

BRASSICAS Y CEREALES 2026

!!!Pensar en grande!!!

La agricultura ante su hora más crítica: entre la emergencia financiera y la revolución tecnológica



ACEITES VEGETALES

Los nuevos dueños del campo



LA GUERRA POR EL ÁREA

El dilema que define el bolsillo del productor



ALERTA MERCADOS

El trigo en máximos en dos años

RURAL

810 AM - LA RADIO FORO



Dirección y conducción
Leonardo Bolla
Lunes a viernes

ESTA
MANANA

9:00 a 10:30 hs

contactorural

17:00 a 18:30 hs

www.agromedios.com



Actualidad agropecuaria
y económica del país

Suplementos papel y digital



AGRO MEDIOS

INFORMACIÓN PARA DECIDIR



Seguinos en redes sociales!

MANEJO

Los cultivos de invierno tradicionales: ¿dos o tres?

La soja de segunda sembrada sobre colza suele rendir entre 10% y 15% más que la sembrada sobre trigo o cebada



Especial para Brassicas y Cereales,
Escribe Andrés Contatore*

La agricultura de invierno estuvo históricamente dominada por trigo y cebada. Hace unos 15 años apareció tímidamente una nueva alternativa: la colza. Con un área inicial muy baja y muchos detractores al inicio, terminó siendo uno de los cultivos de mayor dinamismo en la agricultura uruguaya. En poco más de una década pasó de ocupar unas 10.000 hectáreas a superar las 267.000, consolidándose como una alternativa real dentro del esquema invernal, incluso superando al área de cebada en algunos años.

Su crecimiento no es casual. Responde a una combinación de ventajas agronómicas, económicas y estratégicas. La colza rompe ciclos de enfermedades y malezas, enriquece la biodiversidad del sistema y mejora la eficiencia de las labores gracias a fechas de siembra y cosecha diferentes a las gramíneas. Esta diversificación también se refleja en el plano comercial: el precio de la colza está definido por factores distintos a los que determinan el precio del trigo o la cebada, lo que la convierte en una herramienta real de gestión del riesgo económico. Sus beneficios se extienden al cultivo siguiente. La soja de segunda sembrada sobre colza suele rendir entre un 10% y un 15% más que la sembrada sobre trigo o cebada. Algo similar sucede con

los cultivos de trigo o cebada que tuvieron colza como antecesor invernal. En un contexto de costos elevados, donde cada kilo de fertilizante debe rendir al máximo, el efecto antecesor de la colza se vuelve un factor determinante en el resultado del sistema. A esto se suma que permite aumentar la intensidad agrícola, incorporando más área de doble cultivo, uno de los indicadores más importantes en el resultado económico de las empresas. El cuadro refleja cómo estas diferencias se traducen en márgenes concretos según la secuencia elegida, y la importancia de entenderse debe tener una diversificación planificada, para que el invierno en su conjunto logre un resultado positivo, y no “jugarse a un cultivo puntual”.

Sin embargo, el principal desafío de la colza en Uruguay es claro: los rendimientos actuales están lejos del potencial de la especie.

La bibliografía internacional establece que la colza rinde, en promedio, entre un 45% y un 50% de lo que rinden los cereales en las mismas condiciones. Con el trigo uruguayo alcanzando un récord de 5.040 kg/ha en la zafra 2025/26 (DIEA-MGAP), la colza debería promediar cerca de 2.500 kg/ha. Sin embargo, el promedio nacional de colza fue de 1752 kg/ha. Es la brecha de rendimiento más grande de todos los cultivos.

**Ingeniero agrónomo y director de Cuatro Hojas*

	Cultivo		
	Trigo	Cebada	Colza
Rendimiento esperado (Kg/Ha)	4200	4200	1700
Precio esperado (USD/tt)	210	245	530
Rendimiento de equilibrio (Kg/Ha)	4775	4243	1652
MB invierno esperado (USD/Ha)	-101	-9	23
MB doble cultivo c/soja (USD/Ha)	-48	98	214

Cuadro: Margen Bruto después de renta esperado para los diferentes cultivos de invierno y para la secuencia de estos cultivos seguidos por una soja de segunda.

Encuadre

En esa brecha influyen factores propios del cultivo. Como calidad de implantación, manejo de la fertilización y sanidad, pero también factores indirectos determinados por la rotación, como pueden ser rastrojo excesivo, fecha de siembra, residualidad de herbicidas. A esto seguramente en los próximos años se sumen variables que aún no ponderamos, y sobre las que la investigación deberá seguir trabajando.

Si logramos reducir esa brecha entre rendimiento logrado y loggable, el impacto en los sistemas será significativo: mejor margen del cultivo, mejor antecesor para soja y cereales, y mayor estabilidad económica. La discusión, entonces, ya no es si el invierno tiene dos o tres cultivos principales. La verdadera pregunta es cómo integrar los tres para construir sistemas agrícolas más eficientes, estables y sostenibles en el tiempo.

