



CULTIVOS DE VERANO 2026

El Niño:

Clima extremo , rediseño del manejo y lluvias abundantes obligan a redefinir las estrategias



TENDENCIAS

Luces y sombras de la campaña récord invernal versus el impacto estival



ESTRATEGIA

El doble cultivo es la fórmula clave para diversificar y estabilizar



MERCADOS

Las coberturas y resguardo en un escenario de alta volatilidad

RAIZAR AGRO

Supra
Semillas

UNA PROPUESTA INTEGRAL PARA SU

MAÍZ

La mejor genética se potencia con la mejor tecnología.



GENÉTICA



NUTRICIÓN



PROTECCIÓN



RESPALDO TÉCNICO

MAXIMIZAMOS LA RENTABILIDAD DE SU CULTIVO

www.raizaragro.com

EN CONTEXTO

Niño Godzilla: clima sin freno y una ficha al pleno

La intención de siembra de los cultivos de invierno para grano seco en la zafra 2026 se estimó en 825.712 hectáreas



Especial para Cultivos de Verano
Escribe Emiliano Uribe*

Cada campaña llegan los mismos titulares: “año Niño”, “Niña”, o esta vez la versión extrema, el llamado “Niño Godzilla”. Los pronósticos climáticos han mejorado mucho en los últimos años, pero siguen siendo eso: pronósticos, con márgenes de error que se amplían cuanto más lejos miramos en el calendario. Tomarlos como una certeza para definir el plan de siembra es, como mínimo, arriesgado. Este año el mercado viene con el rumor instalado de que será una zafra extremadamente lluviosa, y la tentación es evidente: si va a llover mucho, el maíz de primera parece el gran ganador. En un año de rendimientos promedio, con un costo total de 1.376 USD/ha y un precio de 240 USD/tonelada, el maíz de primera deja un margen de 224 USD/ha. Pero si el pronóstico Niño se cumple y los cultivos de verano rinden un 20% más, ese margen prácticamente se duplica: 544 USD/ha. La soja de primera, en cambio, apenas roza el equilibrio en un año normal (-15 USD/ha) y sube a 188 USD/ha en el escenario lluvioso, muy por debajo del maíz.

El número del escenario Niño es tentador, pero encierra una trampa: el mercado del maíz no es el mercado de la soja. La soja se vende a paridad de exportación, un mercado global líquido que absorbe sin sobresaltos un aumento de producción de un país como Uruguay. El maíz, en cambio, depende en gran medi-

Cuadro 1. Presupuesto por cultivo — rendimiento promedio (año normal)

Cultivo	Rend. esperado (t/ha)	Precio (USD/t)	Rend. equilibrio (t/ha)	Costo total (USD/ha)	Producto bruto (USD/ha)	Margen bruto (USD/ha)
Trigo	4,2	215	4,09	878	903	25
Cebada	4,2	230	3,80	874	966	92
Colza	1,8	550	1,53	840	990	150
Soja 1ª	2,50	407	2,54	1.033	1.018	-15
Soja 2ª	2,25	407	2,02	821	916	95
Maíz 1ª	6,67	240	5,73	1.376	1.600	224
Maíz 2ª	5,50	240	4,32	1.037	1.320	283

Elaboración propia en base a presupuestos de costos interno de Cuatro Hojas, precios esperados y rendimientos. Los rendimientos de soja y maíz (1ª y 2ª) corresponden a un año promedio, es decir, un 20% por debajo del escenario “Niño” que se maneja para esta zafra.

Cuadro 2. Maíz de primera a pleno vs. secuencias invierno + verano de segunda

Secuencia	Margen año promedio (USD/ha)	Margen escenario Niño, +20% verano (USD/ha)
Maíz 1ª (a pleno, solo)	224	544
Trigo + Soja 2ª	120	303
Trigo + Maíz 2ª	308	572
Cebada + Soja 2ª	187	370
Cebada + Maíz 2ª	375	639
Colza + Soja 2ª	245	428
Colza + Maíz 2ª	433	697

Margen año promedio: rendimientos de soja y maíz un 20% por debajo del escenario Niño, precio y costos constantes. Margen escenario Niño: rendimientos de verano informados para esta zafra (+20% sobre el promedio). Las secuencias de invierno no se ajustan por no formar parte del supuesto lluvioso planteado.

da del consumo interno —avicultura, cerdos, tambo, encierros, algo de exportación regional— con una capacidad de absorción y una logística mucho más acotadas. Si buena parte del área agrícola decide “tirarse a pleno” al maíz de primera apostando al mismo pronóstico, el volumen adicional puede presionar el precio local hacia abajo justo cuando más se necesita que se sostenga. Los 544 USD/ha del escenario Niño están calculados a precio constante de 240 USD/tonelada; ese es el primer supuesto que se cae si todos hacemos la misma apuesta al mismo

tiempo, o queda un remanente grande de granos forrajeros del invierno (trigo y cebada con problemas de calidad).

A esto se suma un riesgo agronómico que ningún pronóstico estacional resuelve: el rendimiento del maíz se termina de definir en una ventana muy corta, apenas los diez o quince días antes y después de la floración.

Un total de lluvias generoso para toda la zafra no garantiza nada si justo en esos días críticos se corta el agua; el cultivo puede perder gran parte de su potencial, aunque el resto del

ciclo haya sido húmedo. Concentrar toda el área en un solo cultivo, y encima en una única fecha de siembra, es exponer el resultado del año entero a lo que pase en esa ventana de siembra —maíz de primera y de segunda no florecen el mismo día— y diversificar entre cultivos reduce la probabilidad de que un golpe de sequía puntual coincida con el momento exacto en que se define el rinde.

