoque, Procampo y Lanafil. Alzugaray destacó que esta iniciativa tiene como eje central la complementación de carteras para ofrecer soluciones de primer nivel en tres áreas críticas: genética, nutrición especializada y protección de cultivos. Según el ejecutivo, el objetivo de escalar no es otro que favorecer al cliente mediante una oferta más robusta y competitiva.

“Buscamos complementar



del valor de los productos en sus respectivos segmentos, asegurando que el productor reciba tecnología de punta con el respaldo adecuado. El lanzamiento también marcó el inicio de una transformación interna. Alzugaray instó a los equipos comerciales, sucursales y técnicos a trabajar bajo una “nueva realidad”, invitando a todos los colaboradores a “cambiar el chip y ponerse la camiseta” para concretar los proyectos futuros, siempre honrando la identidad y el origen de cada una de las empresas fundadoras.

carteras que, juntas, conforman una propuesta de alto valor en genética y protección. Estamos sumando fuerzas en un acuerdo macro respaldado por los accionistas de las tres compañías”, enfatizó Alzugaray. La nueva configuración de Raizar Agro no solo se apoya en un equipo técnico de excelencia, sino también en una infraestructura comercial y logística con alcance en todo el país. Esta red permite gestionar un amplio catálogo de productos de proveedores internacionales de primera línea. Al ser las tres empresas representantes de marcas del exterior, la estrategia pone especial foco en el cuidado

Raizar Agro es una empresa uruguaya dedicada a la provisión integral de insumos y servicios para cultivos y pasturas. Su propuesta abarca desde genética vegetal e inoculantes hasta nutrición, protección de cultivos, granos y subproductos. Con un enfoque en la eficiencia y la sostenibilidad, Raizar Agro combina experiencia y cercanía para construir relaciones de confianza a largo plazo con el productor nacional.

PROTEGÉ TU NEGOCIO

En BSE contás con la cobertura más completa
para toda tu actividad.

Pasá por nuestro stand en Expoactiva
e informate de todos nuestros seguros.



Por más información contactá a tu asesor de confianza,
ingresá en bse.com.uy, o comunicate por el 1998.

AgroBSE

Junto al agro, siempre.

Poné el campo en movimiento: 70 hectáreas de acción y tecnología

No solo lo veas, vivílo participando de demostraciones en tiempo real, actualizáte con lo último en agrotendencias y compartí un día inolvidable con tu familia



Actividades

El punto de encuentro del agro uruguayo, donde productores, técnicos, estudiantes y público general se conectan con las soluciones que están transformando el futuro del sector

Mano a mano

Durante cuatro días, vendedores y compradores se encuentran cara a cara en un entorno ideal para concretar acuerdos, generar alianzas y abrir nuevos mercados. Expoactiva es el escenario donde los negocios suceden, con visitantes que llegan con objetivos claros de inversión y compra.

Vidriera

La muestra significa estar en el lugar donde el sector pone su mirada y es el punto de encuentro elegido por grandes y pequeñas empresas para presentar lanzamientos, innovaciones y soluciones al público más calificado del agro.

Ambiente

Los espacios para que los visitantes son cuidados para disfrutar de una muestra limpia y ordenada y cada área es de esparcimiento y de disfrute

para los visitantes.

Compromiso

Con las prácticas de manejo responsable en los ensayos y cultivos que las empresas promocionan.

Desde hace varias ediciones y en coparticipación con la Asociación Civil Campo Limpio, se trabaja de forma intensiva en el estacionamiento logrando como resultado un parking sin folletos y calcomanías en los autos.

Visitas

El horario de la muestra es de 9 a 20 horas.

El costo de la entrada es de \$450 (pesos) por persona, los menores de 12 años ingresan sin costo presentando documento de identidad.

Jubilados mayores de 70 años, presentando documentación ingresan sin costo.

UN MATE PARA ÚRSULA

El “campo mostrando al campo” ante los ojos del mundo

Este impulso internacional tiene su base en el trabajo diario de los productores, quienes organizan la Expoactiva, una de las muestras agroindustriales más importantes

Especial para Expoactiva 2026,
Escribe Magdalena Echandy

En un hito histórico para la integración regional, Jorge Andrés Rodríguez Bidegan, presidente de la Asociación Rural de Soriano y de la Asociación de Asociaciones Rurales del Mercosur, participó activamente en la firma del acuerdo estratégico entre el Mercosur y la Unión Europea.

El encuentro, celebrado en Asunción, contó con la presencia de los mandatarios de los países del bloque y las máximas autoridades europeas, encabezadas por la titular de la Comisión Europea, Ursula von der Leyen.