Pies en la tierra, mente en las estrellas



Escribe Lic. Leonardo Bolla*

La actual campaña de invierno se perfila como una auténtica “lucha de titanes”. En el campo, las opciones tradicionales de los cereales pujan palmo a palmo por el área frente a la irrupción de los cultivos oleaginosos. Este duelo ocurre bajo un cielo encapotado por la volatilidad de precios, márgenes de negocio asfixiantes y el arrastre de una cosecha de verano de resultados dispares.

Es un escenario de tensiones y nerviosismo, donde el negocio agrícola recibe sacudones constantes por el alza de costos energéticos y nutrientes, mientras los valores de los granos presentan moderados incrementos.

Tras superar la emergencia agropecuaria climática, el sector se estrella ahora contra una “emergencia financiera”. Esta realidad ha forzado medidas crediticias de excepción y prórogas de vencimientos en un clima de cautela extrema. Si bien la máxima de que “de la agricultura se sale produciendo” sigue siendo el norte, el panorama para la zona núcleo y el sur del Río Negro es de una complejidad estructural alarmante.

Mientras tanto, la “agenda país” y las necesarias desregulaciones asoman con una timidez que no sintoniza con la urgencia del terreno.


Ante este ritmo lento, las únicas palancas de resistencia hoy son la innovación, la tecnología y el rigor agronómico. En un contexto global adverso, la genética y el conocimiento son los escudos para proteger la rentabilidad. Hoy, más que nunca, la supervivencia del sector exige precisión técnica y la audacia de pensar en grande.

**Director de Agromedios*



Conocé soluciones de financiamiento pensadas para potenciar el agro uruguayo.



Tarjeta BROU Agro VISA

-  **Comprá insumos y equipos en comercios del rubro.**
Pago mensual, trimestral o semestral, de acuerdo a tu ciclo productivo.

Compra de Campo

-  **Financiá hasta el 90% de la compra de tu campo.**
Plazo máximo 30 años.

Déficit Hídrico

-  **Préstamos con condiciones especiales para la compra de forraje.**
-  **Agua para tu parcela:**
financiá hasta el 80% de la inversión en fuentes de agua.



**BANCO
REPÚBLICA**

Diversificar: el camino para superar el cierre negativo de la zafra

El productor y empresario, Gabriel Carballal, advirtió sobre la necesidad de avanzar en seguros de rendimiento y nuevas opciones de cultivos para aportar certidumbre al sistema productivo ante el ejercicio 2026/27

El sector enfrenta un cierre de zafra de verano con balances en “rojo”, lo que ha obligado a los productores a recalibrar sus estrategias de cara a la próxima campaña de invierno y el ejercicio 2026/27. Según Carballal, la coyuntura actual exige “seguir dando pedal” y enfocarse en la diversificación como eje central para amortiguar las disparidades productivas detectadas entre el norte y el “cinturón sojero” del país.

Para Carballal, la mirada a mediano y largo plazo debe integrar el uso de tecnologías que ayuden a mitigar las adversidades climáticas y operativas. Sin embargo, subrayó que el éxito de la estrategia comercial dependerá de encontrar soluciones sólidas en los seguros de rendimientos.

Actualmente, existe una brecha en la gestión de riesgos: mientras que la soja y el maíz su-



peraron el millón de hectáreas sembradas, las coberturas efectivas apenas alcanzan las 300 mil hectáreas. Reducir este margen es considerado un paso vital para generar la “certidumbre” que el sistema requiere.

La nueva etapa productiva se plantea como un esquema complementario que va más allá de los cultivos tradicionales. La estrategia para este invierno combina una base productiva con la integración de cereales y brásicas. Los cultivos de nicho con la incorporación de especies como lupino, rábano y vicia y el objetivo de sumar nuevas “herramientas” biológicas y comerciales al sistema para mejorar la resiliencia del suelo y la rentabilidad. El gran desafío inmediato radica en alinear estos avances productivos con las condiciones del mercado para revertir los resultados negativos de la última temporada.

Táctica y previsión para resistir un ciclo difícil

En el marco del inicio de la campaña de invierno, el sector agrícola acelera el paso con un enfoque centrado en la reserva de semillas e insumos, buscando dinamismo en las implantaciones de colza tanto invernales como primaverales. Ante un escenario que exige precisión, la planificación y la diversificación se consolidan como los pilares para sostener la búsqueda de la estabilidad económica del negocio.

La definición de la estrategia productiva actual está estrechamente ligada a los valores de los futuros de trigo en Chicago, mercado que también marca el rumbo para la cebada. Según el director de Nuevo Surco, Pablo Engelhardt, este panorama invita a una “diversificación inteligente que no solo asegure entradas de caja, sino que permita proyectar controles



agronómicos y de malezas más eficientes”.

A pesar que los valores internacionales muestran una tendencia a la mejora, la incertidumbre persiste y “las cotizaciones actuales abren ventanas de oportunidad para “captar” precios que alivien la ecuación financiera del productor”.

En un contexto donde el maíz

y la soja han mostrado progresos en sus precios, las opciones de invierno presentan en cuanto a la cebada, “una alternativa atractiva. Sin embargo, desde Nuevo Surco se enfatiza la necesidad de invertir tiempo en la toma de decisiones para maximizar los beneficios económicos”.