Ahí es donde la diversificación, lejos de ser un discurso repetido, vuelve a mostrar

su valor, y con un dato contundente: las secuencias de invierno seguidas de maíz de segunda superan al maíz de primera, llueva mucho o llueva lo normal. En un año promedio, cebada seguida de maíz de segunda deja 375 USD/ha y colza seguida de maíz de segunda 433 USD/ha, muy por encima de los 224 USD/ha del maíz de primera solo; trigo-maíz de segunda también lo supera, con 308 USD/ha. Si el escenario Niño se confirma, esas mismas secuenciastrepan a 639, 697 y 572 USD/ha respectivamente, todas por encima de los 544 USD/ha del maíz de primera a pleno. Es decir: no hace falta acertarle al pronóstico para que la diversificación gane. Las secuencias con soja de segunda (entre 120 y 428 USD/ha según el escenario) rinden menos en el papel, pero con menor costo de implantación, menor riesgo por hectárea y sujeta al precio internacional.

El mensaje no es dejar de sembrar maíz de primera: con estos números sigue siendo un cultivo central del planteo. El punto es no jugárselo todo a una sola carta basada en un pronóstico.

**Ingeniero agrónomo, director de Cuatro Hojas (www.Cuatrohojas.com)*

Encuadre

El doble cultivo sigue siendo, campaña tras campaña, la herramienta que mejor combina rentabilidad y estabilidad: reparte el riesgo climático entre dos ventanas de siembra, reparte el riesgo comercial entre dos mercados con dinámicas distintas, como también mantiene el suelo cubierto la mayor parte del año. Los pronósticos van a seguir estando ahí, cada vez con nombres más llamativos —Niño, Niña, ahora superhéroes o “Godzilla”—, y en algunos años van a acertar y en otros no. La planificación de la rotación, en cambio, es una decisión que está enteramente en nuestras manos, y los números muestran que apostar a la diversificación sigue siendo, pronóstico mediante o no, el camino más sólido hacia la rentabilidad agrícola.

NUEVA ZAFRA. NUEVOS MONTOS.

GIRASOL

Hasta 547
U\$/Há



MAÍZ

Hasta 810
U\$/Há



SORGO

Hasta 540
U\$/Há



SOJA

Hasta 593
U\$/Há



Llega una nueva zafra de cultivos graníferos de verano y actualizamos los montos y condiciones de los cultivos de Girasol, Maíz, Sorgo y Soja correspondientes al año agrícola 2026-2027.

Vigencia hasta el 30 de junio de 2027

Sujeto a aprobación crediticia.

Más información en brou.com.uy



**BANCO
REPÚBLICA**

130
ANIVERSARIO

Los cultivos de invierno pasan a la historia al lograr un área histórica de siembra

La intención de siembra de los cultivos de invierno para grano seco en la zafra 2026 se estimó en 825.712 hectáreas

Los resultados de la Encuesta Agrícola de Invierno 2026, elaborada por la Dirección de Estadísticas Agropecuarias (DIEA) mediante modalidades presencial, telefónica y web sobre una muestra representativa del Censo General Agropecuario, ofrecen un panorama dual para el sector agropecuario uruguayo: un sólido crecimiento en la proyección de los cultivos de invierno frente al fuerte impacto que causó el déficit hídrico en las cosechas de verano.

La intención de siembra de los cultivos de invierno para grano seco en la zafra 2026 se estimó en 825.712 hectáreas, consolidándose como una de las mayores superficies de las series históricas del país.

Dentro de esta proyección, destacan los siguientes rubros con la colza y carinata: que lideran la intención de siembra



con 343.153 hectáreas, dentro de un intervalo de confianza entre 283.823 y 401.722 hectáreas.

Por su lado, el trigo alcanza una intención de 268.540 hectáreas (con límites entre 203.370 y 307.000 hectáreas) y la cebada cervecera se estimó en 185.000 hectáreas, sumando además 1.921 hectáreas asociadas a praderas.

Cabe señalar que estas intenciones declaradas durante

el mes de junio serán actualizadas en la próxima encuesta de primavera en diciembre, una vez concretadas las labores de campo.

Respecto a la zafra precedente, el severo déficit hídrico golpeó a los cultivos de verano y en contraposición, el balance de la campaña de verano 2025/26 refleja el severo impacto del déficit hídrico registrado en el período primavera-verano.



La superficie sembrada de soja se ubicó en 1.147.803 hectáreas. No obstante, el rendimiento promedio cayó un 45 % en comparación con la campaña anterior, situándose en 1.721 kg/ha (frente a los 3.121 kg/hectáreas récord de la zafra previa). La producción total de soja bajó casi a la mitad, alcanzando 1.975.817 toneladas.

La brecha de rendimiento entre modalidades de produc-

ción evidenció la falta de agua: la soja de primera rindió 1.800 kg/ha en secano, mientras que bajo riego alcanzó los 3.421 kg/ha.

Por su parte, el maíz para grano seco ocupó una superficie de 252.918 hectáreas. Sus rendimientos en maíz de primera alcanzaron los 5.088 kg/ha en secano y 11.680 kg/hectáreas bajo riego (frente a los 6.438 y 12.902 kg/ha de la zafra anterior).

Agricultura de servicios y los bioinsumos lideran para transformar el paquete tecnológico

En el marco de una jornada con activo intercambio entre técnicos de la Facultad de Agronomía y la Asociación Uruguaya de Siembra Directa (Ausid), se presentaron avances clave sobre el rol de los cultivos de servicios (avena, centeno y vicia) en las secuencias agrícolas. La discusión se centró en la producción de materia seca, la gestión de las fechas de barbecho y la sincronización entre el aporte de nitrógeno de las coberturas y la demanda de los cultivos posteriores.

Paralelamente, se destacó la incorporación de bioinsumos como una herramienta eficaz para el control de insectos en las condiciones actuales. El



Directivos de Ausid Santiago Miguel y Luciano Dabalá



objetivo planteado es integrar estos insumos biológicos con los agroquímicos tradicionales para reducir la carga química sin resignar productividad, impulsando beneficios en la salud del suelo, la biodiversidad y la actividad de bacterias y hongos.