Para Rodríguez Bidegan, este acuerdo global representa una



Histórica firma en Asunción: El mate de regalo junto al presidente Peña y directivos de Argentina y Paraguay

oportunidad sin precedentes para proyectar los alimentos uruguayos y regionales hacia el mercado

comunitario. El dirigente destacó que la clave del éxito reside en la apuesta por la calidad extrema.

“Chocolates suizos, jamones españoles y carne del Mercosur”, sintetizó Rodríguez Bidegan

para ejemplificar el nivel de excelencia al que aspira la producción local para competir en la élite del mercado de alimentos europeo.

Este impulso internacional tiene su base en el trabajo diario de los productores, quienes organizan la Expoactiva Nacional, una de las muestras agroindustriales más importantes del Uruguay. El evento se distingue por ser diseñado y ejecutado por quienes viven la realidad del sector día tras día.

Dijo que es la única muestra de gran magnitud que se realiza fuera de Montevideo, en pleno campo, permitiendo una experiencia auténtica y la innovación en acción ya que es “un punto de lanzamiento donde las empresas presentan tecnologías, maquinaria y soluciones que luego se prueban en tiempo real”.

Bajo el concepto de “el campo mostrando al campo”, la gremial promueve el intercambio de oportunidades y la innovación como herramientas para superar desafíos y crecer de forma sostenible.

La Expoactiva se consolida así no solo como un evento tecnológico, sino como la esencia misma de la producción nacional: un espacio con energía e identidad propia que marca el rumbo del futuro productivo del país.

Eficiencia de cosecha y diferentes modalidades de negocios

La reciente apertura de la cosecha de arroz en Cebollatí, Rocha, y en la Expoactiva Nacional en Soriano, se define el escenario ideal para que Corporación de Maquinaria (Comasa) exhiba su artillería tecnológica. Michel Piñera, gerente de Ventas de la firma, destacó la relevancia de este encuentro para un sector que hoy se ubica en el podio de la productividad mundial.

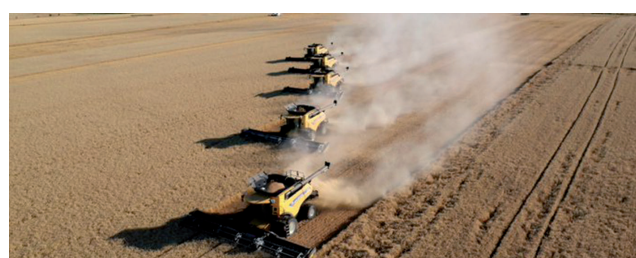
En un contexto de precios ajustados y costos operativos al alza, Comasa presentó soluciones diseñadas específicamente para el productor medio, en el caso del complejo arrocero. Entre las novedades destacaron: la cosechadora TX 5.90 como un equipo equilibrado que, junto a una plataforma de 25 pies, garantiza un bajo costo de mantenimiento y una trilla de alta eficiencia. Se cuenta

con potencia y capacidad, con la exhibición de un tractor de 230 HP y una tolva Cestari, ambos equipados con tecnología de monitoreo remoto para seguimiento en tiempo real desde dispositivos móviles.

La propuesta de la empresa en estas actividades procura definir el objetivo central de esta configuración es optimizar la operativa por hora, reducir las pérdidas de grano y minimizar el consumo de combustible, factores críticos para alcanzar los excelentes rendimientos que hoy promedian los nueve mil kilos por hectárea. a actividad de la empresa continuó esta semana en la Expoactiva, donde se presentaron lanzamientos en pulverizadoras, plataformas de corte y sembradoras. Piñera subrayó que estos cambios innovadores buscan

ofrecer al agricultor un “paquete” integral de soluciones que contribuya a mejorar los márgenes de rentabilidad.

“El productor local es altamente demandante y nosotros estamos a la vanguardia para satisfacer las necesidades de cada empresa agropecuaria”, señaló el ejecutivo. Entendiendo la realidad financiera del sector, Comasa no solo se enfoca en la venta, sino que fortalece su modalidad de rentas de equipos. Este servicio permite a los productores acompañar los procesos y sistemas productivos con maquinaria de última generación sin comprometer grandes capitales, asegurando que la tecnología de siembra y trilla siga posicionando al arroz uruguayo entre los tres primeros lugares a nivel internacional.





cibeles



junto al **sector agropecuario**

📍 cibeles.agro
📍 cibeles.veterinaria
📍 cn_uy

✉ cibeles@cibeles.com.uy

🌐 cibeles.com.uy