Para enfrentar la complejidad

del momento, la empresa propone utilizar una “caja de herramientas” técnicas que incluye:

Análisis de suelos: cruciales para determinar la fertilización adecuada.

Dosificación de gastos: optimizar cada dólar invertido.

Banco de fósforo: disponer del uso de las reservas de nutrientes para equilibrar costos.

En cuanto a la cosecha actual, Nuevo Surco reporta avances moderados en su zona de influencia, en el departamento de Paysandú, los rendimientos promedio se ubican en el entorno de los dos mil kilos por hectárea.

“El peso de mil granos está siendo el factor determinante en esta zafra, especialmente dadas las complicaciones registradas desde el litoral sanducero hacia el sur”, señalaron desde la firma.

La situación productiva es heterogénea, ya que mientras hacia el sur el panorama ha sido más desafiante, las mayores expectativas de resultados se concentran al norte de la “Heroica”. Esta disparidad configura un escenario complejo que obliga al rubro a redoblar esfuerzos para recuperar volumen de producción y tiempo, tanto en la zafra de invierno en curso como en la próxima campaña de verano.

ERRO

SEMILLAS

TRIGOS DONMARIO NACIDOS PARA RENDIR



DONMARIO
SEMILLAS

Por más información:



www.erro.com.uy



EL CRECIMIENTO ESTÁ EN
NUESTRA GENÉTICA

ANDRÉS ALAYÓN DE AGROPECUARIA DOLORES

Entre la expansión de los cultivos de invierno y una cosecha “comprometida”

El titular de la Agropecuaria de Dolores, Andrés Alayón, analizó el avance de la colza frente a las exigencias de implantación y advirtió sobre los bajos rendimientos y problemas de calidad en la zafra de soja

La capital del trigo comienza a definir sus proyecciones para los cultivos de invierno con un marcado interés en la colza. Según Andrés Alayón, presidente de la Asociación Agropecuaria de Dolores, se observa una expansión en el área de esta oleaginosa gracias a condiciones iniciales óptimas, aunque su consolidación definitiva depende de que finalice la cosecha de verano.

Alayón señaló que las exigencias para la implantación de colza son altas, por lo que no se descarta que parte de esa superficie derive finalmente hacia el trigo o la cebada. Esta transición refleja una situación financiera compleja en las empresas agropecuarias, que hoy apuestan a “salvar el año por kilos más que por precio”, apoyándose en un paquete tecnológico de punta para estabilizar la producción.

En la otra cara de la moneda, la cosecha de soja avanza con



lentitud y preocupación. El epicentro del problema se localiza en el Oeste y Sur del país, donde la falta de lluvias durante el



verano —apenas 100 milímetros distribuidos de forma irregular en tres meses— ha dejado huellas profundas.

En cuanto a rendimientos bajos, en zonas desde Dolores hacia Colonia y el centro del país, se reportan rindes de apenas 500 kilos por hectárea, con chacras que incluso serán descartadas.

Alertó sobre el deterioro de calidad ya que la trilla enfrenta problemas severos como granos pintados y vainas abiertas, lo que genera pérdidas adicionales

al momento del corte con la maquinaria.

Por otro lado, el contraste geográfico por el cual el corazón agrícola sufre el mayor impacto, hacia el Norte y la zona de Mercedes se observa una mejora moderada en el estado de los cultivos.

A pesar de la ansiedad del productor por generalizar la trilla, el ritmo está lejos de ser pleno debido al retraso en el apronte de los cultivos. Alayón indicó que, si bien es factible que algunas chacras muestren mejores resultados a medida que progrese la cosecha, no se espera un cambio categórico en el volumen final de producción.

Ante este panorama, la articulación entre el sector privado y el gobierno se vuelve clave para generar condiciones que permitan sostener la operatividad de los productores en una zafra marcada por la adversidad climática.

ACTIVIDADES

Nufarm y LDC lanzan plan Carinata 2026 con nuevas condiciones comerciales

En un paso decisivo para la consolidación de los biocombustibles de segunda generación, Louis Dreyfus Company (LDC) y Nufarm anunciaron el lanzamiento de su plan de producción de Carinata para la campaña 2026. La iniciativa busca responder a las crecientes exigencias de sustentabilidad de las cadenas internacionales, posicionando a Uruguay como un actor clave en la rotación de cultivos de invierno.

La principal novedad del anuncio radica en la mejora de las condiciones para el productor. Bajo la nueva alianza, el precio de referencia se fijó sobre el mercado Matif mayo 2027 con un descuento de US\$ 25 por tonelada, una cifra que optimiza la competitividad del



cultivo frente a otras opciones de la zafra invernal. En este esquema, LDC asume la gestión comercial y logística, mientras que Nufarm continúa liderando el desarrollo genético y el soporte técnico.