Santiago Miguel, presidente de Ausid, valoró en Contacto Rural en Radio Rural el sostenido diálogo entre productores, docentes e investigadores. Miguel enfatizó que este proceso representa un "cambio de paradigma con expectativas de mediano y largo plazo" e informó que la institución ya prepara el Encuentro Nacional de Agricultura Sustentable,

que se realizará los días 7 y 8 de octubre en Mercedes, Soriano. La primera jornada incluirá debates sobre el pH de los suelos e indicadores de sostenibilidad, con la participación de INIA, Fucra y Regadores Unidos.

Por otro lado, se remarcó la urgencia de evaluar el impacto del exceso de lluvias sobre la estructura de los suelos, los cultivos de invierno y la preparación de las chacras para el verano, dado que el mayor riesgo se concentrará al momento de la cosecha en términos de rendimiento y calidad.

Dijo que se registran severos retrasos en la aplicación de nutrientes, control de malezas y tratamientos fungicidas y que se ingresa en las fases críticas, donde se prevé un impacto en el desarrollo de la cebada, el trigo y la colza, principalmente en los lotes que atraviesan el inicio de la floración, por lo que requerirán un seguimiento cercano a medida que se consoliden las condiciones de despeje.



SEMILLAS

MEJORES QUE LAS MEJORES DONMARIO, líder en soja.

DM **66R69** STS
Grupo de madurez 6.6

NUEVA

DM **64R64** STS
Grupo de madurez 6.2

DM **GARRA** IPRO STS
Grupo de madurez 6.4

DM **60I62** IPRO
Grupo de madurez 6.2

NUEVA

DM **70K70** STS
Grupo de madurez 7.0

DM **64K64** STS
Grupo de madurez 6.8

DM **60K60** STS
Grupo de madurez 6.3

DM **64E64** STS
Grupo de madurez 6.7

NUEVA

DM **60E62** STS
Grupo de madurez 6.0

DM **60E60** STS
Grupo de madurez 6.0

DM **50E25** STS
Grupo de madurez 5.2

DM **46E25** STS
Grupo de madurez 4.6

Por más información:



www.erro.com.uy



DONMARIO
SEMILLAS

Líder en Soja

Soja con tecnologías:

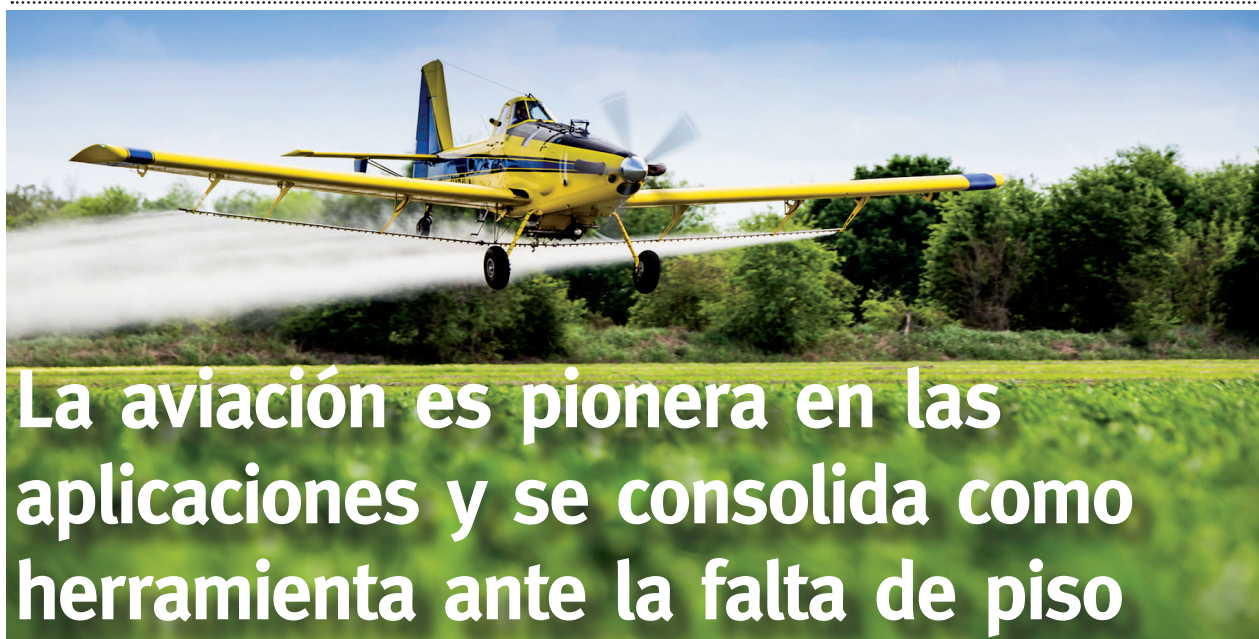


INTACTA RR2 PRO



Enlist

ConkestaE3



La aviación es pionera en las aplicaciones y se consolida como herramienta ante la falta de piso

Uruguguay volvió a posicionarse como referente regional en aviación agrícola durante un encuentro internacional que reunió a delegaciones del Cono Sur, Estados Unidos,

Canadá y República Checa, estos últimos representando a los fabricantes de turbinas. El evento contó con la participación del secretario de la Asociación Latinoamericana de Aviación Agrícola (ALAA), Néstor Santos, e integrantes de las principales industrias globales del sector, como Air Tractor y Thrush, enfocados en la actualización de pilotos y el suministro de repuestos.

Santos destacó la vanguardia del país, pionero en el uso de GPS referenciado y la capacitación continua de los profesionales del área, aspectos clave ante las crecientes exigencias globales de inocuidad alimentaria y prevención de contaminación.

En la oportunidad, destacó la innovación técnica, bioinsumos y el aporte de los drones durante la jornada en la que se abordó la incorporación de nuevas herramientas para optimizar la sanidad y el rinde de los cultivos y pasturas.