Este impulso se alinea con el análisis de Andrés Iolster, especialista en mercados internacionales y aceites vegetales, quien durante el Primer Seminario de Brassicas en Mercedes destacó un cambio

de paradigma global. Según Iolster, el mundo atraviesa un crecimiento masivo en la demanda de aceites para biocombustibles, especialmente en Estados Unidos, Indonesia y Brasil, mientras que

el mercado de harinas y proteínas muestra signos de estancamiento.

“El mensaje principal es que el motor del mercado hoy es el aceite”, señaló Iolster en entrevista con Contacto Rural a cargo de Leonardo Bolla. El experto estimó que la fabricación de biocombustibles ya alcanza los 61 millones de toneladas de aceites y grasas, con proyecciones de duplicar ese volumen en una década. Esta dinámica, impulsada por las nuevas demandas de los sectores de aviación (SAF) y transporte marítimo, favorece directamente a cultivos como la carinata, la colza y el girasol.

En este contexto, la alianza entre LDC y Nufarm busca acelerar la reconversión de la capacidad de molienda en la región. El objetivo es capturar los excelentes márgenes que ofrecen estos granos y asegurar que el productor reciba un precio justo, integrándose de forma rentable a una cadena de valor que ya no solo mira al sector energético terrestre, sino que vuela hacia los cielos del transporte sostenible.

MERCADOS

La geopolítica y la demanda asiática redefinen el mercado global de granos

El analista de Novitas advirtió que, pese a la volatilidad y los mínimos históricos en los precios ajustados por inflación, la demanda de los países asiáticos ofrece un horizonte positivo para los próximos cinco años

El mercado internacional de productos agrícolas atraviesa un escenario convulsionado. Según Enrique Erize, referente de la consultora Novitas, la combinación de la guerra en Medio Oriente, la volatilidad en la Bolsa de Chicago y los factores climáticos han empujado los valores de los granos a mínimos históricos cuando se los ajusta por inflación.

En este contexto, Erize destacó que la incertidumbre geopolítica se ha vuelto un factor más determinante para los precios que la propia relación entre oferta y demanda.

El analista subrayó una



marcada diferencia entre la realidad de Estados Unidos y la de Sudamérica. Mientras que en el país del norte las siembras de maíz y soja

avanzan con optimismo, la situación en Brasil es calificada como una "pesadilla" para los precios regionales, por el volumen de la zafra que se calcula

en máximos históricos.

"Desde noviembre a marzo, la soja en Norteamérica subió US\$ 50 por tonelada, mientras que en el Río de la Plata se mantuvo casi sin movimientos", puntualizó Erize.

El volumen de la oferta brasileña es tan contundente que ha forzado a los productores locales a replantear sus estrategias de posicionamiento para no quedar atrapados en el estancamiento de los valores regionales.

Los nuevos motores

Frente al proteccionismo de la Unión Europea, que Erize considera un freno para el éxi-

to del acuerdo con el Mercosur iniciado el pasado 1 de mayo, el analista puso el foco en Asia.

Destacó la demanda estructural, por la cual el crecimiento de las poblaciones asiáticas y el aumento del precio de la carne vacuna en el mundo aseguran un piso de demanda por al menos cinco años.

El factor India, por el cual el país crece a tasas "formidables", lo que garantiza un escenario muy positivo para la exportación de alimentos.

Con respecto a los aceites industriales, enfatizó en la demanda "impresionante" proveniente de Tailandia, Malasia y Vietnam.



90 años Maltería Oriental S.A.

SUSTENTABILIDAD QUE COMIENZA EN EL CAMPO

Maltería Oriental S.A. comprometida con el cuidado del medio ambiente y el uso responsable de los recursos, para una mejor cebada malteada.

www.malteriaoriental.com.uy

VANGUARDIA

Una década de expansión y el crecimiento en la Expo Santa Rita de Alto Paraná

En el marco de la Expo Santa Rita, celebrada en el departamento de Alto Paraná, Proquimur reafirmó su fuerte compromiso con el mercado paraguayo. Este evento no fue uno más para la compañía, sino el escenario para conmemorar los diez años de alianza estratégica con la empresa Sul América. Esta unión ha permitido consolidar más de 50 registros de productos en el país, fortaleciendo las oportunidades de negocio en un mercado agrícola de alta relevancia regional.

Antonio Bazzino, director de Proquimur, destacó que el mercado paraguayo presenta particularidades que exigen una respuesta técnica precisa. Debido a las condiciones climáticas de la zona, la demanda de fungicidas e insecticidas es significativamente más intensiva que en otras regiones. “Esto nos impulsa a trabajar fuertemente en el uso responsable de los agroquímicos y en la protección del empleo



adecuado de las herramientas tecnológicas”, señaló el directivo.

El desafío fitosanitario

A diferencia de otros mercados, en Alto Paraná la presión de

malezas es menor, pero la gravitación de las enfermedades fúngicas es determinante. Bazzino explicó que el manejo sanitario puede requerir entre cuatro y cinco aplicaciones por zafra, a

menudo utilizando combinaciones complejas de productos, un modelo que guarda similitudes con la agricultura de ciertas zonas de Brasil.

Para enfrentar esta realidad, la firma pone especial énfasis en su producto “Único” y adelantó que se sumarán importantes novedades al portafolio de fungicidas durante los próximos meses para optimizar el control en la plaza local.

Resultados y potencial

Respecto al balance de la temporada, el empresario calificó el ciclo actual como sumamente positivo. Las proyecciones de cierre de campaña se ubican entre los 4.300 y 4.500 kilos por hectárea, a lo que se agrega una “zafriña” que arroja resultados muy alentadores, comparables con los promedios obtenidos en Uruguay.

Asimismo, Bazzino puso el foco en el maíz, resaltando su enorme potencial de desarrollo tanto para el sector agrícola general como para el área forrajera

específicamente. En el plano local, también mencionó el avance de los cultivos de colza y carinata, que han tenido un impacto creciente en el área de siembra, aunque recomendó mantener una postura de cautela y prudencia a la espera de los resultados finales de cosecha de verano en curso.

Se destaca la alianza de más de diez años con Sul América que ha funcionado como el nexo vital para que la tecnología de Proquimur llegue a las zonas más productivas de Paraguay, especialmente en el cinturón agrícola de Alto Paraná.

La red gestiona hoy más de 50 registros, lo que garantiza una paleta de soluciones completa que cubre desde el tratamiento de semillas hasta la protección de fin de ciclo.

El trabajo conjunto ha permitido una adaptación rápida a las necesidades de la región, donde la logística y la disponibilidad de producto en tiempo real son críticas debido a la alta presión de plagas y enfermedades.

Más allá de la venta, la red pone el foco en el empleo adecuado de las herramientas. Esto es vital en un mercado que demanda hasta cinco aplicaciones de fungicidas por zafra. Se trabaja en la transferencia de conocimiento a través de Sul América, se implementaron capacitaciones sobre el uso de productos como Único, asegurando que el productor maximice su inversión y proteja la salud del cultivo.

Ciencia y resultados para potenciar la oleaginosa top

La campaña de oleaginosas de invierno 2026 se encamina hacia un horizonte de crecimiento sostenido, con la colza posicionada como el cultivo estrella de la rotación. En este escenario, la firma Megaagro llevó a cabo una destacada jornada técnica virtual orientada a optimizar la toma de decisiones y los márgenes económicos del productor. Bajo la visión del técnico comercial Jorge Foderé, la actividad se centró en la integración de herramientas tecnológicas, el manejo de herbicidas y la presentación de resultados de bioensayos clave para la eficiencia productiva.

Uno de los pilares del encuentro fue el análisis de los costos de insumos, especialmente los fertilizantes. Ante este desafío, la consultora Vacampo aportó datos fundamentales sobre la ambientación de chacras y la nutrición de suelos. Se hizo especial énfasis en el empleo de yeso y la elección estratégica de los materiales según el ambiente, buscando que la inversión en tecnología se traduzca en una mayor productividad por hectárea.

Alerta Climática y Manejo de Malezas

Foderé advirtió sobre un



riesgo crítico para la campaña en curso: la activación de herbicidas residuales de verano. Debido a las escasas precipitaciones registradas, estos químicos podrían “despertar” durante el invierno, generando efectos de fitotoxicidad en la colza. Esta

situación obliga a los productores a realizar un seguimiento exhaustivo y utilizar las herramientas de detección precoz presentadas por la firma.

En cuanto a la competencia por el área, Foderé señaló un “mano a mano” entre las brassicas y los cereales de invierno. Sin embargo, destacó que Uruguay está liderando el crecimiento de esta oleaginosa en la región, convirtiéndola en una oportunidad estratégica para el país gracias a su expansión constante.

Portfolio Genético y Diversificación

El éxito de Megaagro se refleja en un crecimiento exponencial: a fines de abril, las ventas de semillas de colza ya duplicaron las cifras de 2025. Este dinamismo se apoya en una oferta de materiales que cubren nichos específicos.

Floriana INTA: Un material de ciclo largo y siembra temprana. Se destaca por su elevado potencial de rendimiento y componentes de éxito productivo ya probados.

Renegade: De origen australiano, esta variedad entra en su segundo año comercial para combatir las malezas de difícil control. Su tecnología permite el uso de herbicidas específicos que simplifican el manejo sanitario del cultivo.

La apuesta de Megaagro para 2026 es clara: brindar un soporte tecnológico integral que permita al productor navegar la volatilidad de costos y los desafíos climáticos, consolidando a la colza como el motor de la diversificación agrícola.