Uno de los puntos abordados, fue en cuanto al manejo sanitario en la ganadería, donde se planteó la necesidad de aplicar bioinsumos por vía aérea para combatir la garrapata y sanear los campos, donde expuso la especialista del área de Tacuarembó Alda Rodríguez.

En cuanto a la labor de la integración con los drones, se analizó la complementariedad entre los aviones y la tecnología multirrotor y sus



beneficiosos, ya que trabajar desde el aire evita el pisoteo del suelo —traducido en más kilos por hectárea—, mejora la eficiencia operativa y previene la propagación de enfermedades fitosanitarias.

En cuanto a la certificación de productos, el empresario enfatizó la importancia de alinearse con aviones y pilotos certificados bajo la premisa de “saberlo y hacerlo” para responder a la demanda de los mercados internacionales.

Por último, el ministro de

Ganadería, Agricultura y Pesca, Alfredo Fratti, subrayó que los productos de exportación requieren un verdadero certificado de garantía, marco en el que la aviación aporta precisión en las siembras de pasturas y cultivos, en las fertilizaciones y control de incendios forestales.

En ese sentido, se recordó que la capacitación local realizada para combatir el fuego, actividad que se realiza desde 2004, habiendo demostrado su efectividad en siniestros

históricos como Santa Teresa (2005), La Esmeralda (2011) y los recientes eventos en el litoral.

Finalmente, las abundantes lluvias recientes obligaron a suspender las demostraciones de vuelo de 30 aeronaves comprometidas. No obstante, se remarcó que, ante suelos saturados por las precipitaciones, los aviones constituyen la respuesta estratégica inmediata para la siembra de pasturas y el tratamiento oportuno de los cultivos.

Estrategia, tecnología y rotación ante la incertidumbre



Escribe Lic. Leonardo Bolla*

Convencidos de que diversificar y planificar permite enfrentar en mejores condiciones un escenario de inestabilidad, tensiones geopolíticas y volatilidad en el precio de los granos, el sector agrícola local se lanza hacia la campaña de verano 2026/27 bajo el signo de El Niño.

De la mano de este sello, que impone un panorama desafiante por los riesgos de excesos de precipitaciones al momento de las siembras y las futuras cosechas, la campaña se perfila con el eje en las rotaciones agrícolas, impulsada por la expansión de las opciones de girasol y maíz. En ambos casos, la tecnología y la genética de punta que acompañan los materiales presentados por las diferentes empresas a lo largo y ancho del país permiten sumar opciones en un contexto complejo, que está lejos de admitir la mínima posibilidad de error.

En consecuencia, se avanza en el diseño de la estrategia agronómica que permita articular, junto con los cereales y oleaginosos de invierno, un impacto positivo orientado a revertir los comprometidos resultados de la zafra precedente.

En estas semanas, en las cuales el país se tiñe de amarillo y verde por la floración de la colza y el avance del trigo y la cebada, el relevamiento técnico de los productores permite identificar riesgos sanitarios, adoptar previsiones y planificar aplicaciones para mitigar el ataque de enfermedades y plagas.

La maduración del sistema agrícola, acompañada del desarrollo de tecnología y genética de punta adoptada por el agricultor local, promueve la articulación de medidas productivas orientadas a mitigar los factores climáticos adversos y compensar con rendimientos la compleja realidad de precios de los mercados exteriores. El parque de maquinaria eficiente, la amplitud de prestadores de servicios y la modernidad del sistema son los aliados principales para hacer frente a esta coyuntura.

*Director de Agromedios

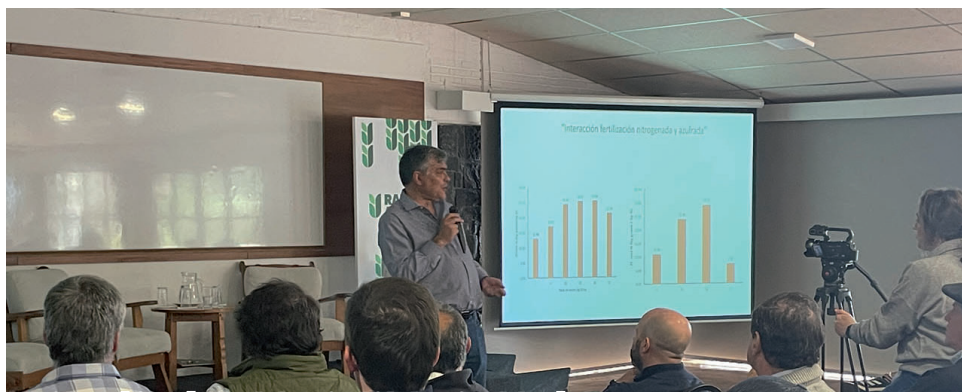
APOYO TOTAL

Raizar Agro presentó en Nueva Helvecia su estrategia integral para la zafra 2026-2027

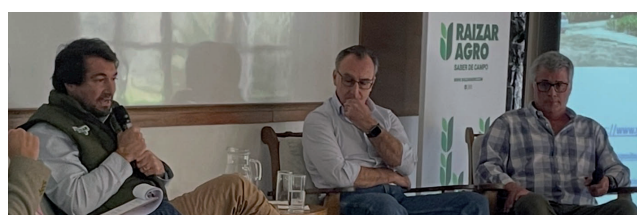
Con el fin de integrar en un mismo esquema de valor la elección genética, la nutrición, la protección vegetal y el asesoramiento continuo en chacra

Especial para Cultivos de Verano
 escribe Magdalena Echandy

Con la participación de más de 100 clientes en el Hotel Nirvana de Nueva Helvecia, Raizar Agro dio inicio formal a una nueva etapa técnica y comercial, lo que implica “más que productos: una estrategia de cultivo”. La compañía, surgida de la fusión de Agroenfoque, Lanafil y Procampo, lanzó su propuesta para la zafra 2026-2027, con el fin de integrar en un mismo esquema de valor la elección genética, la nutrición, la protección vegetal y el asesoramiento continuo en chacra. Durante la apertura, el gerente general de Raizar Agro, Juan Alzugaray, remarcó que la iniciativa se respalda en la trayectoria combinada de las tres empresas y en una filosofía de cercanía territorial. En ese sentido, enfatizó que la agricultura exige un conocimien-



Gabriel Espósito, técnico de la Universidad Nacional de Río Cuarto



Los expositores Bellenda, Pastorino y Silbermann

to técnico riguroso complementado con la vivencia directa y el entendimiento de las particularidades de cada suelo. El bloque de conferencias contó con disertaciones de destacados especialistas.