Nace una unión de raíces firmes

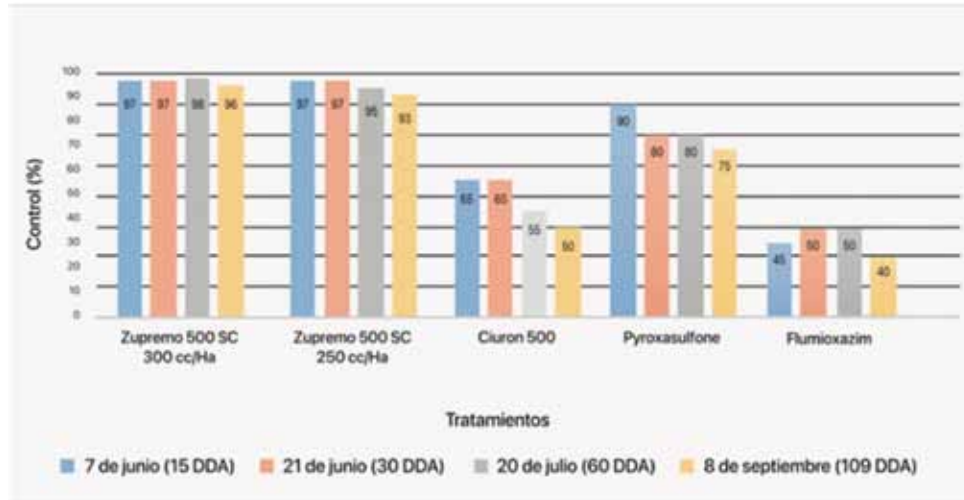


Agroenfoque, Lanafil y Procampo **son Raizar Agro.**
Juntos aportamos al crecimiento del agro en nuestro país.

Cibeles: 50 años de soluciones y éxito en el manejo de las malezas

En Cibeles celebramos 50 años de trayectoria acompañando al productor con soluciones confiables, cercanas y adaptadas a los desafíos de cada campaña. Este aniversario no solo representa un hito institucional, sino también una oportunidad para reafirmar nuestro compromiso con la innovación, la sustentabilidad y la generación de valor en el agro uruguayo. A lo largo de estas cinco décadas, hemos evolucionado junto al sector, fortaleciendo nuestro portafolio y apostando a tecnologías que mejoren la eficiencia productiva. En este contexto, el manejo de malezas en cultivos de invierno, particularmente en trigo y cebada, continúa siendo un pilar clave para alcanzar altos rendimientos y calidad de grano. La creciente presión de malezas, sumada a escenarios de resistencia, exige estrategias cada vez más precisas y herramientas eficaces.

Dentro de nuestra propuesta, destacamos dos soluciones:



Control preemergente y residual de Ryegrass en Trigo. Todos los tratamientos fueron aplicados con 3 L/ha de Glifoweed Platinum. Los primeros tres tratamientos se realizaron 15 días previos a la siembra y los últimos dos el día de la siembra.

Zupremo 500 SC y Tempo 420 SC.

Zupremo 500 SC es un herbicida diseñado para el control preemergente de raigras y malezas de hoja ancha en trigo, con excelente desempeño sobre especies problemáticas que compiten fuertemente en etapas tempranas del cultivo. Tal como

se observa en la gráfica, Zupremo 500 SC presenta niveles de control consistentemente altos a lo largo del tiempo, evidenciando su destacada residualidad y eficacia sostenida en el manejo de ryegrass. Su formulación permite una acción eficaz y persistente, favoreciendo un arranque limpio

y reduciendo la interferencia en momentos críticos de definición de rendimiento.

Por su parte, Tempo 420 SC se posiciona como una herramienta versátil tanto en trigo como en cebada, ampliando el espectro de control y brindando flexibilidad en la estrategia de

manejo. Su perfil lo convierte en una opción clave para rotaciones donde la cebada tiene un rol relevante, asegurando selectividad y eficiencia.

La combinación de estas tecnologías permite construir programas de control robustos, adaptados a las condiciones locales y a la dinámica de cada lote. En Cibeles entendemos que el manejo de malezas no es solo una aplicación, sino una estrategia integral, donde la elección del producto correcto marca la diferencia.

A 50 años de nuestro inicio, seguimos trabajando con la misma convicción: estar cerca del productor, aportando soluciones concretas que impulsen sistemas productivos más eficientes y sostenibles.

Todos los tratamientos fueron aplicados con 3 L/ha de Glifoweed Platinum. Los primeros tres tratamientos se realizaron 15 días previos a la siembra y los últimos dos el día de la siembra.

Expertos instan a la precisión sanitaria para asegurar el éxito

Bajo la consigna de intervenir en “tiempo y forma”, especialistas de analizaron en Nueva Helvecia las proyecciones para trigo, cebada y colza en una campaña marcada por márgenes ajustados

En una jornada técnica de alto impacto celebrada este miércoles en el Hotel Nirvana, referentes del sector agrícola se reunieron para debatir las “Estrategias de Manejo de Cultivos de Invierno”. El mensaje central fue unívoco: la rentabilidad de la actual campaña dependerá de la precisión milimétrica en las intervenciones sanitarias y la calidad de las aplicaciones.

Carlos Pérez, director de la consultora Clínica Vegetal y reconocido fitopatólogo, fue tajante respecto a la ventana de acción en el campo. “La corrección tardía del problema será muy cara”, advirtió. Según el experto, postergar los tratamientos no solo pone en riesgo



En el Hotel Nirvana Carlos Pérez, José Luiz Inciarte, Nicolás Faggi y Andrés Berger (de izq. a der.)

la sanidad del cultivo, sino que dispara los costos operativos en un escenario donde los números de producción son extremadamente finos. La recomendación

técnica insiste en implementar protocolos rigurosos de monitoreo y seguimiento constante para evitar que las epidemias alcancen niveles incontrolables.