El Ing. Agr. Federico Larrosa, gerente de Desarrollo de Maíz para GDM-Supra, quien abordó en Contacto Rural en radio Rural el panorama del cultivo en la charla “Maíz 360”, donde expuso

las nuevas líneas del portafolio y conceptos de manejo como el fraccionamiento de la fertilización nitrogenada según la evolución real del cultivo, el clima y las relaciones de precios.

Por su parte, el Dr. Gabriel Espósito disertó sobre “Agronomía integral”, remarcando la importancia de adecuar las decisiones al rendimiento objetivo y al ambiente. Espósito hizo hincapié en el papel clave de los nutrientes secundarios y micronutrientes

(como Magnesio, Calcio, Boro y Zinc) para proteger la sanidad, maximizar rindes y mitigar el estrés térmico e hídrico. Posteriormente, el equipo técnico de Raizar Agro, integrado por Rafael Pastorino, Alfredo Silbermann y Federico Bellenda, analizó en entrevista con Leonardo Bolla “los desafíos operativos de la campaña. Pastorino advirtió que un escenario de lluvias por encima de la media eleva el potencial de rinde pero exige un manejo sanitario riguroso. Silbermann resaltó la necesidad de segmentar los materiales genéticos según cada ambiente, mientras que Bellenda subrayó que el éxito productivo se consolida desde la implantación, respaldado por un soporte oportuno de insumos y asistencia agronómica en el campo. De este modo, Raizar Agro reafirma su transición hacia un modelo integral enfocado en potenciar la productividad del sector.

DESDE EL AIRE

Drones XAG de Macció Tecnología ganan terreno frente a las complicaciones climáticas

El tamaño de gota y viscosidad se asegura por parte del sistema que permite regular el mismo para obtener mayor masa e impacto

En una zafra desafiante marcada por el exceso de humedad y la falta de piso para el ingreso de maquinaria terrestre, la tecnología de aplicación aérea con drones se consolida como una solución estratégica. Diego Oliva, especialista de la firma XAG, representada por Macció Tecnología, remarcó que las herramientas aéreas diferenciales permiten asegurar la operatividad de los tratamientos agrícolas reduciendo el riesgo ambiental.

El consultor enfatizó en la eficiencia y precisión en la gota, donde la propuesta de XAG apunta a optimizar la efectividad de la dosis aplicada, controlando factores clave para mitigar la variabilidad climática. De esta forma, impacta en la calidad de deposición, ya que el diferencial radica en la relación entre el volumen aplicado, por ejemplo, 10 litros por hectárea y la cantidad que efectivamente llega al objetivo.

El tamaño de gota y visco-

sidad se asegura por parte del sistema que permite regular el mismo para obtener mayor masa e impacto, así como ajustar el caldo de pulverización según las exigencias de la labor y el ambiente. Dijo que se trata de un equipo ‘tres en uno’ y que cuenta con amplio respaldo científico, ya que los drones XAG integran múltiples funciones en un solo dispositivo: siembra, fertilización y aplicación de fitosanitarios, sumando además la capacidad

de mapeo de parcelas para un manejo más eficiente de los recursos a costos competitivos.

Macció Tecnología viene impulsando ensayos y actividades de campo para validar el desempeño de estos drones con rigor técnico. Según Oliva, el mercado local responde de forma muy favorable, buscando información seria para adoptar la tecnología en sus esquemas productivos.

A nivel del Mercosur, el es-

pecialista señaló realidades dispares, mientras que Argentina muestra un ritmo de adopción más pausado, países como Brasil y Paraguay tienen avances significativos y una alta tasa de incorporación de drones. En la medida en que avanza la capacitación del personal, la curva de crecimiento se consolida, comenzando a sustituir en diversos escenarios a los equipos de pulverización terrestres tradicionalmente autopropulsados o de tiro.



ACTUALIZACIÓN TÉCNICA EN DOLORES

Variedad, genética y nutrición: las llaves de Barraca Erro para redefinir el negocio

La recomendación técnica indica que es preferible asumir el riesgo de perder algún kilo por siembra temprana antes que retrasar la fecha

El Gerente Comercial de Barraca Erro, Germán Bremmerrmann, destacó la alta convocatoria de representantes de todo el país en la trigésima edición de la Jornada de Actualización Técnica de la firma. El encuentro permitió identificar las principales preocupaciones del sector, volcar información local sobre genética desde el área de Investigación y Desarrollo, y aportar herramientas para optimizar la toma de decisiones del productor. Con el objetivo de presentar lanzamientos y nuevas tecnologías, la actividad promo-



vió el intercambio entre referentes del agronegocio como Diego Otegui (Salto), Néstor Britos (San José) y Eduardo Urgal (directivo del Frigorífico San Jacinto). Durante el panel se abordó la trans-

formación del campo hacia la diversificación, reflejada en una creciente integración agrícola-ganadera y la incorporación del riego, dinámicas que profundizan la sinergia entre sistemas.

Tras una campaña previa marcada por el déficit hídrico y costos elevados, el mensaje central apuntó a apoyarse en visiones complementarias para redefinir el negocio sin margen de error. En el contexto actual, se identificaron perspectivas de precios interesantes con la posibilidad de consolidar un piso superior en los valores de los granos a mediano plazo, oportunidad que los productores pueden capturar mediante ventas anticipadas para la próxima zafra de verano. En el marco del evento, se relanzó la marca Illinois junto a GDM, pre-

sentando cuatro productos respaldados por información técnica local en una fase de expansión del área de siembra. Se presentaron las claves técnicas y lanzamientos para la campaña de verano, en maíz ante la llegada del fenómeno «El Niño» y una demanda sostenida por parte de la ganadería y la lechería, el cultivo se posiciona como una apuesta fuerte para la zafra. En soja se presentaron tres nuevas variedades de ciclo largo (Grupo 7), orientadas a las zonas Norte, Noreste y Centro, con aptitud para siembras tempranas. Asimismo, se destacó la variedad 60e62, un material de alta estabilidad diseñado para elevar el techo de rendimiento tanto en siembras de primera como de segunda. Además del manejo y fecha de siembra en virtud de un escenario con buena disponibilidad de humedad en suelo, la prioridad estará en adelantar las siembras a octubre para maximizar el potencial productivo. La recomendación técnica indica que es preferible asumir el riesgo de perder algún kilo por siembra temprana antes que retrasar la fecha.

Ganadería de precisión: integración frente a los desafíos climáticos y comerciales

En el marco de la Jornada de Actualización Técnica de Barraca Erro, el director de Britos Hermanos, Néstor Britos, destacó la relevancia de la diversificación y la integración agrícola-ganadera como pilares fundamentales para mitigar riesgos climáticos y comerciales, al tiempo que permiten maximizar el potencial productivo de la empresa.

Durante su disertación, Britos detalló el esquema operativo de la firma, que despliega diferentes proyectos productivos en cuatro departamentos del país: la producción hortícola se concentra en San José y Flores, mientras que las fases de cría y recría ganadera se perfilan en Durazno, Flores y Florida.

Esta distribución geográfica y productiva permite desarrollar y profundizar simultáneamente múltiples rubros de alto valor.

Un elemento esencial del sistema es la complementariedad de los rubros en un mismo



entorno productivo. La actividad hortícola —particularmente el cultivo de papa— se realiza 100% bajo riego, integrándose a un esquema de rotación con cuatro años de praderas y maíz destinado a la alimentación ganadera dentro de un corral de engorde.

De esta manera, los cuatro rubros se potencian mutuamente en el mismo área.

Para que la ganadería se integre eficientemente a la agricultura, Britos remarcó que debe contar con un potencial de desarrollo diferencial. En

ese sentido, la empresa implementa un sistema de pastoreo rotativo con agua en la parcela y avanza hacia el escalamiento del sector mediante el uso de collares de pastoreo rotativo virtual con cambio de franja cada dos horas, con el objetivo de alcanzar una producción incremental de 300 kilos de carne por hectárea/año.

Asimismo, el esquema incorpora herramientas de selección y monitoreo de última generación con una ecografía estructural utilizada para identificar aquellos animales con mayor potencial genético y carnívoros, orientados a negocios de nicho de alto valor.

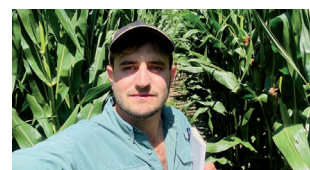
El monitoreo con drones y software, donde la empresa avanza en el desarrollo de una aplicación con tecnología para realizar el conteo del stock y el seguimiento del peso mensual, permitiendo evaluar de forma precisa la ganancia en kilos y la evolución del rodeo.

Cómo preparar un salto en la rentabilidad

En el marco del avance de la zafra agrícola, el gerente de Investigación y Desarrollo de Barraca Erro, Fernando Segú, analizó la evolución de las chacras de invierno y detalló la propuesta tecnológica de la empresa para los cultivos de verano, destacando la importancia clave de la integración agrícola-ganadera.

Según explicó el especialista, tras una etapa de días nublados y escasa radiación solar, los cultivos de invierno atraviesan actualmente un desarrollo favorable gracias al retorno de jornadas soleadas que permitieron retomar los trabajos de campo. Si bien en el caso del trigo y la cebada se registra cierto retraso en el ciclo, existe una expectativa positiva de que las condiciones climáticas acompañen el tramo final del desarrollo. De cara a la próxima campaña estival, la estrategia técnica de Barraca Erro se centra en la optimización del manejo, la rentabilidad y el resultado económico global de los sistemas productivos.

Soja: El foco está puesto en el progreso genético y el lanzamiento de nuevas variedades diseñadas para transformar el potencial am-



biental en rendimiento neto. La empresa enfatiza un manejo técnico con sentido económico para maximizar los márgenes en años con condiciones favorables.

Maíz (Illinois): Las condiciones actuales del mercado advierten una expansión del área de siembra, impulsada por la fuerte tracción del negocio ganadero. Dentro del portafolio, se destaca un híbrido reconocido por su estabilidad y potencial de rendimiento en grano, que además ofrece una sobresaliente aptitud silera. Su elevada producción de materia seca y alto contenido de almidón lo consolidan como una alternativa de alto valor para planteos lecheros y ganaderos intensivos.

Con esta propuesta, Barraca Erro reafirma su compromiso con el intercambio técnico y el aporte de soluciones de vanguardia para potenciar la productividad del sector agropecuario nacional.