Alerta por monocultivo de colza

Uno de los puntos más críticos de la jornada fue la advertencia sobre la enfermedad de foma en la colza. Los especialistas señalaron que el riesgo sanitario aumenta significativamente bajo esquemas de monocultivo.

Para mitigar esta amenaza, la recomendación técnica es clara: esperar al menos dos años antes de volver a sembrar colza en el mismo lote. Esta rotación es considerada fundamental para garantizar la viabilidad del cultivo a largo plazo.

El evento también sirvió para analizar el cierre de la zafra estival. Desde Clínica Vegetal se reportaron complicaciones logísticas en la cosecha de soja, agravadas por el uso de desecantes y demoras en las plantas de acopio. Sin embargo, la mayor preocupación radica en la calidad de la semilla. Los retrasos en la recolección están afectando el vigor del material, lo que po-

dría comprometer la siembra de octubre. Los técnicos instaron a los productores a realizar análisis de calidad exhaustivos para evitar sorpresas en la próxima campaña.

El panel de expertos contó con la participación de:

- Andrés Berger (INIA La Estanzuela), quien aportó su visión sobre la investigación local.

- Carlos Pérez (Clínica Vegetal), enfocado en el diagnóstico patológico.

- Nicolás Faggi (Investigación y Desarrollo, Syngenta Uruguay), quien presentó actualizaciones sobre ensayos de fungicidas y manejo de vuelco en cebada de alto rendimiento.

En un contexto donde la eficiencia económica manda, la jornada concluyó que la adopción de tecnología y el manejo profesional son las únicas herramientas para minimizar riesgos y maximizar el beneficio directo por hectárea.

El trigo marca la cancha en las rotaciones

Barraca Erro apuesta a la genética para potenciar el cereal

En el corazón agrícola de Dolores, la actividad no da tregua. Los productores trabajan a contrarreloj en una dinámica intensa de siembra y cosecha, buscando ganarle la pulseada a un clima impredecible que oscila entre la falta de precipitaciones y el riesgo de excesos hídricos. En este escenario, la prioridad es clara: levantar la cosecha de verano y avanzar con paso firme hacia los cultivos de invierno, en medio de una coyuntura compleja marcada por la incertidumbre geopolítica, la suba de costos y la expectativa de mejores valores en los granos.

Fernando Segú, gerente de Investigación y Desarrollo de Barraca Erro, analizó el panorama actual de una zafra que ya está en marcha. Segú explicó, la colza lidera la actividad en estos meses de abril y mayo, con la siembra de híbridos invernales y de ciclo largo en pleno desarrollo durante el



mes de abril y principio de mayo sumado a los ciclos intermedios-cortos enfocados para el mes de mayo por lo que el cultivo se consolida como una pieza clave de la rotación. “Existe una demanda fuerte desde los primeros días de marzo, con un interés muy marcado durante estos meses”, señaló Segú. Para responder a esta demanda, la empresa promueve una paleta tecnológica completa. Entre las novedades, destaca el híbrido Apolo CL, un material que tras cuatro años de impulso ya

cuenta con cierto volumen distribuido en todo el país. Asimismo, para las siembras de mayo, Erro presenta opciones innovadoras como Hyola Solstice CL y Hyola Continuum CL, ambas equipadas con tecnología Clearfield, que permite un control más eficiente de malezas.

El protagonismo del trigo

con la apertura de las ventanas de siembra de trigo, Barraca Erro ha desplegado una oferta amplia y estratégicamente dis-

tribuida para cubrir cada ventana de implantación. Entre los cultivares destacados figura Don Mario Araucaria, un ciclo intermedio-largo ideal para siembras a partir de mediados de mayo. Esta variedad destaca por su gran capacidad de macollaje, lo que le permite mantener altos rendimientos incluso ante retrasos en la implantación, sin descuidar la sanidad y la calidad de grano.

Sin embargo, la apuesta técnica de la compañía va más allá de las variedades comerciales tradicionales. El objetivo es maximizar el rendimiento y la calidad mediante una propuesta diversificada que este año suma dos nombres nuevos: Don Mario Casuarina y Don Mario Tipa. Estos lanzamientos completan la paleta triguera tras más de tres años de ensayos rigurosos.

“Estos materiales se distinguen por su excelente comportamiento frente a enfermedades

como la roya estriada y por aportar un plus de rendimiento para las siembras de fines de mayo y durante todo junio”, detalló Segú. Aunque dichos lanzamientos cuentan con volúmenes más acotados en esta etapa inicial, los resultados productivos confirman un potencial muy alto, una excelente sanidad respaldada por las + de 100 localidades que se realizan en entre la red de desarrollo de Argentina + Uruguay.