El girasol gana terreno en la AMPLITUD de verano como una opción rentable

Las principales empresas presentaron sus propuestas comerciales para el cultivo, el cual destaca por su potencial de rendimiento y alto contenido de aceite, aunque exige un manejo sanitario estricto y una adecuada rotación de suelos

Las firmas Copagran, Cargill y Cusa expusieron sus alternativas para incorporar el girasol en una estrategia de diversificación agrícola. El oleaginoso se posiciona de excelente manera en lo climático, ambiental y operativo para siembras de primera. El atractivo comercial radica en su calidad: los materiales actuales apuntan a más del 50% de contenido de aceite, lo que se traduce en mayores bonificaciones de precio para el productor. Sin embargo, el manejo técnico requiere atención. El girasol ofrece escasa cobertura de rastrojo, lo que reduce el ingreso de carbono al sistema. Además, comparte la susceptibilidad a la esclerotinia, al existir cultivos que reproducen y propagan esta patología, los asesores enfatizan la necesi-



dad de definir de forma precisa la secuencia de rotaciones en cada lote. Tras una zafra ante-

rior donde las condiciones de “El Niño” permitieron que el girasol se destacara frente a la

soja, el ciclo que inicia plantea desafíos logísticos. La ventana de siembra para esta campaña será pequeña, concentrándose a partir de mediados de octubre. Para mitigar riesgos, se recomendó seleccionar chacras con buen drenaje y, fundamentalmente, evitar la siembra en lotes que vengan de colza.

El responsable del progra-

ma Agrícola y Ganadero de INIA, Ing. Agr. Sebastián Mazzilli, destacó que la reaparición del girasol plantea una transformación en las secuencias agrícolas tradicionales. Explicó que el cambio radica en nuevos híbridos con mayor potencial de rendimiento, un paquete genético superior para producir aceite y un nivel de precios creciente.

El girasol aporta una valiosa “diversidad estival” en una agricultura intensa dominada en verano por soja y maíz. Su siembra temprana abre oportunidades para descomprimir la logística. Finalmente, advirtió que el sector carece de una evaluación oficial de materiales, por lo que se depende de la información de las empresas, elemento clave ante la expansión del área.

SANIDAD

La propuesta de Cibeles para proteger la aptitud productiva frente a plagas y enfermedades

Con el lanzamiento de Zonda para cebada y soluciones de precisión para colza, la División Agro de la compañía despliega su red técnica para asegurar la sanidad y el rendimiento en una zafra desafiante

Las condiciones climáticas actuales, marcadas por la alta humedad, lluvias constantes y baja luminosidad, han creado el ambiente propicio para el desarrollo de hongos y plagas. Frente a este escenario, la División Agro de Cibeles impulsa una estrategia basada en el monitoreo frecuente y el uso de tecnologías de protección vegetal de vanguardia. El objetivo es claro: acompañar al productor a “mirar con lupa” cada lote para tomar decisiones a tiempo y blindar el rendimiento del cultivo.

El desafío sanitario no es menor. A la tradicional amenaza de las enfermedades fúngicas se suma este año una fuerte advertencia oficial: la Dirección General de Servicios Agrícolas



(DGSA), junto al INIA y la Facultad de Agronomía de la Udelar, confirmaron una presencia generalizada y atípica de la mosca barrenadora de la colza (*Phytomyza rufipes*) en esta zafra.

Para responder con éxito a estas exigencias del campo,

Cibeles pone a disposición del mercado un portafolio robusto y el soporte de su red de profesionales, con productos como

Zonda, el escudo definitivo contra Ramularia: Para el cultivo de cebada, la compañía presenta una innovadora triple

mezcla con carboxamidas. Esta tecnología representa la herramienta más eficiente del mercado para controlar y prevenir la Ramularia, una enfermedad que, si logra instalarse en condiciones de alta humedad, puede generar consecuencias

graves y difíciles de revertir.

En cuanto a la estrategia precisa para la mosca barrenadora, la masificación de esta plaga en colza plantea un reto logístico, ya que el insecto se aloja en zonas de difícil acceso dentro de la planta. Pablo Domínguez, ingeniero agrónomo y técnico de Cibeles, destacó que un control eficiente es 100% posible si se interviene con los productos correctos exactamente en el momento de mayor incidencia.

Desde la compañía recuerdan que el éxito de la campaña depende de evaluar el estado sanitario de cada chacra en función de la variedad sembrada y su nivel de tolerancia. Para garantizar que cada agricultor reciba el soporte adecuado, la red de distribuidores, técnicos y equipos de Cibeles ya se encuentra totalmente desplegada y equipada. La firma asegura una cobertura integral y soluciones a la medida de las necesidades actuales, garantizando la protección de los cultivos tanto para el cierre de esta campaña como para la planificación de la próxima.



Innovación, debate técnico y visión regional para el futuro

En La Jornada Anual de Proquimur 2026 se ratificó como uno de los encuentros técnicos y estratégicos más relevantes para el sector agropecuario de la región. Bajo la premisa de conectar la ciencia aplicada con las necesidades reales del productor en la chacra, la actividad reunió a destacados referentes nacionales e internacionales, investigadores, académicos y actores clave del complejo productivo para analizar la demanda del mercado, la evolución de los sistemas agrícolas y los desafíos biológicos de mayor impacto actual.

El programa técnico de la jornada puso sobre la mesa debates fundamentales sobre la dinámica de los cultivos y la efectividad de las moléculas disponibles. A través de la articulación con la academia e instituciones de investigación, Proquimur reafirmó su compro-



miso de volcar soluciones concretas al campo para mejorar la eficiencia y sostenibilidad de los sistemas.

En cuanto al manejo de malezas resistentes, se expuso un diagnóstico profundo sobre la

evolución de las malezas difíciles, abordando alternativas químicas y agronómicas, junto con las claves operativas para contener su avance.

Como la evolución en la tecnología de fungicidas, ya que

se presentó un balance técnico sobre la eficacia de los programas de protección sanitaria actuales, coronado con el lanzamiento comercial de Selecto, la nueva propuesta de la empresa que queda disponible en oferta desde estos días para acompañar la planificación de la zafra.

Se destacó la disertación de Niel Havis, especialista llegado desde Edimburgo (Escocia), quien durante su intervención, repasó los primeros registros y la problemática histórica de Ramularia en Europa, profundizando en la experiencia del Reino Unido con el uso de la molécula Fluopyram y su desempeño técnico frente a patógenos complejos. Antonio Bazzino, director de la firma, resaltó la importancia del trabajo colectivo y la generación de un espacio de diálogo abierto que beneficie al interés común de la cadena. Bazzino subrayó que la investi-

gación permanente de la empresa busca generar un impacto tangible no solo a nivel local, sino también en toda la región, aprovechando los aprendizajes compartidos con países vecinos que enfrentan problemáticas sanitarias y productivas a distintas escalas.

En ese sentido, el empresario enfatizó cómo la experiencia técnica local en el manejo de malezas se ha transformado en un punto de referencia para mercados como el de Paraguay, demostrando la competitividad y adaptabilidad de la agricultura nacional. Finalmente, se consideró la consolidación de un modelo de negocio diversificado y dinámico. La evolución hacia esquemas de rotación sólidos —basados en tres o cuatro cultivos principales de invierno y otros tantos de verano— ha transformado positivamente el sistema productivo. Esta integración permite optimizar el uso del suelo durante todo el año, mitigando el impacto de la volatilidad de los precios agrícolas internacionales y asegurando la estabilidad operativa del productor.



RURAL
610 AM • LA RADIO PAÍS



Dirección y conducción
Leonardo Bolla
Lunes a viernes

www.agromedios.com



Suplementos papel y digital



**ESTA
MAÑANA**

contactorural

9:00 a 10:30 hs 17:00 a 18:30 hs



Seguinos en redes sociales!

Actualidad agropecuaria
y económica del país

NOVEDADES



El saldo del Pro Farmer Crop Tour

El Pro Farmer Crop Tour cerró con proyecciones dispares para el mercado de Chicago tras analizar siete estados de EE. UU. Mientras el potencial del maíz decepcionó con una producción estimada de 389,7 millones de toneladas —claramente por debajo de los 406,7 millones que proyecta el USDA—, la soja sorprendió con un pronóstico de cosecha récord. Para la oleaginosa se proyectan 124,4 millones de toneladas, superando las 123 millones estimadas oficialmente por el USDA. El resultado asombró a los analistas, ya que el relevamiento detectó excesos de humedad y problemas climáticos puntuales en varios campos, pero el potencial productivo final resultó superior al esperado. El rinde del maíz promedió 108,7 quintales por hectárea, un 5% menos que lo previsto por el gobierno.

Fertilizantes: productores aprovechan la baja de la urea y postergan el fósforo

Tras la baja de la urea por el cese del fuego en Medio Oriente, los productores aceleraron compras y ya cubren el 36,8% del volumen para la campaña de soja y maíz, según una encuesta de AZ-Group. En contraste, solo se compró el 28,3% de los fertilizantes fosfatados frente al 58,4% del año previo. En agosto, la urea promedia US\$610/t y el fósforo monoamónico US\$1008/t.

Jeremías Battistoni, analista de la consultora, señala que es un buen momento para adquirir urea para maíz y eliminar volatilidad, gracias a una relación insumo/producto favorable. Para el fósforo la relación es menos atractiva, lo que frena las ventas. No obstante, el técnico advierte que no se prevén bajas importantes, por lo que los agricultores deberán convalidar valores cercanos a los actuales.



Claves de precios

Un nuevo piso en los precios de la soja brinda previsibilidad para el cierre comercial de la campaña, permitiendo proyectar costos con firmeza, según Diego de la Puente, analista de Novitas. Ante márgenes medidos, el especialista enfatiza la necesidad de potenciar el rendimiento mediante una gestión agronómica eficiente. Para la campaña de invierno (trigo, cebada y colza), de la Puente remarca que la prioridad absoluta es el manejo sanitario y un monitoreo constante para prevenir enfermedades fúngicas, protegiendo así el potencial de rinde y la calidad comercial exigida.

El escenario agrícola global registra un giro estratégico

La geopolítica vuelve a condicionar la ley de la oferta y la demanda. Tras el acuerdo de largo plazo entre Donald Trump y Xi Jinping en la cumbre de Pekín de mayo de 2026, China reactivó las importaciones de soja estadounidense, reduciendo sus compras a Brasil en una relación de 6 a 1. Según datos del USDA, el mercado chino concretó compras masivas a proveedores norteamericanos:

Sinograin adquirió 15 navíos de soja de EE. UU. para entrega entre octubre y noviembre, frente a solo 2 buques a Brasil.

Las compras del ciclo 2026/2027 superaron los seis millones de toneladas en el último trimestre (más del 25% del pacto anual de 25 MT hasta 2029). Los volúmenes extra sumaron 488 mil confirmadas y 132 mil toneladas previstas a las 800 mil toneladas iniciales.



Banco de Alimentos con récord en rescate de productos

La organización sin fines de lucro enfocada en combatir la inseguridad alimentaria y el desperdicio logró un hito operativo en el país. Tras cerrar el periodo anterior con 519.810 kilos de comida entregados, la ONG superó su propio récord logístico a mitad de este año gracias a alianzas estratégicas con intendencias, comercios locales y empresas de transporte.

Esta expansión responde a una alta demanda de asistencia que ya beneficia directamente a más de 50.000 uruguayos. Los cargamentos recuperados de la industria alimentaria incluyen productos de primera necesidad, alimentos no perecederos, frutas y verduras. El reparto se canaliza a través de 250 organizaciones sociales que preparan y distribuyen las viandas en los barrios. El modelo demuestra cómo la sinergia logística puede optimizar recursos y transformar excedentes comerciales en ayuda humanitaria directa.

ESTRATEGIAS PARA EL CONTROL *DE MALEZAS EN MAÍZ*



Control eficaz de
malezas en maíz



Alta residualidad y
manejo anti resistencia



Tecnología aplicada
a buenos resultados

 cibeles.com.uy  [cibeles.agro](https://www.instagram.com/cibeles.agro)



años juntos
cibeles
Confianza que genera resultados