Oportunidades frente a los costos

El contexto económico también juega su papel. Segú destacó que, si bien los costos de siembra han experimentado incrementos, el mercado presenta “oportunidades” interesantes. Los valores del commodity ha tomado valores más altos, lo que puede generar un incentivo adicional para el productor que busca rentabilidad en un sistema de producción cada vez más exigente. Con una combinación de genética de punta, respaldo técnico y una visión clara de las necesidades del campo, Barraca Erro se posiciona para liderar una zafra de invierno donde el trigo y la colza vuelven a ser los motores de la rotación agrícola en el país.

Maltería Oriental impulsa su plan de siembra con el tercer mejor rendimiento histórico detrás

Especial para Brassicas y Cereales, escribe Magdalena Echandy

Con el foco puesto en la gestión comercial y la precisión agronómica, la empresa presentó su esquema para la nueva zafra, recomendando fechas de siembra a partir del 20 de mayo.

En este sentido, se ha puesto en marcha la campaña de cebada para el presente año, presentando un plan de siembra y esquema comercial que busca dar estabilidad al productor en un contexto de mercado dinámico. La propuesta, que fue lanzada oficialmente a mediados de marzo, incorpora ajustes moderados basados en la experiencia productiva reciente de la industria.

Una de las novedades más relevantes, destacada por el ingeniero Vladimir Bentancor, Jefe



de Semillas y Granos del área agronómica de MOSA, es la utilización de la posición de diciembre de la Bolsa de Chicago para el trigo como referencia para la fijación del precio de la cebada.

Esta herramienta permite a los productores una gestión más clara de sus márgenes y la posibilidad de adoptar posiciones comerciales con mayor flexibilidad. Además, se mantiene una

estructura definida en los parámetros de calidad, cubriendo aspectos como daños, granos rotos y sustancias extrañas.

La nueva campaña inicia con el impulso de los excelentes resultados obtenidos el año pasado:

- **Rendimiento récord:** Se alcanzaron promedios de 4.300 kg/ha en chacra sobre una superficie de 66.000 hectáreas.

- **Cebada maltera:** El rendimiento de grado maltero ascendió a 3.830 kg/ha, consolidándose como el tercer resultado más alto en la historia de la empresa.

- **Calidad:** A pesar de las precipitaciones de diciembre, que afectaron el tramo final de la cosecha, el rechazo de partidas fue históricamente bajo, situándose entre el 7% y 8%.

Para este año, la situación de los cultivos de verano permitió liberar las chacras de forma temprana. Sin embargo, Bentancor advirtió que el potencial productivo final dependerá críticamente de las condiciones climáticas de la primavera.

En este sentido, las recomen-

daciones técnicas son claras:

- **Fechas de siembra:** Se sugiere iniciar a partir del 20 de mayo, desplazándose hacia junio para los materiales más productivos.

- **Nutrición del cultivo:** Se hará especial énfasis en la fertilización nitrogenada ajustada a cada momento fenológico del cultivo, siembra, macollaje y encañado en sus dos momentos. MOSA planea capitalizar los resultados de su plan piloto de fertilización realizado en 3.000 hectáreas el año pasado, en el cual se obtuvieron excelentes rendimientos sin desajustes en proteínas. Siendo una herramienta vital dada la volatilidad actual de los precios de los insumos. En síntesis, la campaña se presenta con bases sólidas y elementos comerciales favorables. Según la compañía, el negocio se perfila como positivo para todos los integrantes de la cadena maltera. MOSA tiene a disposición de los interesados su red de distribución en todo el litoral del país quienes podrán brindarles el asesoramiento integral.

ZUPREMO

500 SC

EL PLAN COMIENZA ANTES DE LA SIEMBRA

Control preemergente
de amplio espectro

Alta residualidad
Manejo anti resistencia



HERBICIDA
ZUPREMO
SUSPENSIÓN CONCENTRADA **500 SC**

Componentes del producto:		
Nombre comercial del ingrediente activo (i.i.a.)	Concentración (i.i.a.)	Concentración (i.i.a.)
Proxasulfona	20 %	200 g/L
Flumioxazina	73 %	730 g/L

COMPONENTES DEL PRODUCTO:
Flumioxazina 730 g/L (i.i.a.)
Proxasulfona 200 g/L (i.i.a.)

USO AGRÍCOLA:
Herbicida preemergente para el cultivo de trigo, cebada y avena.
PROHIBIDO SU USO PARA FINES DISTINTAS A LAS ESPECIFICADAS EN LA ETIQUETA.
Producto autorizado por el Ministerio de Ganadería, Agricultura y Pesca.
Número de Registro: 3332

PRECAUCIONES Y MEDIDAS DE SEGURIDAD:
Evitar el contacto con la piel y la ropa. Usar ropa protectora.
Evitar el contacto con los ojos. En caso de contacto, lavar con abundante agua.
Evitar el contacto con el agua.
Evitar el contacto con alimentos, animales y fuentes de agua.
Evitar el contacto con plantas y animales.
Evitar el contacto con el agua.
Evitar el contacto con el agua.
Evitar el contacto con el agua.

CUIDADO

cibeles.com.uy

[cibeles.agro](https://www.instagram.com/cibeles.agro)



cibeles
agro